



ANTARES VISION GROUP

BILANCIO CONSOLIDATO SEMESTRALE

AL 30 GIUGNO 2023

Antares Vision S.p.A.

Sede legale: Travagliato (BS), Via del Ferro, 16

Capitale sociale deliberato euro 171.806, sottoscritto e versato euro 169.457
Iscrizione al Registro delle Imprese di Brescia, Codice Fiscale e Partiva IVA n. 02890871201
Numero R.E.A 000000523277

RELAZIONE SULLA GESTIONE

Nel presente documento viene proposto il Bilancio consolidato semestrale al 30 giugno 2023 (di seguito anche il “**Bilancio**”) del gruppo di imprese (“**Antares Vision Group**” o il “**Gruppo**”) facenti capo ad Antares Vision S.p.A. (nel prosieguo anche la “**Capogruppo**”) che si compone della Situazione patrimoniale-finanziaria, del Conto Economico, del Conto Economico Complessivo, del prospetto dei movimenti di Patrimonio Netto, del Rendiconto Finanziario e delle Note esplicative.

Vengono illustrati l’attività svolta, la situazione economica, patrimoniale e finanziaria consolidata e i fatti più significativi che hanno caratterizzato la gestione di Antares Vision Group nel corso del primo semestre 2023 e si dà informativa dei principali eventi intercorsi dopo la fine del periodo in esame.

Si rimanda alle Note esplicative al Bilancio per l’analisi dei principali rischi e delle modalità di gestione degli stessi.

Attività svolta

Antares Vision Group guida la digitalizzazione di prodotti e di filiere attraverso la tracciabilità, l’ispezione e la gestione integrata dei dati, affiancando imprese e istituzioni nel garantire sicurezza, qualità, efficienza e sostenibilità.

Abilitando la *Trustparency*, termine coniato per rappresentare il connubio tra trasparenza e fiducia, offre un ecosistema di tecnologie, unico e completo, in grado di semplificare la complessità tecnologica e supportare i *business* nella crescita, qualificando un percorso verso l’innovazione digitale, personalizzato e guidato dai dati. Con questo obiettivo Antares Vision Group ha avviato *Diamond*, che connette i prodotti fisici con le identità digitali in modo scalabile (a livello di linea, stabilimento, magazzino, azienda e di intera *supply chain*), garantendo la tracciabilità *end-to-end* (dalle materie prime alla produzione, dalla distribuzione al consumatore e viceversa) anche attraverso l’applicazione dell’intelligenza artificiale e l’utilizzo di blockchain.

Antares Vision Group opera nei settori *Life Science* (prodotti farmaceutici, dispositivi medici e ospedalieri), *Beverage, Food, Cosmetics, Chemicals e Packaging* e potenzialmente molti altri.

Antares Vision Group conferma una *leadership* nel mercato farmaceutico come fornitore di soluzioni di tracciabilità delle principali case farmaceutiche mondiali (oltre la metà delle top 20 sono clienti del Gruppo), e come fornitore di soluzioni di tracciabilità per le autorità governative volte a gestire la lotta alla contraffazione dei medicinali.

Struttura di Governance

Consiglio di Amministrazione

L'Assemblea degli azionisti di Antares Vision S.p.A. in data 22 febbraio 2021 (con effetti dalla data di avvio delle negoziazioni su Euronext Star Milan) ha nominato un Consiglio di Amministrazione di nove membri, che rimarrà in carica fino alla data di approvazione del bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2023.

Consiglio di Amministrazione	
Carica	Nome e cognome
Presidente e Amministratore Delegato	Emidio Zorzella*
Amministratore Delegato	Massimo Bonardi*
Consigliere con deleghe	Alioscia Berto*
Consigliere	Fabio Forestelli**
Consigliere	Martina Paola Alessandra Monico***
Consigliere	Alberto Grignolo****
Consigliere	Fiammetta Roccia***
Consigliere	Cristina Spagna****
Consigliere	Fabiola Mascardi****

*Esecutivo.

**Esecutivo con deleghe nella controllata FT System S.r.l.

***Non esecutivo e non indipendente.

****Non esecutivo e indipendente.

Collegio sindacale

L'Assemblea degli azionisti di Antares Vision S.p.A. in data 22 febbraio 2021 (con effetti dalla data di avvio delle negoziazioni su Euronext Star Milan) ha nominato un Collegio Sindacale di tre membri effettivi e due membri supplenti, che rimarrà in carica per tre esercizi, pertanto fino alla data di approvazione del bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2023.

Collegio sindacale	
Carica	Nome e cognome
Presidente	Enrico Broli
Sindaco effettivo	Germano Giancarli
Sindaco effettivo	Stefania Bettoni
Sindaco supplente	Paolo Belleri
Sindaco supplente	Ramona Corti

Comitati endoconsiliari

Il Consiglio di Amministrazione, in data 22 febbraio 2021 e con efficacia subordinata alla data di avvio delle negoziazioni su Euronext Star Milan, ha nominato, secondo le raccomandazioni del Codice di *Corporate Governance* approvato da Borsa Italiana S.p.A., il Comitato Controllo Rischi e Sostenibilità composto da tre consiglieri non esecutivi e indipendenti, due dei quali aventi un'adeguata conoscenza ed esperienza in materia contabile, finanziaria e di gestione dei rischi.

Comitato Controllo, Rischi e Sostenibilità *	
Carica	Nome e cognome
Presidente	Alberto Grignolo**
Membro	Cristina Spagna
Membro	Fabiola Mascardi**

**Al Comitato Controllo, Rischi e Sostenibilità sono state altresì attribuite le funzioni e i compiti in materia di operazioni con parti correlate.*

***Amministratore in possesso di un'adeguata conoscenza ed esperienza in materia contabile, finanziaria e di gestione dei rischi.*

Il Consiglio di Amministrazione, in data 22 febbraio 2021 e con efficacia subordinata alla data di avvio delle negoziazioni su Euronext Star Milan ha nominato, secondo le raccomandazioni del Codice di *Corporate Governance* approvato da Borsa Italiana S.p.A., il Comitato per le Nomine e per la Remunerazione composto da tre consiglieri non esecutivi e indipendenti, uno dei quali avente un'adeguata conoscenza ed esperienza in materia finanziaria e di politiche retributive.

Comitato per le Nomine e per la Remunerazione	
Carica	Nome e cognome
Presidente	Cristina Spagna*
Membro	Alberto Grignolo
Membro	Fabiola Mascardi*

**Amministratore in possesso di un'adeguata conoscenza ed esperienza in materia finanziaria e di politiche retributive.*

Organismo di vigilanza

L'Organismo di Vigilanza è stato nominato in data 29 marzo 2021 e rimarrà in carica fino alla data dell'assemblea di approvazione del bilancio di esercizio al 31 dicembre 2023.

Organismo di vigilanza	
Carica	Nome e cognome
Presidente	Francesco Menini
Membro Interno	Martina Monico
Membro Interno	Silvia Baresi

Società di revisione

L'Assemblea degli azionisti di Antares Vision S.p.A. in data 22 febbraio 2021 (con effetti dalla data di avvio delle negoziazioni su Euronext Star Milan) ha nominato EY S.p.A., con sede legale in Milano, Via Meravigli n. 12, iscritta alla Sezione Ordinaria del Registro delle Imprese presso la CCIAA di Milano Monza Brianza Lodi, Codice fiscale e numero di iscrizione 00434000584, numero R.E.A. di Milano 606158, partita IVA 00891231003 e al n. 70945 del Registro dei Revisori Legali presso il Ministero dell'Economia e delle Finanze di cui agli artt. 6 e seguenti del D.Lgs. n. 39/2010, come modificato dal D.Lgs. n. 135/2016, quale società incaricata dalla revisione dei conti per gli esercizi dal 2021 al 2029.

Area di consolidamento

Alla data di chiusura del semestre, l'area di consolidamento risulta così composta:

AREA DI CONSOLIDAMENTO					
Denominazione	Sede	Valuta	Controllante diretta	Partecipazione diretta	Partecipazione indiretta
Antares Vision Inc.	New York, USA	USD	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Antares Vision North America LLC	New Jersey, USA	USD	Antares Vision Inc. America	100,00%	100,00%
Imago Technologies GmbH	Friedberg, Germania	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Antares Vision do Brasil Ltda	San Paolo, Brasile	BRL	Antares Vision S.p.A.	99,99%	
Legg System Ltda	San Paolo, Brasile	BRL	Antares Vision do Brasil Ltda	99,99%	99,99%
T2 Software	San Paolo, Brasile	BRL	Antares Vision do Brasil Ltda	51,00%	50,99%
Pharmatrack Sistemas LTDA	San Paolo, Brasile	BRL	T2 SOFTWARE	73,00%	37,23%
Antares Vision France Sas	Rillieux-la-Pape, Francia	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Antares Vision Ireland Ltd	Galway, Irlanda	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Antares Vision Rus OOO	Mosca, Russia	RUB	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Antares Vision Asia Pacific Ltd	Hong Kong	HKD	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Antares Vision (Shenzhen) International Trading Co., LTD	Shenzhen, Cina	CNY	Antares Vision Asia Pacific Ltd	100,00%	100,00%
FT System S.r.l.	Piacenza, Italia	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
FT System North America LLC	Massachusetts, USA	USD	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%
FT Hexagon	Challes les Eaux, Francia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%
Pen-tec S.r.l.	Parma, Italia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%
AV Electronics S.r.l.	Parma, Italia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%
Tradeticity d.o.o	Zagabria, Croazia	EUR	Antares Vision S.p.A.	82,80%	
Tradeticity Service d.o.o	Belgrado, Serbia	RSD	Tradeticity d.o.o	100,00%	82,80%
Antares Vision Germany	Friedberg, Germania	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%	
Innovative Marketing Digital Solutions	Londra, UK	GBP	Antares Vision S.p.A.	70,00%	
Applied Vision Corporation	Ohio, USA	USD	Antares Vision Inc. America	100,00%	100,00%
Rfxcel Corporation	Delaware, USA	USD	Antares Vision Inc. America	100,00%	100,00%
Rfxcel Limited	UK	GBP	rfxcel Corporation	100,00%	100,00%
Rfxcel LLC	Russia	RUB	rfxcel Corporation	100,00%	100,00%
Antares Vision India Private Limited	Mumbai, India	INR	Antares Vision S.p.A.	99,998%	
Markirovka As a Service	Russia	RUB	FT System S.r.l.	0,002%	100,00%
ACSIS, Inc.	USA	USD	Innovative Marketing Digital Solutions (IMDS) Uk Ltd	100,00%	70,00%
Antares Vision (Thailand) Co., LTD	Thailandia	THB	Rfxcel Corporation	100,00%	100,00%
Packital S.r.l.	Italia	EUR	Antares Vision Asia Pacific Ltd	49,00%	49,00%
Antares Vision Sagl	Italia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%
Antares Vision Sagl	Switzerland	CHF	Antares Vision S.p.A.	100,00%	100,00%
Wavision S.r.l.	Italia	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%	100,00%
Wavision S.r.l.	Italia	EUR	FT System S.r.l.	60,00%	60,00%
* Antares Vision Korea Limited	Corea del Sud	KRW	Antares Vision Asia Pacific Ltd	100,00%	100,00%
** SmartPoint Technologies Private Limited	India	INR	Rfxcel Corporation	100,00%	100,00%

* Società fondata nel 2023

** Società acquisita nel 2023

Si rimanda alle Note esplicative per una trattazione più dettagliata delle variazioni del perimetro di consolidamento intervenute rispetto al 30 giugno 2022 e al 31 dicembre 2022.

Informazioni relative agli azionisti e andamento del titolo

Al 30 giugno 2023 il capitale sociale sottoscritto è pari ad euro 169.457, interamente versato, suddiviso in numero 69.121.137 azioni ordinarie, n. 250.000 Special Shares e n. 1.189.590 Performance Shares, tutte prive di indicazione del valore nominale.

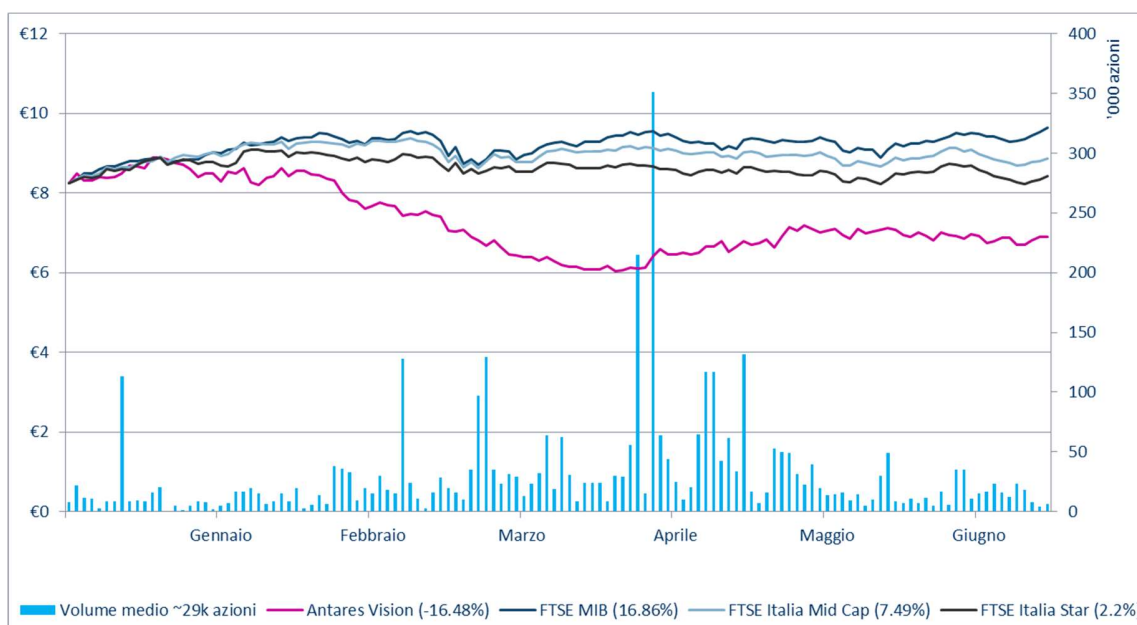
Alla stessa data l'azionariato risultava così composto:

STRUTTURA DELL'AZIONARIATO			
Azionista	Numero Azioni Ordinarie	% Capitale Sociale Ordinario	% Capitale Sociale in Diritti di Voto
Regolo S.p.A.	35.037.802	50,69%	62,69%
Sargas S.r.l.	6.547.598	9,47%	11,72%
Capital Research and Management Company	5.580.608	8,07%	4,99%
Rfxcel management	668.198	0,97%	0,60%
Azioni Proprie	33.916	0,05%	0,03%
Flottante rimanente	21.253.015	30,75%	20,02%

Dal 14 maggio 2021, Antares Vision S.p.A è quotata al mercato Euronext Star Milan, segmento del listino principale di Borsa Italiana che accoglie i titoli delle medie imprese che aderiscono a stringenti requisiti in termini di *governance*, trasparenza e liquidità.

Le azioni ordinarie della Capogruppo (ISIN IT000536660) sono incluse negli indici FTSE All-Share Capped, FTSE Italia All-Share, FTSE Italia STAR, e FTSE Italia Mid Cap.

Si riporta a seguire l'andamento del titolo rispetto all'indice FTSE MIB.



Dal giugno 2022 Antares Vision Group è parte di Euronext Tech Leaders, l'iniziativa dedicata alle aziende *leader* nel settore della Tecnologia e ad alto potenziale di crescita. Questa iniziativa mira ad ampliare l'offerta esistente di Euronext per rafforzare il settore *Tech* europeo e ad accelerare la crescita della prossima generazione di *leader* tecnologici: le aziende aderenti al progetto entreranno a far parte di un *network* esclusivo e beneficeranno di una serie di servizi dedicati alle imprese tecnologiche, nonché di una maggiore visibilità a livello internazionale. Il ricco ecosistema *Tech* di Euronext riunisce oltre 700 realtà tecnologiche quotate sui mercati Euronext e un'ampia base di investitori internazionali che finanziano le società *Tech* con importanti profili di crescita.

Andamento della gestione

Il primo semestre del 2023 è stato caratterizzato dal consolidamento della struttura del Gruppo, i cui effetti saranno visibili dalla seconda parte dell'anno in poi, volti a rafforzare le sinergie all'interno del Gruppo e ad armonizzare l'organizzazione e le attività di integrazione tecnologica delle soluzioni.

Le azioni finora intraprese possono essere così sintetizzate:

- Organizzazione interna del Gruppo, con un progetto per la definizione del modello organizzativo e operativo attraverso la definizione dei processi di pianificazione, *budgeting* e controllo e la revisione dei processi decisionali con particolare attenzione al coordinamento interfunzionale per l'implementazione di un modello a matrice;
- Got-to-market: è stato presentato Diamind, l'ecosistema intelligente e integrato di soluzioni, primo risultato del percorso di armonizzazione iniziato lo scorso anno e in continuo sviluppo con l'integrazione delle tecnologie e delle soluzioni presenti nel Gruppo. Diamind rappresenta la *value proposition*, nata dalla sinergia tra tecnologie, esperienze e competenze provenienti da tutte le aziende all'interno di Antares Vision Group. Diamind realizza l'essenza del Gruppo, offrendo vantaggi distintivi: l'integrazione per semplificare la complessità e garantire un unico punto di riferimento, la gestione efficace dei progetti e un servizio di supporto centralizzato. Connettendo l'integrità e la qualità dei prodotti, dalle materie prime ai processi di produzione, con una identità digitale e con la tracciabilità di tutta la filiera, Antares Vision Group sviluppa un ciclo integrato di sicurezza, efficienza e sostenibilità per costruire la Trustpacency, valore che unisce trasparenza e fiducia.
- Sviluppi per Product Unit:
 - ***Inspection***: la gamma di sistemi e delle macchine di ispezione per il controllo qualità, ulteriormente rafforzata espandendo ed integrando il portafoglio tecnologico, ha portato risultati in ciascuna area di *business*: (i) Farmaceutico dove continua lo sviluppo di soluzioni di ispezione automatica, volta a coprire maggior varietà di farmaci ispezionati (liquidi, liofilizzati, polveri, solidi e iniettabili) e nuove tipologie di *packaging*. È stata finalizzata la macchina per l'ispezione per siringhe pre-riempite ed è stata realizzata una macchina per l'ispezione visiva e controllo perdite Blow Fill Seal, innovativa sia per il nuovo materiale

del *packaging* sia per il controllo di ispezione. La gamma di macchine semi-automatiche è stata arricchita per garantire un'offerta completa nelle macchine di ispezione (manuale, semi-automatica, automatica), anche con l'applicazione dell'intelligenza artificiale. Nell'ambito dei sistemi di visione, continua il percorso di innovazione per il controllo di riempimento *blister* mediante la realizzazione del *Blister Filling Control 3D*, e l'applicazione dell'intelligenza artificiale. (ii) Beverage, dove continua il *business* relativo ai controlli di ispezione per i tappi *tethered*, per soddisfare la Direttiva Europea 2019/904 che entrerà in vigore nel luglio 2024 e che renderà obbligatoria l'adozione del tappo che rimane attaccato al contenitore dopo l'apertura. (iii) Food, dove continua la penetrazione del mercato con la *All-in-One*, una sola macchina in grado di effettuare molteplici controlli qualità e prosegue la *roadmap* di industrializzazione per l'applicazione della tecnologia *microwave* per rilevare i corpi estranei (contaminanti fisici) nei prodotti confezionati, superando i limiti delle tecnologie esistenti (*x-ray* e *metal detector*). Inoltre, prosegue la strategia di espansione con nuove tecniche di ispezione per corpi estranei per prodotti a caduta verticale (*Bulk X-Ray*) e per il controllo perdite nelle confezioni MAP, sfruttando le tecnologie presenti nel Gruppo con nuove applicazioni. (iv) Rigid containers, dove continuano le attività di ottimizzazione ed efficientamento della gamma di soluzioni per l'ispezione dei contenitori in vetro e lattine, volti a migliorare la produzione, le funzionalità, l'installazione e l'utilizzo da parte dell'operatore.

- **Track & Trace**: prosegue l'armonizzazione delle diverse soluzioni presenti nel Gruppo, con l'integrazione di funzionalità e una *roadmap* condivisa per i prossimi 3 anni. L'espansione del parco macchine installato è condizione strategica significativa per l'implementazione anche delle soluzioni di *software* di tracciabilità. I settori *food & beverage* hanno visto l'implementazione di soluzioni di tracciabilità per soddisfare regolamentazioni applicate in Paesi specifici, mentre il settore cosmetico ha visto l'acquisizione come clienti di due *top player*.
- **Digital Factory**: il percorso di integrazione ha portato a consolidare il modello di soluzioni *Digital Factory*, volte a monitorare l'efficienza e la produttività delle linee e degli impianti di produzione, ottimizzare la manutenzione con l'applicazione dell'intelligenza artificiale, misurare gli impatti di sostenibilità, monitorare i *trend* dei controlli qualità, gestire i dati di tracciabilità, attraverso l'integrazione dei dati primari estratti dalle macchine e dai sistemi per il controllo qualità (*Inspection*) e per le macchine di tracciabilità (*Track & Trace*) e dall'interoperabilità con lot e soluzioni esistenti. È stata ampliata la gamma delle funzionalità con il lancio della *Line Clearance*, per gestire le procedure di pulizia delle linee di produzione e per la corretta pianificazione delle manutenzioni.
- **Smart Data/SaaS/Service**: il settore farmaceutico ha visto una crescita dei modelli di *business* più profittevoli (*Smart Data, SaaS, Service*) sia per effetto dell'espansione del parco macchine installato, sia per una maggior penetrazione del mercato, nonché all'implementazione di soluzioni di tracciabilità presso

hub governativi; prosegue, infatti, lo sviluppo della piattaforma di tracciabilità *end-to-end* (dalla materia prima, ai processi di trasformazione, alla distribuzione fino al consumatore finale), con nuovi progetti di filiera, nell'ambito Agrifood e nel *fashion*. Le soluzioni di *Supply Chain Transparency* hanno visto una crescita nella gestione degli *asset* riutilizzabili (*returnable assets*) applicata in settori emergenti come il chimico.

Da un punto di vista gestionale, il buon risultato in termini di fatturato, come meglio dettagliato nel prosieguo, conferma il *trend* di crescita e la grande capacità di *delivery* di Antares Vision Group, sebbene questo risultato positivo sia più che neutralizzato dalle crescenti complicazioni sul mercato russo, che hanno influito in particolar modo sui risultati della filiale russa ("AVRUS"). AVRUS ha infatti registrato un EBITDA negativo per 991 euro migliaia (negativo per 839 euro migliaia al 31 dicembre 2022). Queste circostanze hanno convinto il management a valutare la cessione nei prossimi mesi delle attività in Russia.

Si rimanda ai paragrafi successivi per un'analisi dettagliata dell'andamento del semestre, con evidenza dei principali impatti di AVRUS sui risultati consolidati.

Percorso di Sviluppo

Nel corso del primo semestre del 2023, Antares Vision Group ha continuato nel proprio percorso di sviluppo e consolidamento attraverso:

Progetti di Gruppo

- ONE COMPANY, coinvolgendo tutte le aziende di Antares Vision Group con l'obiettivo di consolidare una presenza sul mercato come Gruppo. Ciò ha visto l'integrazione dei *corporate brand* delle singole società, che vivranno dove è necessario come *brand* di tecnologia legate a specifiche soluzioni, per evidenziare e garantire il valore dell'*expertise* riconosciuta in alcuni settori e mercati. Antares Vision Group è interlocutore unico, con un'offerta dedicata in ciascuna area di *business*, e con l'accesso ad un ecosistema integrato di soluzioni e ad un *hub* di tecnologie unico e distintivo. Il progetto coincide con la una nuova organizzazione aziendale che considera un modello unico, definito per *business area* e per *product unit*.
- ORGANIZZAZIONE INTERNA, prosegue l'implementazione di un modello a matrice con una integrazione dei *team* di ciascuna azienda del Gruppo, volta ad implementare un posizionamento di Antares Vision Group in ciascun mercato, con un approccio *customer* centrico e attivando sinergie già presenti; l'organizzazione vedrà, per ora, le *business area* *Life Science & Cosmetics*, *Food & Beverage*, e la competenza specifica di *product unit* (*Inspection*, *Track & Trace*, *Supply Chain Trasparency*, *Digital Factory*). Un *team* di *governance* a livello di Gruppo sarà responsabile dell'implementazione della strategia.

- ADVOCACY rafforzata la presenza istituzionale come interlocutore *thought leader* per la digitalizzazione di prodotti e filiere, sia nell'ambito governativo nazionale e internazionali (EMVO, NMVO, CIRPASS), sia come *tech leader* presso organizzazioni autorevoli nell'ambito tecnologico (Gartner, GS1) e sia come *partner* in associazioni di categoria (UCIMA, AMBROSETTI HOUSE, PDA, HDA, A3P) sia nazionali che internazionali.

Progetti di Innovazione

- Digital Care Platform ("DCP"), progetto che rientra tra gli interventi del Ministero delle Imprese e del Made in Italy volti a sostenere, mediante la concessione di agevolazioni, il programma di investimenti in attività di ricerca e sviluppo nell'ambito del programma "Orizzonte Europa" – "Strumenti, tecnologie e soluzioni digitali per la salute e l'assistenza, compresa la medicina personalizzata". Il progetto ha l'obiettivo di studiare, definire e sviluppare una piattaforma che metta al centro il paziente attraverso un'architettura hardware e software in grado di abilitare percorsi di digitalizzazione volti a raccogliere dati, trasformarli in informazione e l'informazione a sua volta in valore a beneficio delle persone per il benessere e la salute. Il progetto svilupperà soluzioni rivolte alle strutture ospedaliere ed assistenziali territoriali del futuro e al monitoraggio e alla cura in remoto dei malati, degli anziani e delle persone fragili.
- Agritech, coordinato dall'Università di Napoli, in cui Antares Vision Group sviluppa nuovi componenti di Intelligenza Artificiale ("AI") per ottenere sistemi di allevamento a minore impatto ambientale e rispettosi del benessere animale. In particolare, in collaborazione con le Università di Padova (Centro Agripolis) e di Pisa sono in sviluppo moduli AI di visione per la diagnosi precoce di patologie e le misure di condizioni corporea (*Body Condition Score*) in bovine da latte, e la valutazione del benessere animale di bovini e suini sia in allevamenti sperimentali che in aziende agricole pilota. In collaborazione con l'Università della Tuscia sono in corso di sviluppo protocolli di gestione e analisi in *cloud* di dati da sensori IOT. Sono inoltre studiate soluzioni di tracciabilità per filiere agricole da integrare in una nuova risorsa nazionale, la piattaforma sperimentale *Web of Agriculture*. La piattaforma è sviluppata appositamente per il Centro Agritech come soluzione *cloud* completa di sistemi di supporto alle decisioni basati su AI.
- Progetto Filiere Made in Italy, in collaborazione con la partecipata RurAll, per lo sviluppo di una infrastruttura digitale di servizi per il settore *agrifood*, dal campo alla tavola. In quest'ambito si sta finalizzando una soluzione di tracciabilità nella filiera del riso.
- Centro di Meccanobiologia, fondato nel dicembre 2020 in collaborazione con i dipartimenti di Ingegneria Meccanica e Industriale e di Medicina Molecolare Traslazionale dell'Università degli Studi di Brescia e alcune eccellenze del territorio, il Centro Interdipartimentale di Ricerca Internazionale in Meccanobiologia è il primo nato in Italia dedicato specificamente a questa disciplina. La meccanobiologia è un ramo emergente della scienza che unisce biologia e ingegneria per lo studio delle funzioni cellulari a supporto della medicina del

futuro. Con Antares Vision Group si stanno studiando tecniche di ispezione su tessuti animali ed umani per la rilevazione di eventuali parti malate e conseguentemente per la diagnosi precoce delle malattie.

Progetti di espansione geografica

- Nuova sede in Svizzera, alla fine del 2022 Antares Vision Group ha costituito Antares Vision Sagl a Lugano, in Canton Ticino, con uno spazio di *co-working* all'interno di *Dagorà – Lifestyle Innovation Hub*. Il progetto di crescita in Canton Ticino è in linea con il percorso di ricerca e innovazione tecnologica iniziato a maggio 2022, con l'adesione di Antares Vision Group al *Lifestyle – Tech Competence Center* di Lugano (LTCC), parte dello *Switzerland Innovation Park Ticino*, in qualità di associato e *partner* d'eccellenza nella digitalizzazione di prodotti e filiere. Il progetto di espansione nel mercato svizzero è proseguito sia per lo sviluppo di nuovi *business*, sia come *hub* di innovazione in collaborazione con SUPSI (Scuola universitaria professionale della Svizzera italiana), per lo sviluppo di una piattaforma di tracciabilità completa in grado di raccogliere, gestire ed elaborare dati di una intera filiera produttiva: dall'origine (materie prime) al consumatore finale nel settore del *fashion*;
- Costituzione di Antares Vision (Korea) Co. Ltd., nel gennaio 2023 è stata costituita una nuova filiale in Corea del Sud, divenuta pienamente operativa dal 1 marzo 2023. Con la denominazione di Antares Vision (Korea) Co. Ltd. ("**AV Korea**"), è interamente controllata da Antares Vision Asia Pacific e permetterà di presidiare ancor di più il mercato asiatico mediante una presenza diretta sul territorio, sfruttando il forte potenziale di crescita dell'area;
- Nuovo polo produttivo in India, il 21 agosto 2023 è stata fondata AVI EXCELLENCE PRIVATE LIMITED detenuta per il 50% da Antares Vision S.p.A. e per il 50% da un socio di nazionalità indiana, con l'obiettivo di sviluppare ulteriormente il mercato locale e garantire un presidio diretto sul territorio. Entro la fine dell'anno la Capogruppo prevede di incrementare la propria partecipazione fino al 99,99%, percentuale massima consentita dal diritto societario locale.

Progetti di Ricerca

- Progetto di Ricerca TERAPIA E FARMACI RNA in collaborazione con l'Università di Padova, con l'obiettivo di contribuire con soluzioni di tracciabilità e con l'ausilio di intelligenza artificiale ad una maggiore robustezza e precisione e una riduzione degli effetti collaterali dei nuovi farmaci basati su DNA e RNA. In particolare Antares Vision Group ha iniziato il *design* di un sistema di tracciatura per farmaci a RNA da applicare nella logistica del Centro Nazionale di Ricerca "Sviluppo di terapia genica e farmaci con tecnologia a RNA" e di una piattaforma di *bioimaging* da applicare sia in sistemi in vitro che in test in vivo.
- Progetto LIGHT (Lifescience Innovation Good Healthcare Technology), nuova infrastruttura di ricerca pubblico-privata dedicata allo sviluppo di soluzioni di intelligenza artificiale per *Digital Healthcare* e

Biopharma. LIGHT è un centro a maggioranza privata, con il 51% distribuito tra Antares Vision Group e Dompé Farmaceutici S.p.A. e un cofinanziamento del PNRR. È stata completata la progettazione di un nuovo edificio al centro del campus universitario di Brescia, che includerà laboratori biologici ad alta sicurezza e spazi per la simulazione e la sperimentazione di tecnologie e processi ospedalieri, tra cui pronto soccorso, sale di telemedicina, ambulatori specialistici, sale per la riabilitazione e farmacia ospedaliera. Il centro LIGHT sarà completato da sedi secondarie presso Travagliato, L'Aquila, Napoli e Aprilia, dove verrà installata una linea sperimentale di controllo di qualità di farmaci. Tra le prime direzioni di sviluppo del piano industriale di LIGHT, sono in corso azioni per rendere LIGHT un centro di competenze nella validazione di sistemi di intelligenza artificiale affidabili per la salute, rispondendo alle nuove sfide e opportunità dell'AI-Act Europeo. Sono inoltre in corso sviluppo di progetti di *Digital Healthcare* in collaborazione con l'Ospedale di Brescia.

- Progetto Dottorati di ricerca: Antares Vision ha promosso 13 dottorati di ricerca con alcune delle principali università italiane. Sette dottorati sono rivolti alla *Digital Healthcare*, la divisione del Gruppo in forte espansione (“Telemedicina e Digitalizzazione dei servizi sanitari”; “Sviluppo di sistemi meccatronici e *smart solutions* per l'ospedale del futuro”), due sono le borse attivate nel settore della intelligenza artificiale, infine due dottorati saranno dedicati alla ricerca nelle piattaforme di terapie geniche personalizzate, con l'Università Federico II di Napoli e il suo dipartimento di farmacia, designato dal MUR come dipartimento di eccellenza, per sviluppare nuovi materiali, sistemi di rilascio, vescicole e microaghi, per una nuova generazione di tecnologie di somministrazione.

Indicatori alternativi di performance

Antares Vision Group utilizza alcuni indicatori alternativi di performance (“IAP”) per monitorare l'andamento patrimoniale-finanziario e la performance gestionale delle proprie attività. Gli IAP sono stati elaborati conformemente alle linee guida ESMA/2015/1415.

Per una corretta interpretazione di tali IAP si evidenzia quanto segue:

- tali indicatori sono costruiti esclusivamente a partire da dati storici di Antares Vision Group e non sono indicativi dell'andamento futuro;
- gli IAP non sono previsti dagli IFRS e, pur essendo derivati dai bilanci consolidati di Antares Vision Group, non sono assoggettati a revisione contabile;
- gli IAP non devono essere considerati sostitutivi degli indicatori previsti dagli IFRS;
- la lettura di detti IAP deve essere effettuata unitamente alle informazioni finanziarie di Antares Vision Group contenute nei bilanci consolidati e nelle relative note esplicative;

- le definizioni degli indicatori utilizzati da Antares Vision Group, in quanto non rinvenienti dai principi contabili di riferimento, potrebbero non essere omogenee con quelle adottate da altri gruppi e quindi con esse comparabili;
- gli IAP utilizzati da Antares Vision Group risultano elaborati con continuità e omogeneità di definizione e rappresentazione per tutti i periodi per i quali sono incluse informazioni finanziarie nella presente relazione sulla gestione.

Gli IAP sono stati selezionati e rappresentati nella relazione sulla gestione in quanto Antares Vision Group ritiene che:

- il Primo margine, il Valore Aggiunto, l'EBITDA e l'EBIT (anche *adjusted*), congiuntamente ad altri indicatori di redditività relativa, consentono di illustrare i cambiamenti delle performance operative e forniscano utili informazioni in merito alla capacità di Antares Vision Group di sostenere l'indebitamento; tali indicatori sono inoltre comunemente utilizzati dagli analisti ed investitori, al fine della valutazione delle performance aziendali;
- l'indebitamento finanziario netto, congiuntamente ad altri indicatori patrimoniali di composizione delle attività e delle passività ed agli indicatori di elasticità finanziaria, consentono una migliore valutazione del livello complessivo della solidità patrimoniale di Antares Vision Group e la sua capacità di mantenere nel tempo una situazione di equilibrio strutturale;
- il capitale circolante netto commerciale, il capitale circolante netto ed il capitale investito netto consentono una migliore valutazione sia della capacità di far fronte agli impegni commerciali a breve termine attraverso l'attivo commerciale corrente, sia della coerenza tra la struttura degli impieghi e quella delle fonti di finanziamento in termini temporali.

Principali dati economici consolidati

Di seguito si riporta il Conto Economico Consolidato al 30 giugno 2023 riclassificato secondo i criteri gestionali adottati per il controllo di gestione e comparato con i dati al 30 giugno 2022 (in euro migliaia).

Si precisa che il raffronto tra il primo semestre 2023 e il corrispondente periodo del 2022 non è di immediata interpretazione essendo influenzato:

- dell'inclusione nell'area di consolidamento di ACSIS, acquisita il 18 febbraio 2022 attraverso Rfxcel, e pertanto presente nella situazione di raffronto solo per 4 mesi;
- dell'inclusione nell'area di consolidamento di Smart Point, acquisita nell'aprile 2023 attraverso Rfxcel, e pertanto non presente nella situazione di raffronto.

Antares Vision Group Conto Economico Consolidato ('000,€)	0623 YTD	0622 YTD	Delta
Ricavi delle vendite (*)	102,771	85,413	20.3%
Capitalizzazione costi di sviluppo	4,247	3,980	6.7%
Contributi in conto esercizio	1,097	288	280.4%
Credito d'imposta	665	563	18.0%
Valore della produzione	108,780	90,245	20.5%
Var.ne rim.ze mat. prime e prod. finiti	-2,027	-10,362	-80.4%
Costi per acquisto di materie	33,128	30,439	8.8%
Var.ne rimanenze prod. in corso di lavorazione	-7,439	-48	15559.9%
Costo del venduto (COGS)	23,662	20,029	18.1%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	23.0%	23.5%	-1.8%
Provvigioni	1,576	1,244	26.7%
Spese di installazione	562	366	53.6%
Primo margine	82,980	68,606	21.0%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	80.7%	80.3%	0.5%
Godimento beni di terzi	901	1,103	-18.3%
Spese operative	249	107	134.0%
Costi per servizi	22,720	19,132	18.8%
Valore aggiunto	59,109	48,264	22.5%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	57.5%	56.5%	1.8%
Costo del lavoro	54,426	44,645	21.9%
Personale dipendente	50,843	40,557	25.4%
Collaboratori	3,583	4,088	-12.3%
Margine Operativo Lordo Adjusted (EBITDA)	4,683	3,619	29.4%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	4.6%	4.2%	7.6%
Svalutazione crediti	735	492	49.4%
Ammortamenti	5,865	4,435	32.3%
Immobilizzazioni immateriali	3,738	2,815	32.8%
Immobilizzazioni materiali	2,127	1,620	31.3%
Risultato Operativo Adjusted (EBIT)	-1,918	-1,309	46.5%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	-1.9%	-1.5%	21.8%
Proventi e oneri finanziari	2,590	-3,384	-176.5%
Interessi finanziari e commissioni	2,580	2,029	27.2%
Utili e perdite su cambi non realizzati	731	-2,005	-136.5%
Rivalutazioni	-143	-604	-76.3%
Warrant al valore di mercato	-578	-2,804	-79.4%
Proventi e oneri straordinari	1,204	1,097	9.7%
Ammortamenti PPA	4,165	3,966	5.0%
Risultato prima delle imposte (EBT)	-9,876	-2,988	230.5%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	-9.6%	-3.5%	174.7%
Imposte sul reddito	1,521	-1,140	-233.4%
Utile (perdita) di terzi	-139	-4	3513.5%
Risultato netto	-11,258	-1,844	510.6%
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	-11.0%	-2.2%	407.4%

Risultato prima delle imposte (EBT)	-9,876	-2,988
Ammortamenti PPA	4,165	3,966
Proventi e oneri straordinari	1,204	1,097
Utili e perdite su cambi non realizzati	731	-2,005
Warrant al valore di mercato	-578	-2,804
Risultato prima delle imposte Adjusted (EBT_ADJ)	-4,354	-2,734
Imposte sul reddito Adjusted (**)	3,056	-882
Utile (perdita) di terzi	-139	-4
Risultato netto Adjusted	-7,271	-1,848

(*) Il diverso importo dei Ricavi sulle vendite rispetto ai prospetti contabili presenti nelle Note esplicative è legato
(**) Comparativo riesposto per tenere in considerazione il diverso trattamento fiscale dei warrant in seguito alla risposta all'interpello n. 90/2023 dell'Agenzia delle Entrate

I dati presentati sono stati depurati da alcune poste straordinarie (1,2 milioni di euro), riclassificate al di sotto dell'EBIT e costituite principalmente dai costi che Antares Vision Group ha sostenuto per il processo di riorganizzazione affidato ad una società di consulenza esterna.

Nel primo semestre 2023, il Gruppo ha realizzato **Ricavi Netti Consolidati** pari a 102,8 milioni di euro, in crescita del 20,3% e del 15,8% a livello organico rispetto allo stesso periodo del 2022. Le Società acquisite (ACSIS, AV Electronics, Smart Point) hanno contribuito alla crescita per il 4,9%, mentre la dinamica cambi per lo 0,8%.

In termini di evoluzione dei ricavi per area geografica, il contributo maggiore, sia in termini assoluti (46 milioni di euro del primo semestre 2023 contro 33 milioni di euro nel primo semestre 2022) sia in termini di crescita (+39,2%), è arrivato dalle Americhe, trainate dal Nord America (+50,4%), dove entro il 27 novembre 2023 i produttori farmaceutici e i player della catena di fornitura dovranno implementare soluzioni di aggregazione per risultare conformi ai requisiti del Drug Supply Chain Security Act (DSCSA), che si pone l'obiettivo di combattere la contraffazione dei farmaci. Quest'area, dove nel secondo trimestre il Gruppo ha registrato una crescita del +26,6% Y/Y, si conferma la più importante, con ricavi pari al 45% del totale.

Nel primo semestre 2023, l'Italia ha mostrato significativi segnali di ripresa, registrando un +23,5% Y/Y, con una forte accelerazione nel secondo trimestre, rispetto allo stesso periodo del 2022 (+102,2%), e invertendo il risultato negativo registrato nel primo trimestre 2023 (-15% Y/Y).

Anche Africa & Medio Oriente (+120,4% Y/Y) e Asia & Oceania (+12,3% Y/Y) hanno registrato buoni segnali di crescita.

L'Europa, invece, ha riportato un andamento negativo (-15%), trascinato dall'area orientale (7,4 milioni di euro nel primo semestre 2023 contro 11,4 milioni di euro nel primo semestre 2022), che ha registrato un calo del 34,9%.

RICAVI PER GEOGRAFIA					
Area geografica	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %
Italia	14,7	14,3%	11,9	14,0%	23,5%
Europa	25,2	24,5%	29,5	34,5%	-14,7%
Americhe	46,0	44,8%	33,0	38,7%	39,2%
Asia e Oceania	7,6	7,4%	6,7	7,9%	12,3%
Africa e Medio Oriente	9,3	9,1%	4,2	5,0%	120,4%
Totale	102,8	100,0%	85,4	100,0%	20,3%

Per quanto riguarda le "Soluzioni Tecnologiche", lo scorso maggio il Gruppo ha Diamind, l'ecosistema integrato di soluzioni che riduce la complessità tecnologica e supporta i business nella crescita, qualificando un percorso verso l'innovazione digitale, personalizzato e guidato dai dati. Connettendo i prodotti fisici con le identità digitali, Diamind funziona a livello di linea, stabilimento, magazzino, azienda e supply chain. L'ecosistema garantisce la qualità del prodotto (sistemi e attrezzature di ispezione) e la tracciabilità end-to-end (dalle materie prime alla

produzione, dalla distribuzione al consumatore e viceversa) attraverso la gestione integrata dei dati, applicando intelligenza artificiale e integrabile con blockchain.

Tutte le nostre soluzioni tecnologiche evidenziano una crescita nel primo semestre 2023. In particolare, si segnala il forte incremento di Smart Data (+84%) e di Inspection (+24,9%).

Nel secondo trimestre si assiste a un rallentamento nella crescita del settore Life Science (+10,5% rispetto al +18% del primo trimestre). In questo segmento, è da sottolineare la crescita in doppia cifra di Smart Data (+92%), mentre il calo dell'Inspection è dovuto alla performance negativa del primo trimestre 2023, durante il quale si è registrato un ritardo nella consegna di alcune macchine, e alla dinamica del fatturato relativo al contratto pluriennale con un importante gruppo industriale italiano.

Il settore FMCG (*Fast-Moving Consumer Goods*) Largo Consumo registra una forte progressione (+36%) rispetto al primo trimestre (+27%), registrando un incremento del +45% Y/Y nel secondo trimestre 2023. Si evidenzia, inoltre, una importante crescita sia nell'Inspection (+40%), sia in Smart Data (+84%), mentre il calo registrato nel Track&Trace è legato a consegne effettuate nel primo semestre 2022, al momento non replicate nel 2023, ma che si manifesteranno nei prossimi trimestri.

RICAVI PER SOLUZIONI TECNOLOGICHE					
Life Science	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %
Inspection	9,6	16,5%	11,0	21,0%	-12,7%
Track and Trace	36,4	62,7%	35,2	67,0%	3,2%
Smart Data	12,1	20,8%	6,3	12,0%	91,8%
Totale Life Science	58,1	100%	52,5	100,0%	10,5%
FMCG	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %
Inspection	39,3	87,9%	28,1	85,4%	39,6%
Track and Trace	1,2	2,7%	2,2	6,7%	-44,0%
Smart Data	4,2	9,4%	2,6	7,9%	63,7%
Totale FMCG	44,7	100%	32,9	100,0%	36,0%
Antares Vision Group	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %
Inspection	48,9	47,6%	39,2	45,9%	24,9%
Track and Trace	37,6	36,6%	37,4	43,8%	0,5%
Smart Data	16,3	15,9%	8,9	10,4%	83,6%
Totale Antares Vision Group	102,8	100%	85,4	100,0%	20,3%

A livello "Modello di business", nel primo semestre 2023 continua la considerevole crescita di Servizi e SaaS (rispettivamente +44% e +16% Y/Y), che insieme registrano un incremento del 27% Y/Y. Questi numeri confermano il posizionamento di Antares Vision Group nella generazione di ricavi ricorrenti e a maggior marginalità: questo è il risultato della strategia del Gruppo di sviluppare i modelli di business "as a service" di più facile scalabilità. Life Cycle Services e SaaS/Smart Data, infatti, rappresentano nel primo semestre 2023 il 46% del totale fatturato con una crescita complessiva del +27%.

L'Equipment, infine, fa segnalare una inversione di tendenza rispetto al primo trimestre 2023 (-2%), facendo registrare un incremento del +15% nella prima parte dell'anno (+29% nel secondo trimestre 2023).

RICAVI PER MODELLO DI BUSINESS						
Life Science	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %	
Life Cycle Services	9,0	16%	9,0	17%	-0,2%	
SaaS/Smart Data	23,2	40%	19,5	36%	19,3%	
Recurring Business	32,3	56%	28,5	53%	13,2%	
Equipment	25,8	44%	24,0	47%	7,3%	
Totale Life Science	58,1	100%	52,5	100%	10,5%	
FMCG	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %	
Life Cycle Services	13,1	29%	6,4	17%	105,7%	
SaaS/Smart Data	2,4	5%	2,6	36%	-10,0%	
Recurring Business	15,5	35%	9,0	53%	71,9%	
Equipment	29,2	65%	23,9	47%	22,5%	
Totale FMCG	44,7	100%	32,9	100%	36,0%	
Antares Vision Group	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %	
Life Cycle Services	22,2	22%	15,4	17%	43,7%	
SaaS/Smart Data	25,6	25%	22,1	36%	15,8%	
Recurring Business	47,8	46%	37,5	53%	27,3%	
Equipment	55,0	54%	47,9	47%	14,9%	
Totale Antares Vision Group	102,8	100%	85,4	100%	20,3%	

Il primo semestre 2023 si chiude con un **Valore della Produzione** (108,8 milioni di euro) in aumento del 20,5% rispetto allo stesso periodo dello scorso esercizio (90,2 milioni di euro), risultato che, sebbene influenzato dalla variazione di perimetro, dimostra come Antares Vision Group sia riuscito a proseguire nel proprio percorso di crescita nonostante le numerose sfide grazie alla propria visione di *business* e coerentemente con i *trend* di consumo.

Il **Costo del Venduto (COGS)** si attesta a 23,7 milioni di euro, in aumento del 18,1% rispetto al valore del 30 giugno 2022 quando ammontava a 20,0 milioni di euro, con una riduzione dell'incidenza sul fatturato di 43 *basis points*.

Conseguentemente il **Primo Margine** e il **Valore aggiunto** assumono rispettivamente il valore di 83 milioni di euro (68,6 milioni di euro al 30 giugno 2022, +21,0%) e di 59,1 milioni di euro (48,3 milioni di euro, +22,5%) con un miglioramento della marginalità rispettivamente di 42 e 101 *basis points*.

Il **Margine Operativo Lordo Adjusted (EBITDA)** si attesta a 4,7 milioni di euro rispetto a 3,6 milioni di euro registrati nel periodo di raffronto (+29,4%), con un'incidenza sul fatturato pari a 4,6% (4,2% al 30 giugno 2022). Su tale risultato incide negativamente AVRUS per 2.029 euro migliaia.

Il **Risultato Operativo Adjusted (EBIT)** è negativo per 1,9 milioni di euro rispetto al valore negativo di 1,3 milioni di euro del periodo di raffronto. Tale risultato sconta i maggiori ammortamenti legati alla capitalizzazione dei costi

di sviluppo e dei diritti d'uso per le diverse sedi aziendali, oltre che a maggiori accantonamenti di natura prudenziale per rischi su crediti. Si precisa inoltre che a tale risultato concorre negativamente AVRUS per 2.127 euro migliaia.

La componente finanziaria (negativa per 2,6 milioni di euro) è influenzata per 2,6 milioni di euro da interessi e oneri finanziari su finanziamenti, per 0,7 milioni di euro dal saldo negativo di utili e perdite su cambi, controbilanciati per 0,6 milioni di euro dalla rilevazione del provento derivante dalla valorizzazione al *fair value* dei *warrant*.

Tutto ciò, associato alle poste straordinarie (1,2 milioni di euro) e all'effetto delle PPA (4,2 milioni di euro) ha determinato un risultato negativo per 9,9 milioni di euro al lordo dell'effetto fiscale e di 11,3 milioni di euro al netto dell'effetto fiscale. Tale risultato è influenzato per 2.644 euro migliaia dal risultato di AVRUS.

Per fornire, quindi, una rappresentazione più chiara dell'utile netto si è provveduto a normalizzare lo stesso:

- delle poste straordinarie (al netto del relativo effetto fiscale teorico),
- dell'effetto dei *warrant*,
- dell'effetto delle PPA,
- delle differenze cambi

determinando un **Risultato netto Adjusted** negativo per 7,3 milioni di euro, contro il valore negativo per 5,3 milioni di euro del primo semestre 2022.

Principali dati patrimoniali consolidati

Di seguito è riportato la Situazione patrimoniale-finanziaria riclassificata secondo il criterio impieghi e fonti alle date del 30 giugno 2023 e del 31 dicembre 2022 (in euro migliaia).

Antares Vision Group Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata ('000,€)	Giugno 2023	Dicembre 2022	Delta %
Immobili	31.410	31.182	0,7%
Immobilizzazioni finanziarie	11.770	9.707	21,2%
Immobilizzazioni materiali nette	3.544	3.571	-0,8%
Immobilizzazioni immateriali nette	242.008	238.057	1,7%
Totale attivo immobilizzato	288.732	282.517	2,2%
% Incid. sul capitale investito netto	73,4%	75,1%	
Materie prime	29.430	33.814	-13,0%
Prodotti in corso di lavorazione	13.733	7.546	82,0%
Prodotti finiti	14.163	6.943	104,0%
Totale rimanenze	57.326	48.303	18,7%
Crediti commerciali	114.541	113.969	0,5%
Debiti commerciali	-21.485	-23.140	-7,2%
Anticipi da clienti	-32.606	-30.292	7,6%
Capitale circolante netto operativo	117.776	108.840	8,2%
% Incid. sul capitale investito netto	29,9%	28,9%	
Altre attività correnti	28.539	29.274	-2,5%
Altre passività correnti	-28.572	-32.355	-11,7%
Capitale circolante netto	117.744	105.759	11,3%
% Incid. sul capitale investito netto	29,9%	28,1%	
TFR	-8.518	-7.799	9,2%
Accantonamenti	-1.065	-1.231	-13,5%
Svalutazioni	-3.521	-3.240	8,7%
Capitale investito netto	393.372	376.007	4,6%
% Incid. sul capitale investito netto	100,0%	100,0%	
Capitale netto	295.335	308.851	-4,4%
Capitale netto	295.335	308.851	-4,4%
% Incid. sul totale fonti di fin.to	75,1%	82,1%	
Debiti finanziari netti a lungo termine (*)	171.886	150.961	13,9%
Banche c/finanziamenti	150.569	131.036	14,9%
Finanziamenti per leasing entro es.	15.396	16.683	-7,7%
Altri finanziamenti oltre es.	5.921	3.242	82,6%
Liquidità (*)	-73.849	-83.805	-11,9%
Debito finanziario netto	98.037	67.156	46,0%
% Incid. sul totale fonti di fin.to	24,9%	17,9%	
Totale fonti di finanziamento	393.372	376.007	4,6%
% Incid. sul totale fonti di fin.to	100,0%	100,0%	

(*) Valori al netto delle somme non ancora riscattate dai precedenti azionisti di rFXcel in seguito alla cessione della società in favore di Antares Vision Group. Nei prospetti contabili consolidati tali somme sono esposte tra le Disponibilità liquide e depositi a breve termine e trovano come contropartita un corrispondente debito finanziario

Il **Totale dell'attivo immobilizzato** (288,7 milioni di euro) mostra un incremento del 2,2% rispetto al 31 dicembre 2022 prevalentemente influenzato:

- dall'inclusione nel perimetro di consolidamento di Smart Point avvenuta nell'aprile 2023 attraverso Rfxcel. L'esborso totale è stato pari a 7,1 milioni di euro¹, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del *closing* e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi. Il differenziale tra il prezzo e il patrimonio netto della società acquisita è stato pari a 6.232 euro migliaia e al 30 giugno 2023 risulta interamente allocato alla voce Avviamento in attesa di concludere la PPA nel corso del secondo semestre 2023 come consentito dai principi contabili internazionali;
- dall'effetto cambi sull'avviamento già iscritto al 31 dicembre 2022, negativo per 1.661 euro migliaia;
- dagli investimenti in immobilizzazioni immateriali, prevalentemente per costi di sviluppo (6.042 euro migliaia come maggiori capitalizzazioni, controbilanciate per 185 euro migliaia dall'effetto negativo su cambi e parzialmente dall'incremento nel fondo ammortamento alimentato dall'ammortamento di periodo) e per progetti di *digital transformation* (1.076 euro migliaia), primi fra tutti l'introduzione del nuovo ERP il cui Go Live nella Capogruppo è avvenuto nell'aprile 2023 e del nuovo PLM, quest'ultimo non ancora ultimato e pertanto non ancora soggetto a processo di ammortamento;
- dall'acquisizione da parte di FT System del 30% di Pygsa che ha comportato l'iscrizione di una partecipazione pari a 791 euro migliaia;
- dall'acquisizione da parte della Capogruppo del 15% di Isinnova, che ha comportato l'iscrizione di una partecipazione pari a 1.500 euro migliaia;
- dall'acquisizione da parte della Capogruppo del 38,18% di Light Scarl, che ha comportato l'iscrizione di una partecipazione pari a 76 euro migliaia.

Si ricorda che alla data di chiusura del precedente esercizio, il Consiglio di Amministrazione di Antares Vision Group aveva condotto specifiche procedure di controllo del valore recuperabile delle attività immateriali a vita utile indefinita rilevate nella situazione patrimoniale consolidata di Antares Vision Group, secondo quanto previsto dallo IAS 36, evidenziando un valore recuperabile del gruppo di attività oggetto di analisi ampiamente superiore al suo valore contabile. Gli Amministratori ritengono di non avere elementi aggiuntivi o sostanzialmente modificativi rispetto alle valutazioni condotte e tenuto conto dell'andamento del semestre non hanno rilevato la presenza di indicatori di *impairment*.

Gli Amministratori monitoreranno sistematicamente i dati patrimoniali e reddituali per valutare la necessità di

¹ Al tasso di cambio alla data di acquisizione, corrispondente a 1,0981

rettificare le previsioni e riflettere tempestivamente eventuali ulteriori svalutazioni.

Il **capitale circolante netto operativo** è in aumento dell'8,2%, variazione legata prevalentemente all'incremento del magazzino (+9,0 milioni di euro, +18,7%) e dei crediti commerciali (+0,6 milioni di euro, +0,5%), parzialmente compensati dalla crescita degli anticipi da clienti (+2,3 milioni di euro, +7,6%) a seguito dell'aumento delle vendite, nonché degli ordini da clienti.

Nel suo complesso, il **Capitale circolante netto** aumenta dell'11,3% anche a seguito degli stanziamenti della fiscalità differita attiva e passiva sulle diverse poste contabili, nonché al saldo della fiscalità ordinaria.

I fondi patrimoniali registrano un aumento di 835 euro migliaia. A tale risultato contribuiscono per 719 euro migliaia l'accantonamento al fondo trattamento di fine rapporto, contabilizzato in conformità allo IAS 19 – Benefici ai dipendenti e per 282 euro migliaia l'accantonamento al fondo svalutazione crediti secondo quanto previsto dall'IFRS 9.

Il **Patrimonio Netto** è pari a 295,3 milioni di euro, in diminuzione del 4,4% rispetto al 31 dicembre 2022, influenzato da un risultato di periodo (non rettificato delle poste straordinarie) negativo per 11,3 milioni di euro. Si rimanda al prospetto delle variazioni del Patrimonio Netto, incluso nelle Note esplicative, per una trattazione più dettagliata dei movimenti che hanno influenzato il Patrimonio Netto.

Principali dati finanziari consolidati

Si ritiene opportuno riportare a seguire la Posizione Finanziaria Netta Consolidata al 30 giugno 2023 confrontata con il 31 dicembre 2022 (in euro migliaia). Il prospetto rispecchia quanto previsto dall'orientamento ESMA32-382-1138 in materia di obblighi di informativa, finalizzato ad una maggiore uniformità degli obblighi di informativa a livello europeo.

Antares Vision Group		30/06/2023	31/12/2022
Posizione finanziaria netta ('000,€)			
Disponibilità liquide (3)	A	41.326	50.010
Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	B	-	-
Altre attività finanziarie	C	25.813	26.827
Liquidità e attività finanziarie	D=A+B+C	67.138	76.837
Passività finanziarie per lease correnti	-	3.529	3.508
Passività finanziaria warrant (valorizzazione al fair value) (4)	-	1.169	-
Altri debiti di natura finanziaria (2) (3)	-	812	-
Debito finanziario corrente (inclusi gli strumenti di debito, ma esclusa la parte corrente del debito finanziario non corrente)	E	-5.510	-3.508
Parte corrente del debito finanziario non corrente	F	-15.158	-8.361
Indebitamento finanziario corrente	G=E+F	-20.668	-11.870
Indebitamento finanziario corrente netto	H=G-D	46.470	64.967
Prestiti e finanziamenti non correnti	-	138.452	124.169
Passività finanziarie per lease non correnti	-	11.866	13.175
Passività finanziaria warrant (valorizzazione al fair value)	-	-	1.747
Altri debiti di natura finanziaria (2)	-	910	-
Debito finanziario non corrente	I	-151.229	-139.091
Strumenti di debito inclusi strumenti derivati passivi	J	-142	-162
Altri debiti non correnti	K	-	-
Indebitamento finanziario non corrente	L=I+J+K	-151.371	-139.254
Posizione finanziaria netta (1)	M=H+L	-104.900	-74.286

(1) La differenza rispetto alla Posizione finanziaria netta esposta nella Gestione del capitale delle Note esplicative è dovuta ad una diversa classificazione delle carte di credito aziendali e all'esclusione degli strumenti derivati attivi come previsto dall'orientamento ESMA32-382-1138

(2) Trattasi della quota di prezzo per l'acquisizione di Smart Point da erogarsi entro 12 e 18 mesi

(3) Valori al netto delle somme non ancora riscattate dai precedenti azionisti di rfxcel in seguito alla cessione della società in favore di Antares Vision Group. Nei prospetti contabili consolidati tali somme sono esposte tra le Disponibilità liquide e depositi a breve termine (9.940 euro migliaia al 30 giugno 2023 e 11.087 euro migliaia al 31 dicembre 2022) e trovano come contropartita un corrispondente debito finanziario

(4) Al 30 giugno 2023 la passività finanziaria rappresentata dai warrant è stata riclassificata nella componente corrente per effetto della scadenza inferiore ai 12 mesi

Si ritiene opportuno fornire anche la Posizione finanziaria al netto dell'effetto dei derivati e del fair value dei warrant ("Posizione finanziaria netta Adjusted").

Antares Vision Group		30/06/2023	31/12/2022
Posizione finanziaria netta Adjusted ('000,€)			
Posizione finanziaria netta		-104.900	-74.286
Strumenti derivati attivi (5)		6.863	7.130
		-98.037	-67.156
Neutralizzazione effetto fair value warrant		1.169	1.747
Posizione finanziaria netta Adjusted		-96.868	-65.409

(5) L'orientamento ESMA32-382-1138 non prevede l'inclusione degli strumenti derivati attivi nella Posizione Finanziaria Netta, contrariamente a quanto avviene per gli strumenti derivati passivi

La **Posizione finanziaria netta** risulta negativa per 104.900 euro migliaia rispetto al valore negativo per 74.286 euro migliaia del 31 dicembre 2022. La **Posizione finanziaria netta Adjusted**, ossia comprensiva degli strumenti finanziari attivi ma al netto dell'effetto derivante dalla valorizzazione a valore di mercato dei *warrant* (a cui non corrisponderà mai un'effettiva uscita di cassa) è negativa per 96.868 euro migliaia (negativa per 65.409 euro migliaia al 31 dicembre 2022).

La variazione della Posizione finanziaria netta *Adjusted* rispetto allo stesso periodo dello scorso esercizio è prevalentemente influenzata:

- da un Margine Operativo Lordo Adjusted (EBITDA) positivo di 4,7 milioni di euro²;
- da una variazione del capitale circolante netto, in aumento di 12 milioni di euro, per le motivazioni sopra descritte;
- dall'acquisizione di Smart Point avvenuta nell'aprile 2023 attraverso Rfxcel. L'esborso totale è stato pari a 7,1 milioni di euro, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del *closing* e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi. Il differenziale tra il prezzo e il patrimonio netto della società acquisita è stato pari a 6.232 euro migliaia e al 30 giugno 2023 risulta interamente allocato alla voce Avviamento in attesa di concludere la PPA nel corso del secondo semestre 2023 come consentito dai principi contabili internazionali;
- da investimenti in partecipazioni di minoranza, ossia:
 - l'acquisizione da parte di FT System del 30% di Pygsa che ha comportato un esborso di 791 euro migliaia;
 - l'acquisizione da parte della Capogruppo del 15% di Isinnova, che ha comportato un esborso per cassa pari a 1.500 euro migliaia;
 - l'acquisizione da parte della Capogruppo del 38,18% di Light Scarl, che ha comportato un esborso per cassa pari a 76 euro migliaia;
- dagli investimenti in immobilizzazioni immateriali, prevalentemente per costi di sviluppo (6.042 euro migliaia come maggiori capitalizzazioni, controbilanciate per 185 euro migliaia dall'effetto negativo su cambi) e per progetti di *digital transformation* (1.076 euro migliaia, primi fra tutti l'introduzione del nuovo ERP il cui *Go Live* nella Capogruppo è avvenuto nell'aprile 2023 e del nuovo PLM, quest'ultimo non ancora ultimato e pertanto non ancora soggetto a processo di ammortamento.

² Come meglio precisato nel commento ai Principali dati economici consolidati, le poste di natura straordinaria vengono riclassificate al di sotto dell'EBIT. Al 30 giugno 2023 sono pari a 1,2 milioni di euro, principalmente costituite dai costi che Antares Vision Group ha sostenuto per il processo di riorganizzazione affidato ad una società di consulenza esterna.

- dall'acquisto per 1.200 euro migliaia di un terreno nel comune di Sorbolo Mezzani, dove si trova una delle unità locali della Capogruppo, di cui 400 euro migliaia già pagati come acconto nel 2022.

Tra gli accadimenti del periodo che hanno effetto neutro sulla Posizione finanziaria netta si segnalano:

- l'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento bancario di 20 milioni di euro da parte di un primario istituto di credito. Tale operazione si colloca nella più ampia strategia di rifinanziamento del debito bancario avviata nel secondo semestre 2021, quando era stato negoziato anche il finanziamento bancario in commento con possibilità di erogazione successiva. È imposto ad Antares Vision Group il rispetto di vincoli di natura finanziaria ("**Financial covenants**") coerenti con la prassi di mercato e ampiamente rispettati alla data di predisposizione del presente documento;
- l'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento agevolato di 1,1 milioni di euro e di un finanziamento bancario di 0,1 milioni di euro relativi al quarto SAL del progetto di ricerca e sviluppo Smart Ward Platform ("**SWP**").

Eventi significativi

Fusione per incorporazione di Convel S.r.l. in Antares Vision S.p.A.

In data 1 gennaio 2023 ha avuto efficacia la fusione per incorporazione (la "**Fusione**") in Antares Vision S.p.A. della controllata Convel S.r.l., società specializzata nell'ispezione automatizzata nell'industria farmaceutica ("**Convel**" o "**Società incorporata**"). Il relativo progetto di fusione era stato approvato dai relativi Consigli di Amministrazione in data 20 giugno 2022 ai sensi dell'art. 2505, secondo comma, cod. civ..

La Fusione scaturisce dall'esigenza di procedere alla concentrazione in capo alla Capogruppo delle attività svolte in modo indipendente da Convel (e che già rientrano nell'oggetto sociale di Antares Vision S.p.A. e sono svolte dalla stessa), con connessa e conseguente semplificazione del Gruppo. Gli obiettivi che si intendono realizzare attraverso la riorganizzazione societaria proposta con il progetto di fusione sono: (a) consolidamento delle attività produttive e commerciali nell'ambito delle macchine di ispezione per il settore farmaceutico; (b) ottimizzare la gestione delle risorse e dei flussi economico-finanziari infragruppo derivanti dalle attività attualmente frazionate in capo alle singole società; (c) consentire una maggiore flessibilità dei processi interni; (d) contenere i costi di gestione del *business* grazie al conseguimento di economie di scala ed alla massimizzazione delle sinergie nelle diverse attività, senza duplicazioni e sovrapposizioni societarie e amministrative. La Società incorporata era direttamente e interamente posseduta da Antares Vision S.p.A. e pertanto, applicandosi la procedura di fusione semplificata ai sensi dell'art. 2505 cod. civ., non si sono rese necessarie né la relazione illustrativa degli organi

amministrativi della società partecipante alla Fusione (art. 2501-quinques cod. civ.) né la relazione degli esperti sulla congruità del rapporto di cambio (art. 2501-sexies cod. civ.). Inoltre, non spettando alcuna azione Antares Vision S.p.A. ai soci di Convel, non è stato necessario procedere alla determinazione del rapporto di cambio e delle modalità di assegnazione delle azioni, nonché della data dalla quale tali azioni parteciperanno agli utili. L'operazione di Fusione si esaurisce nell'annullamento del capitale sociale della Società incorporata.

A partire dalla data di efficacia della Fusione, ovvero a partire dal 1° gennaio 2023, Antares Vision è subentrata in tutti i rapporti giuridici – attivi e passivi – facenti capo a Convel. Non sono previsti vantaggi particolari a favore degli amministratori delle società partecipanti alla Fusione.

Come meglio descritto nelle Note esplicative, ai fini della predisposizione del presente Bilancio Consolidato intermedio, la Fusione non ha comportato effetti o trattamenti contabili diversi da quelli che si sarebbero avuti in assenza della Fusione.

Nascita di AV Electronics per effetto della fusione per incorporazione di Ingg. Vescovini in Tecnel

In data 1 gennaio 2023 ha avuto efficacia la fusione per incorporazione di Ingg. Vescovini S.r.l. (“**Ingg. Vescovini**”) in Tecnel S.r.l. (“**Tecnel**”) che contestualmente ha cambiato ragione sociale in AV Electronics S.r.l., società con sede a Parma, che avrà lo scopo di progettare e fornire componenti elettroniche hardware e software personalizzate sia per supportare gli sviluppi innovativi dell'ecosistema tecnologico di Antares Vision Group, principalmente nelle soluzioni di ispezione per il controllo qualità e di tracciabilità, sia per soddisfare specifiche esigenze nel settore packaging (imballaggio e confezionamento), con elettroniche ad alto contenuto innovativo.

Costituzione di Antares Vision (Korea) Co. Ltd.

Nel gennaio 2023 è stata costituita una nuova filiale in Corea del Sud, divenuta pienamente operativa dal 1 marzo 2023. Con la denominazione di Antares Vision (Korea) Co. Ltd. (“**AV Korea**”), è interamente controllata da Antares Vision Asia Pacific e permetterà di presidiare ancor di più il mercato asiatico mediante una presenza diretta sul territorio, sfruttando il forte potenziale di crescita dell'area.

Acquisizione del 30% di Pygsa

In data 1 marzo 2023 Antares Vision Group, attraverso la propria controllata FT System, ha perfezionato l'acquisizione del 30% di Pygsa Sistemas Y Aplicaciones SL (“**Pygsa**”), già comunicata al mercato il 9 febbraio 2023, mediante un aumento di capitale e un esborso pari a 0,8 milioni di euro. Simultaneamente, Antares Vision

Group ha sottoscritto con la Società spagnola un accordo per la distribuzione in esclusiva delle proprie soluzioni in Spagna, in tutti i settori di riferimento (Life Science, Cosmetics, Food & Beverage) e in Portogallo per il solo Food & Beverage. Pygsa è stata fondata nel 2008 da due soci con oltre 20 anni di esperienza specifica nelle tecnologie di ispezione prodotto per il controllo qualità. Pygsa, è composta da tre società: Sistemas Tecnicos de Vision S.L., specializzata in tecnologie di ispezione visiva e componenti per linee Food & Beverage; Investigaciones Y Control s.l.u., attiva nei sistemi controllo e tracciabilità nel settore farmaceutico; Talleres Ferragut S.L., operante nei sistemi di automazione industriale e sistemi di movimentazione ad alta cadenza. Presente in tutti settori di riferimento di Antares Vision Group, Pygsa ha sviluppato un *know-how* specifico per la progettazione e produzione di sistemi di ispezione per il controllo qualità, soluzioni di tracciabilità, soluzioni *software* per la misurazione dell'efficienza e le relative integrazioni.

Acquisizione di Isinnova

In data 20 marzo 2023, la Capogruppo ha rilevato una quota pari al 15% del capitale sociale di Isinnova S.r.l., la start-up tecnologica bresciana di Cristian Fracassi che abilita e rende accessibile l'innovazione tecnologica con progetti come le maschere ossigeno salvavita durante l'emergenza Covid-19 o le protesi low-cost per l'Ucraina. L'ammontare complessivo pagato per la quota è di 1.500 euro migliaia. Fondata nata nel 2014, Isinnova si propone come centro di ricerca e sviluppo, e fornitore di servizi di innovazione, e si definisce come "Knowledge-Intensive Business Service". Svolge, inoltre, il ruolo di intermediario, per trasferire idee e tecnologie da un settore in cui sono pensate ad un altro che ha un fabbisogno tecnico o un problema da risolvere.

Acquisizione di Smart Point Technologies

In data 26 aprile 2023, Antares Vision Group ha acquisito, attraverso Rfxcel, il 100% di Smart Point Technologies Ltd ("**Smart Point**"), una società indiana di sviluppo *software* che realizza soluzioni complesse e innovative. L'esborso totale è stato pari a 7,1 milioni di euro, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del closing e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi. Smart Point, fondata nel 2010 da tre imprenditori e con sede a Chennai, offre una vasta gamma di servizi e soluzioni software messe a disposizione dei clienti di Rfxcel in oltre 30 Paesi. Con oltre 12 anni di esperienza nello sviluppo e nell'assistenza software, la Società ha maturato competenze soprattutto nel settore del Track & Trace farmaceutico e le soluzioni sviluppate per conto di Rfxcel sono direttamente a disposizione delle principali aziende farmaceutiche del mondo, clienti finali di Antares Vision Group. Nell'anno fiscale 2022/2023, chiuso a fine marzo, Smart Point contava 124 dipendenti in India e Germania, e un fatturato pari a 3,9 milioni di euro (di cui circa il 90% generato con Rfxcel), con un EBITDA di circa 2,0 milioni di euro. L'acquisizione di Smart Point ha permesso di internalizzare risorse molto qualificate, con competenze e

abilità specifiche il cui know-how è un bene prezioso per Antares Vision Group, che continua a investire nello sviluppo tecnologico per sostenere la propria crescita e guidare il processo di innovazione e digitalizzazione dei prodotti e delle catene di fornitura.

Informazioni attinenti all'ambiente e al personale

Antares Vision Group è abilitatore naturale di una transizione sostenibile e di un'economia circolare e, coerentemente con la *mission* aziendale, contribuisce attraverso la tecnologia a garantire la trasparenza *end-to-end* delle informazioni, favorendo la sicurezza delle persone e di ogni prodotto consumato, la tracciabilità e la tipicità delle filiere, la riduzione dell'impatto ambientale e lo sviluppo delle aree marginali.

Come ulteriore impegno al raggiungimento, al mantenimento e alla condivisione di obiettivi di sostenibilità concreti e trasparenti, Antares Vision Group predispose con cadenza annuale la propria Dichiarazione Consolidata Non Finanziaria, assoggettata a revisione da parte di una società di revisione, a norma del D. Lgs 254/2016.

Sostenibilità e attività volte alla mitigazione dei cambiamenti climatici (*climate change*)

Le tematiche relative al cambiamento climatico (*climate change*) e gli impatti ad essi correlati sono una priorità in tutti gli ambiti, economico, politico e sociale, nonché un *driver* necessario nel modo di fare impresa e nelle decisioni di investimento.

Di conseguenza, il mercato necessita di nuove metriche, nuovi indicatori di *performance* e di informative trasparenti rispetto ai riflessi economici-finanziari dei rischi legati al cambiamento climatico. In tal senso, l'impatto climatico diventa un elemento integrante dei bilanci orientato alla convergenza tra informativa non finanziaria e informativa finanziaria (*comprehensive corporate reporting*).

L'Autorità europea degli strumenti finanziari e dei mercati (ESMA) ha osservato che è fondamentale che tutti gli emittenti considerino le questioni legate al clima nelle loro comunicazioni al mercato, assicurando la coerenza delle informazioni divulgate attraverso la relazione sulla gestione, la dichiarazione non finanziaria, il bilancio e, se del caso, il prospetto. In particolare, ESMA evidenzia che, se materiali, i rischi connessi al cambiamento climatico devono essere considerati nell'ambito della redazione dei bilanci e del relativo processo di *audit*, assumendo a tal fine un orizzonte temporale maggiore di quello generalmente considerato per i rischi finanziari. ESMA ricorda altresì che, in aggiunta alle informazioni richieste dai singoli principi IFRS, ai sensi del paragrafo 112(c) dello IAS 1, le informazioni relative alla tematica *climate risk*, laddove rilevanti, devono essere fornite all'interno delle note al bilancio.

In questo contesto, Antares Vision Group non risulta essere particolarmente esposto ai rischi connessi al cambiamento climatico in considerazione della natura del proprio *business* e non opera in settori particolarmente vulnerabili ai rischi climatici e ambientali³.

Nell'aprile 2021, la Commissione europea ha pubblicato una proposta di direttiva sulla rendicontazione della sostenibilità aziendale (*Corporate sustainability reporting Directive - CSRD*) che modificherebbe i requisiti di *reporting* esistenti, integrando le raccomandazioni della *Task Force on Climate-related Financial Disclosures - TCFD* del *Financial Stability Board* e consentendo in questo modo maggiore *disclosure* e allineamento dell'informativa a livello europeo.

Le linee guida TCFD suggeriscono la classificazione dei rischi climatici e ambientali in due macrocategorie:

- il rischio fisico indica l'impatto finanziario dei cambiamenti climatici, compresi eventi meteorologici estremi più frequenti e mutamenti gradualmente del clima, nonché del degrado ambientale, ossia inquinamento atmosferico, dell'acqua e del suolo, stress idrico, perdita di biodiversità e deforestazione. Il rischio fisico è pertanto classificato come "acuto" se causato da eventi estremi quali siccità, alluvioni e tempeste, e "cronico" se provocato da mutamenti progressivi quali aumento delle temperature, innalzamento del livello del mare, stress idrico, perdita di biodiversità, cambio di destinazione dei terreni, distruzione degli habitat e scarsità di risorse. Tale rischio può determinare direttamente, ad esempio, danni materiali o un calo della produttività, oppure indirettamente eventi successivi quali l'interruzione delle catene produttive.
- il rischio di transizione correlato al processo di transizione verso un'economia a basse emissioni e più sostenibile sotto il profilo ambientale. Tale rischio potrebbe traslarsi in:
 - rischi legali, ovvero rischi derivanti da imposizioni legislative o di *policy* volte a innescare il cambiamento (ne sono un esempio le cosiddette *carbon tax* e *plastic tax*);
 - rischi tecnologici, ovvero rischi correlati a innovazioni tecnologiche necessarie con conseguenti fenomeni di obsolescenza tecnica e la necessità di capitali per investimenti in ricerca e sviluppo, nonché nel rinnovamento e riconversione della struttura in tecnologie compatibili al cambiamento;
 - rischi di mercato, ovvero rischi correlati all'evoluzione della propensione ai consumi *green* con conseguente diminuzione della domanda di prodotti non compatibili al processo di cambiamento;

³ Attività economiche considerate come caratterizzate da rischi fisici acuti sono quelle esposte a zone sismiche o alluvionali perché vi sono ubicati i loro impianti produttivi o loro fornitori strategici. Attività economiche esposte a rischi di transizione sono ad esempio quelle operanti nel settore della plastica monouso alimentare, aziende operanti nel settore energy con bassi investimenti nelle rinnovabili o a supporto dell'energy transition, aziende automotive focalizzate sui veicoli con motore a combustione.

- rischi di reputazione, ovvero rischi connessi al rapporto di fiducia fra consumatore e impresa che diventa elemento di differenziazione nel processo decisionale del consumatore.

Tali fattori di rischio potrebbero avere inevitabilmente un impatto sulle attività economiche arrivando potenzialmente a minare il loro modello imprenditoriale nel medio e lungo periodo.

Il *business* di Antares Vision Group prevede processi produttivi a basso impatto sul territorio, in termini di consumo delle risorse naturali, di produzione di scarti industriali nonché di emissione di sostanze inquinanti. La produzione industriale di Antares Vision Group potrebbe, in talune ipotesi di eventi climatici eccezionali, ovvero in presenza di guasti o rotture gravi agli impianti, determinare, oltre a un rallentamento delle attività, danni a terzi, incidenti e/o danni ambientali, esponendo il Gruppo ad obblighi risarcitori e/o di bonifica e a responsabilità, eventualmente anche di natura penale. Antares Vision Group si adopera per prevenire questo tipo di rischi mediante l'adozione di misure ritenute adeguate dal proprio *management* e in linea con le prassi di settore.

Antares Vision Group è attivamente impegnato nel perseguimento di un modello di *business* sostenibile sia come abilitatore tecnologico, nel garantire la qualità e la sicurezza, l'efficienza e la sostenibilità di prodotti e filiere, sia nel perseguire obiettivi dell'Agenda 2030 delle Nazioni Unite e degli Obiettivi per lo sviluppo sostenibile (*Sustainable Development Goals* - SDGs). In occasione della redazione del primo *reporting* di sostenibilità (Dichiarazione Consolidata Non Finanziaria), Antares Vision Group ha effettuato un'analisi di coerenza del proprio modello di *business*, degli obiettivi strategici e dei progetti attuati e pianificati che ha portato a identificare quegli SDGs ritenuti prioritari quale contributo ed impegno di Antares Vision Group insieme ai sottostanti *target* ed azioni.

Le linee guida strategiche di Antares Vision Group sono coerenti con l'obiettivo di fornire un contributo allo sviluppo sostenibile rendendo maggiormente efficienti i sistemi di produzione di beni essenziali come quelli della catena alimentare ed i prodotti farmaceutici. Questo anche in coerenza con i *macro-trend* e gli scenari di settore, che sono soggetti ad una evoluzione normativa volta a migliorare la vita delle persone e a ridurre l'impatto del prelievo di risorse naturali.

Gli impatti ambientali positivi del modello di *business* e delle soluzioni sviluppate da Antares Vision Group (in particolare *Digital Factory* e *Supply Chain Transparency*) riguardano in particolare l'utilizzo efficiente delle risorse naturali, l'adozione dei principi di economia circolare nell'impiego dei materiali e il monitoraggio delle filiere di fornitura e del ciclo di vita complessivo dei prodotti.

Le medesime soluzioni offerte nei settori alimentare e farmaceutico sono disponibili e applicabili a qualsiasi prodotto di largo consumo per garantirne qualità, sicurezza, originalità, e conseguentemente sostenibilità grazie al legame indissolubile tra persone sane, società sane e un pianeta sano.

Infine, nel contesto di sviluppo e rafforzamento del proprio posizionamento competitivo, gli investimenti in ricerca e sviluppo, parte integrante della propria attività, e le diverse operazioni di acquisizioni societarie, già effettuate ed eventualmente prospettiche, a livello nazionale ed internazionale consentono ad Antares Vision Group non soltanto di ampliare il portafoglio di tecnologie e soluzioni utilizzate, ma anche di accedere a risorse umane e competenze specifiche, tali da rafforzare il proprio profilo anche in ottica di mitigazione del rischio tecnologico.

Impegno verso l'ambiente

Antares Vision Group definisce periodicamente obiettivi di miglioramento ambientale sulla base di solidi principi quali:

- utilizzare in modo responsabile, efficiente ed efficace le materie prime e le risorse necessarie al funzionamento e all'attuazione dei processi produttivi;
- ottimizzare i processi produttivi per la progressiva riduzione degli sprechi;
- pensare e progettare il prodotto e i relativi imballaggi considerando il loro intero ciclo di vita;
- ridurre il consumo energetico;
- ridurre le emissioni di sostanze inquinanti in atmosfera sempre prestando attenzione all'organizzazione delle trasferte e spedizioni;
- ridurre l'uso di sostanze chimiche pericolose nei cicli produttivi, ovvero sostituirle con altre più sicure e di minor impatto sull'ambiente;
- sostituire, dove possibile, i materiali ad alto impatto ambientale con gli altri ecocompatibili;
- gestire in modo responsabile i rifiuti e applicare i principi dell'economia circolare;
- garantire il controllo continuo degli aspetti ambientali diretti ed indiretti attraverso un attento utilizzo degli impianti.

Ogni collaboratore di Antares Vision Group è coinvolto nel rispetto dei requisiti indicati ed è tenuto al costante miglioramento del proprio lavoro e di quello dei colleghi, in ottica di riduzione dell'impatto ambientale. Per questo, oltre a quanto richiesto dalle normative vigenti, a partire dal 2019 sono state avviate delle campagne *green*, al *claim* di "Join the Green Side of Antares Vision Group", che vedono nell'Headquarter di Travagliato il motore trainante del Gruppo.



Eliminazione della vendita di bottiglie di plastica da tutti i distributori e fontanelle installate.

Nel 2019 Antares Vision Group ha deciso di aderire alla campagna mondiale *#PlasticFree*, all'iniziativa *#IoSonoAmbiente* promossa dal Ministero dell'Ambiente e di anticipare la messa al bando europea di tutti i

prodotti di plastica monouso come posate, piatti, cannucce, bastoncini, contenitori. Il primo passo è stata la sostituzione dei distributori di bottigliette con fontanelle erogatrici di acqua potabile, l'installazione di nuove macchinette del caffè, che versano i liquidi in bicchieri di carta e permettono l'uso di contenitori personali riutilizzabili e la distribuzione di borracce Antares Vision Group. Inoltre, in collaborazione con i ristoratori convenzionati, Antares Vision Group si è fatta promotore della sostituzione dei contenitori per l'asporto del cibo in plastica, con altrettanti in materiali ecosostenibili.

Campagna *paperless* comprensiva di tutti i manuali delle macchine da progettare per la consultazione digitale

Dal punto di vista documentale, l'ufficio qualità ha sostituito il *packaging* della documentazione fornita in accompagnamento ai macchinari con una versione ecosostenibile e il formato dei nuovi manuali macchina sarà progettato appositamente per una consultazione digitale in modo tale da scoraggiare, col tempo, la richiesta della versione cartacea da parte dei clienti.

Implementazione della raccolta differenziata

Presso l'Headquarter, negli anni della pandemia, è stata realizzata una nuova area attrezzata ed è stata definita una migliore prassi di riciclaggio all'interno degli uffici e il cui avvio è previsto per gennaio 2024. In generale sono stati individuati margini di miglioramento conseguibili con l'adozione di adeguati accorgimenti da calare nel Gruppo e che potranno permettere il raggiungimento del 95% di raccolta differenziata, attualmente attestata a livello di Gruppo al 60% (dati al 31 dicembre 2022).

Stampe in ecologia

Nel 2021 presso la Capogruppo e FT System sono state introdotte nuove stampanti con sistema *Eco Ink*, che sono state via via implementate con dispositivo *Follow Me*, per la stampa controllata dall'uso del *badge* personale.

AV Energy challenge ed energia da fonti rinnovabili

Nell'autunno 2022 è stata avviata la *AV Energy challenge*, iniziativa interna volta a sensibilizzare i dipendenti (per ora delle sedi italiane e statunitensi del Gruppo) sul tema dello spreco energetico, con la diffusione di *best practices*, suggerimenti e interventi concreti di risparmio energetico, quali lo spegnimento delle facciate delle sedi e degli stabilimenti produttivi⁴, l'impostazione della temperatura degli ambienti di lavoro all'interno di specifici *range* definiti a livello centrale, la limitazione della potenza dei compressori.

⁴ Con le opportune limitazioni imposte da esigenze di sicurezza

Inoltre, la Capogruppo ha oramai dismesso completamente l'utilizzo del metano a favore dell'energia elettrica e nel corso del 2023 ha sottoscritto un contratto di fornitura con garanzia di origine per tutte le sedi italiane (Travagliato, Aprilia, Sorbolo, Vicenza).

Alleanza per la biodiversità

Nell'estate 2023, la Capogruppo ha lanciato il progetto apripista "Alleanza per la biodiversità", per il quale uno degli appezzamenti erbosi perimetrali all'Headquarter di Travagliato verrà falciato meno frequentemente così da permettere il fiorire e permanere di fiori a costituire un *habitat* idoneo per gli insetti impollinatori.

L'impollinazione animale è la base fondamentale per l'ecologia delle specie e il funzionamento degli ecosistemi, la conservazione degli *habitat* e la fornitura di una vasta gamma di importanti e vitali servizi e benefici per l'uomo, inclusa la produzione di alimenti, fibre, legname e altri prodotti tangibili. Oltre il 75% delle principali colture agrarie e circa il 90% delle piante selvatiche da fiore si servono di api, vespe, farfalle, coccinelle, ragni, rettili, uccelli e mammiferi e in generale di impollinatori per trasferire il polline da un fiore all'altro e riprodursi. In sintesi, l'impollinazione, soprattutto quella entomofila (ovvero effettuata dagli insetti), è alla base non solo della biodiversità, ma anche della nostra esistenza e delle nostre economie.

Personale

Antares Vision Group riconosce la centralità delle risorse umane, quale principale fattore di successo, in un quadro di lealtà e fiducia reciproche tra datore e prestatori di lavoro.

Al 30 giugno 2023 il numero di dipendenti di Antares Vision Group è pari a 1.375 unità, che si confronta con le 1.186 unità del 31 dicembre 2022 (+15,9%, +4,2% a parità di perimetro) e le 1.118 unità del 30 giugno 2022 (+23,0%, +8,0% a parità di perimetro).

Tale andamento è rappresentato nella tabella a seguire che riporta il numero di dipendenti per singola società, con indicazione separata delle entità che sono entrate a far parte del Gruppo nel corso del periodo in esame ed escluse le entità prive di dipendenti.

Società	Apprendisti	Operai	Impiegati	Quadri	Dirigenti	Totale al 30/06/2023	Totale al 31/12/2022	Totale al 30/06/2022
Antares Vision S.p.A. (*)	30		435	34	10	509	472	446
Imago Technologies			25			25	25	26
Antares Vision do Brasil			64			64	61	58
T2 Software			8			8	10	11
Antares Vision North America			54			54	44	45
Antares Vision France			27			27	26	24
Antares Vision Ireland			2			2	2	2
Antares Vision Russia			58			58	55	56
FT System	5	25	109	3	3	145	144	143
FT Hexagone			7			7	7	9
FT North America			21			21	20	17
Antares Vision Asia Pacific			10			10	6	10
Antares Vision GmbH			9			9	8	9
Tradeticity			5			5	4	4
Tradeticity Services			25			25	28	28
Convel (*)						-	19	20
Applied Vision			72			72	72	70
rFXcel Corporation			54			54	52	53
rFXcel LTD			5			5	5	5
rFXcel LLC			5			5	5	6
Pen-tec		5	5	1		11	11	12
AV Electronics (**)		5	7			12	5	6
Antares Vision India			36			36	33	23
Markirovka As a Service			10			10	11	7
Acsls			33			33	26	28
TOTALE A PARITA' DI PERIMETRO SEMESTRALE	35	35	1.086	38	13	1.207	1.151	1.118
Ingg. Vescovini (**)						-	6	
Packital		11	11			22		23
Wavision			1			1		1
Antares Vision (Thailand)			6			6		5
TOTALE A PARITA' DI PERIMETRO	35	46	1.104	38	13	1.236	1.186	
Antares Vision Korea Limited			4			4		
SmartPoint Technologies Private Limited			135			135		
TOTALE	35	46	1.243	38	13	1.375		

(*) Con efficacia 1 gennaio 2023, Convel è stata fusa per incorporazione in Antares Vision S.p.A.

(**) Con efficacia 1 gennaio 2023, Ingg. Vescovini è stata fusa per incorporazione in Tecnel che contestualmente ha cambiato ragione sociale in AV Electronics

Dalla consapevolezza di quanto il capitale umano rappresenti sempre di più un vantaggio competitivo, l'Assemblea degli azionisti della Capogruppo ha deliberato due piani di incentivazione azionaria⁵ (il **"Primo Piano di Stock Option"** e il **"Secondo Piano di Stock Option"**, congiuntamente i **"Piani"**) da attuarsi mediante assegnazione gratuita di un numero massimo di opzioni (le **"Opzioni"**) per la sottoscrizione e/o assegnazione a pagamento di Azioni Ordinarie ad amministratori esecutivi, *top management* e dipendenti chiave le cui *performance*, in considerazione dei ruoli ricoperti e delle funzioni svolte, siano maggiormente in grado di influenzare i risultati aziendali, in coerenza con le linee guida già approvate dall'Assemblea degli azionisti del 20 maggio 2020.

I Piani hanno l'obiettivo di fissare un rapporto dei compensi coerente con le *best practice* domestiche ed

⁵ Il Primo Piano di Stock Option è stato approvato dall'Assemblea degli azionisti di Antares Vision S.p.A. tenutasi in data 20 maggio 2020. Il Secondo Piano di Stock Option è stato approvato dall'Assemblea degli azionisti di Antares Vision S.p.A. tenutasi in data 24 marzo 2021.

internazionali, aumentando il già significativo livello di *retention* aziendale per le risorse ritenute chiave da Antares Vision, tramite la programmazione di obiettivi di medio-lungo periodo finalizzati al miglioramento delle *performance* nel segno di una progressiva e sempre maggiore creazione di valore, suscettibile di tradursi in un beneficio diretto in capo agli azionisti.

Con riferimento al Primo Piano di *Stock Option*:

- nel corso dell'esercizio 2020 è stata assegnata la prima *tranche* corrispondente a 108.000 opzioni agli amministratori esecutivi e 225.000 opzioni al *top management* e dipendenti chiave. Di queste ultime sono state complessivamente annullate 79.078 opzioni per il venir meno di alcune delle *vesting conditions* previste dal piano.
- nel corso del primo semestre 2021 è stata assegnata la seconda *tranche* in favore del *top management* e dei dipendenti chiave, corrispondente a 333.000 opzioni, di cui 55.303 annullate per il venir meno di alcune delle *vesting conditions* previste dal piano. Si ricorda che in sede di assegnazione gli amministratori esecutivi avevano rinunciato alle opzioni a loro assegnate e associate al secondo ciclo di maturazione per un totale di 108.000 opzioni in favore dei dipendenti del Gruppo.
- nel corso del secondo semestre 2022 è stata assegnata la terza *tranche* in favore del *top management* e dei dipendenti chiave, corrispondente a 369.000 opzioni, di cui 19.560 annullate per il venir meno di alcune delle *vesting conditions* previste dal piano. Si ricorda che in sede di assegnazione gli amministratori esecutivi avevano rinunciato alle opzioni a loro assegnate e associate al terzo ciclo di maturazione.

Con riferimento al Secondo Piano di *Stock Option*:

- nel corso del primo semestre 2021 è stata assegnata la prima *tranche* corrispondente a 425.000 opzioni in favore di dipendenti e amministratori muniti di delega, consulenti e soggetti equiparabili della Capogruppo o del Gruppo. Di queste 118.463 opzioni sono state annullate per il venir meno di alcune delle *vesting conditions* previste dal piano.
- nel corso del secondo semestre 2022 è stata assegnata la seconda *tranche* corrispondente a 466.000 opzioni in favore di dipendenti e amministratori muniti di delega, consulenti e soggetti equiparabili della Capogruppo o del Gruppo. Di queste 46.000 opzioni sono state annullate per il venir meno di alcune delle *vesting conditions* previste dal piano.

Nel corso del primo semestre 2023 i Piani hanno generato un effetto nel conto economico consolidato di 576 euro migliaia.

Antares Vision Group presta altresì grande attenzione all'osservanza delle leggi e dei regolamenti ed alla tutela della sicurezza e dell'ambiente di lavoro e alla valutazione preventiva di tutte le possibili fonti di rischio per la salute dei lavoratori.

Al fine di garantire la maggior trasparenza e correttezza possibili nelle proprie azioni ha deciso di riassumere le linee di condotta e i valori comuni nel Modello 231, disponibili e consultabili da parte del personale dipendente.

La Capogruppo è in possesso del Certificato ISO 45001:2018, attestante il rispetto dei requisiti per i sistemi di gestione per la sicurezza e la salute sul lavoro in relazione a tutte le proprie divisioni e attività produttive. Inoltre, in seguito dell'entrata in vigore del D.LGS 81/2008 che ha sostituito D.LGS 626/94, è stato dato incarico a consulenti esterni di effettuare gli accertamenti richiesti dalla normativa, anche tramite l'esecuzione di periodiche analisi degli ambienti di lavoro e misurazioni strumentali i cui esiti confermano il pieno rispetto degli *standard* di legge.

Antares Vision Group ha inoltre attivato con i propri dipendenti un accordo che prevede per massimo n. 2 giorni/settimana (8 giorni/mese) lo svolgimento della propria prestazione di lavoro in modalità agile, ai sensi e per gli effetti degli articoli 18 e seguenti della L. 81/2017, ponendo l'accento sulla flessibilità organizzativa e aiutando i dipendenti a conciliare tempi di vita e tempi di lavoro, favorendo al contempo la crescita della produttività.

Prosegue infine il progetto *welfare* aziendale, con piattaforma dedicata, che comprende iniziative per promuovere il benessere e la qualità della vita dei collaboratori e delle loro famiglie.

Attività di ricerca e sviluppo

Nel corso del primo semestre 2023, Antares Vision Group ha proseguito nella sua attività di ricerca e sviluppo e i relativi costi sostenuti sono stati in maggior parte spesati a Conto Economico. In aggiunta agli investimenti dei precedenti esercizi, nel corso del primo semestre 2023 sono stati capitalizzati Costi di sviluppo per euro 3.362.438, una volta verificata la sussistenza di una ragionevole certezza circa i benefici economici futuri attesi. Tale importo afferisce:

- a FT System per euro 413.972;
- ad Applied Vision per euro 217.357;
- a Rfxcel per euro 2.731.109.

a cui si aggiungono ammortamenti di periodo per euro 3.202.371 e un effetto cambi negativo per euro 136.314.

Ulteriori investimenti in Costi di sviluppo per complessivi euro 2.680.077 sono stati iscritti nella voce Immobilizzazioni in corso e acconti in quanto relativi a progetti non ancora ultimati alla data di chiusura del semestre e il cui ammortamento non è ancora stato avviato.

Tali investimenti si riferiscono:

- alla Capogruppo per euro 2.173.825;
- a FT System per euro 20.109;
- ad Applied Vision per euro 329.800;
- a Rfxcel per euro 156.343;

a cui si aggiunge un effetto cambi negativo per euro 11.660.

A seguire si fornisce una descrizione dei progetti maggiormente significativi, divisi per società. Si confida che l'esito positivo di tali progetti possa generare buoni risultati in termini di fatturato con ricadute favorevoli sull'andamento di Antares Vision Group.

Antares Vision S.p.A.

La Capogruppo ha indirizzato i propri sforzi sui seguenti progetti innovativi:

- Progetto Agritech con il quale Antares Vision Group intende evolvere ed estendere le proprie tecnologie di ispezione, tracciabilità e Big Data Analytics per creare un ecosistema di prodotti e servizi mirati al mercato agro-alimentare e costruire una piattaforma capace di garantire la tracciabilità, la qualità, la sicurezza dell'intera filiera. Il mercato del food nei suoi segmenti di maggiore qualità ha un forte interesse a disporre di una tale piattaforma per rispondere alla crescente sensibilità dei consumatori in materia di qualità dei cibi e di sostenibilità. La piattaforma a cui si pensa è in linea con i modelli di economia circolare sui quali si discute oggi per mantenere standard di vita elevati, seppure nel più grande rispetto dell'ambiente.
- Digital Factory, con il quale Antares Vision Group continua il proprio sforzo per aiutare le aziende a migliorare l'efficienza e la qualità della produzione, monitorare la pianificazione e facilitare il processo decisionale. Sfruttando numerose funzionalità che rendono il software molto efficace nella gestione ed estrazione dei dati, Digital Factory è un progetto che, anche attraverso l'utilizzo dell'Intelligenza Artificiale, ha l'obiettivo di rendere le soluzioni Smart Data di Antares Vision Group completamente scalabili a diversi livelli, dalla singola macchina fino all'intero impianto aziendale, e integrabile all'interno di altri software gestionali. Digital Factory contribuirà attivamente ad ottimizzare il modello di business attraverso un flusso continuo di dati che rende più rapida ed efficace la comunicazione all'interno dell'organizzazione, garantendo un risparmio in termini di tempo e costi e un efficientamento nell'allocazione delle risorse oltre ad un miglioramento della qualità, velocizzando le diagnosi dei problemi e suggerendo soluzioni per risolverli.

- DCP – Digital Care Platform, che ambisce allo sviluppo di un modello ad oggi senza concorrenti di sanità connessa, centrato sul paziente, attraverso la creazione di una piattaforma unica e integrata in grado di raccogliere dati non solo sulla cura del paziente ma anche sul suo stile di vita, comportamento, aderenza terapeutica. La piattaforma si andrà a configurare come una *Virtual Care Solution* che, anche attraverso l'intelligenza artificiale, consentirà alle organizzazioni sanitarie ed assistenziali di fornire a distanza servizi assistenziali di alta qualità e con costi contenuti.

FT System (FOOD & BEVERAGE)

Ai progetti della Capogruppo si uniscono i progetti di FT System, i più recenti dei quali rappresentano il primo frutto delle sinergie createsi in seguito all'inclusione nel Gruppo. A seguire si riporta una breve descrizione dei progetti maggiormente rappresentativi.

- RoboQCS con l'obiettivo del progetto ROBO-QCS (*Quality Control System*) è quello di realizzare un sistema di verifica della qualità del contenitore (peso-volume, la misura della coppia di chiusura, concentrazione Co2) posizionato sulla linea di ispezione, tramite un robot che preleva i contenitori e ne esegue i test qualitativi in modo completamente automatico e non distruttivo, tanto da permettere il re-inserimento dei contenitori sulla linea di produzione in quanto integri e commercializzabili.
- FOOD con l'obiettivo di identificare i fattori che potrebbero pregiudicare l'ottenimento di una chiusura ermetica del contenitore. Errori nel settaggio della temperatura di saldatura, una scelta errata del materiale adesivo di apporto, la non perfetta planarità delle superfici a contatto in corrispondenza della zona di saldatura e la presenza di impurità o corpi estranei potrebbero causare perdite e micro-fughe non immediatamente evidenziabili, non comportando la fuoriuscita evidente di liquidi o altre sostanze.
- DATI GRUPPO AV che nasce dall'integrazione dei sistemi di FT System con quelli di Antares Vision Group e ha la finalità di raccogliere dati dai sistemi di ispezione in modo che si possano acquisire informazioni relative all'efficienza della linea di produzione, della qualità dei prodotti e per la manutenzione predittiva. Spesso, infatti, i sistemi di ispezione analizzano ed eliminano contenitori difettosi e producono i dati relativi alle analisi, corrispondenti al punto della linea in cui sono installati, ma mancano di un sistema di centralizzazione dei dati che permetta di migliorare la gestione operativa della produzione del cliente. Il progetto mira ad implementare nuovi protocolli di comunicazione ed aprire "porte" sui dati residenti all'interno dei database locali in modo da poter essere accessibili a software di centralizzazione, esterni alle singole macchine.
- VISIONE GRUPPO AV con la finalità di realizzare interfacce software inter-aziendali che permettano di integrare alcuni prodotti basati sulla visione artificiale già sviluppati, all'interno delle piattaforme di Antares Vision Group. Il progetto permette di stabilire le basi comuni di sviluppo tra i sistemi propri di FT System e

quelli di Antares Vision Group in modo che in futuro si possa lavorare su una piattaforma condivisa e trasversale.

- T&T GRUPPO AV che si pone come obiettivo quello di predisporre sistemi di ispezione in modo che possano gestire e/o fornire informazioni relativi ai codici (*barcode*, *datamatrix*, QR Code) letti sui contenitori (bottiglie, cartoni, casse, etc) per la tracciatura del prodotto (*Track & Trace*). I sistemi attualmente prodotti da FT System hanno una architettura che non permette la comunicazione delle informazioni per la tracciatura dei contenitori; sono realizzati con il principale obiettivo di eliminare i campioni difettosi, non di verificare il percorso fatto da quelli conformi. Grazie al percorso di confronto e integrazione con i sistemi Antares Vision Group, avviata a partire dall'acquisizione di FT System avvenuta nel 2019, sarà possibile applicare la tracciatura del prodotto anche in ambito *beverage*.
- Neural OCR che permetterà di realizzare il prototipo di un sistema OCR (Neural OCR) basato su intelligenza artificiale con importanti progressi nel campo della verifica dei codici richiesti dalla legge (data di scadenza, codice lotto, etc.).
- Vuoti, con l'obiettivo di realizzare un sistema di ispezione dei contenitori vuoti che permetta di raggiungere migliori prestazioni in termini di precisione di identificazione dei difetti, semplicità d'uso e maggiori velocità di produzione. Uno dei principali passi è il passaggio dal sistema con smart-camera ad un sistema che utilizza un PC di elaborazione, capace di offrire maggiore potenza e possibilità di combinare più ispezioni, oltre che la possibilità di incrementare la quantità di difetti rilevati e di ospitare nel prossimo futuro la tecnologia di intelligenza artificiale, migliorando così le prestazioni del sistema.
- HMI e Control System con l'obiettivo di realizzare sistemi elettronici di controllo e interfaccia utente interaziendali comuni con un'architettura indirizzata all'Industria 4.0, indirizzata quindi all'invio di informazioni per l'obiettivo di raccolta ed analisi dei dati. Tale sviluppo permetterà l'ottenimento dati da tutti i sensori/telecamere della macchina per poterli elaborare. L'orientamento all'industria 4.0 che si vuole fornire con questo progetto, non solo permetterà un miglioramento del processo produttivo dell'azienda cliente, ma consentirà uno sviluppo di quelle che sono le azioni interne a FT System; infatti, l'azienda si pone l'obiettivo di poter migliorare i processi futuri attraverso la raccolta e l'elaborazione dei dati forniti da tale sistema, valutando quelli che sono i difetti più frequenti o le logiche più utilizzate da parte del cliente. Inoltre, attraverso l'elaborazione di un'interfaccia che consenta la facile interpretazione dei dati raccolti, l'azienda può operare direttamente da remoto, offrendo un servizio di teleassistenza per la risoluzione delle problematiche riscontrate.
- JUG Inspection con l'obiettivo di identificare e realizzare una soluzione per la verifica della riusabilità dei contenitori per acqua potabile di grandi dimensioni chiamati jug (boccioni). La riutilizzabilità del contenitore si concretizza nella sua tenuta/integrità e nell'assenza di contaminazione interna. Lo sviluppo investe gli aspetti di Leakage e Sniffing. Nel caso del Leakage grazie alle prove e studi effettuati è stata approfondita la

conoscenza sulla fluido dinamica e sul comportamento elastico dei contenitori. Per lo Sniffing, un aspetto fondamentale di tale attività è lo sviluppo di sensori che possano permettere di rilevare la presenza di agenti chimici o contaminanti in generale all'intero del campione; questa operazione viene eseguita analizzando l'aria estratta dal contenitore mediante l'utilizzo di speciali sensori.

Applied Vision (RIGID CONTAINERS)

La società Applied Vision ha indirizzato i propri sforzi nei seguenti progetti innovativi:

- Volcano Check (Polaris), un nuovo sistema utilizzato per il rilevamento di piccole crepe (controlli) in bottiglie e vasi di vetro senza rotazione della merce e minimo contatto di manipolazione del contenitore. La rotazione e/o la manipolazione della merce hanno molti svantaggi per il rendimento complessivo della linea di produzione, causando alti tassi di deterioramento dei contenitori e minore velocità della merce attraverso la linea. Al contrario Volcano Check potrà ridurre significativamente tempi e costi, garantendo una maggiore efficienza della linea di produzione.
- UI Updates che, attraverso un'interfaccia user-friendly, permette di effettuare e interpretare facilmente analisi statistiche sulla performance della linea produttiva, quantificando ad esempio i tempi di fermo macchina o le percentuali di scarto prodotto.

RfXcel (SUPPLY CHAIN TRANSPARENCY)

I progetti di sviluppo incentrati sulla tracciabilità *end-to-end* di RfXcel offrono una visibilità completa su ogni punto nodale della catena di approvvigionamento, dal produttore iniziale, importatori, grossisti e distributori a farmacie, cliniche e ospedali, fino ai singoli pazienti. Si tratta di:

- rTS - Rfxcel Traceability System, sistema inizialmente sviluppato per applicazioni farmaceutiche, ora in fase di adattamento per nuovi settori, quali il food & beverage e il mercato dei beni di largo consumo, fortemente interessati a garantire una visibilità completa della catena di fornitura dei propri prodotti. I vantaggi sono innumerevoli e volti a tracciare l'origine e l'autenticità dei prodotti, garantirne la sicurezza nonché permettere una gestione efficiente delle scorte o dei richiami.
- rTH - Rfxcel Traceability Hub, rivolto a partner commerciali governativi o del settore pubblico. Il progetto ambisce a creare un unico "hub" di informazioni per il monitoraggio *end-to-end* dei prodotti importati per l'origine, la loro identificazione digitale o autenticazione, il tracciamento lungo tutta la catena di fornitura, l'acquisizione dei registri di importazione per scopi di importazione/tassazione/dazi. Le normative sulla

serializzazione e sulla tracciabilità sono in continua e rapida evoluzione e si confida che gli sforzi per lo sviluppo di tale progetto potranno essere ampiamente ripagati dalle notevoli opportunità future.

Azioni proprie e azioni o quote di società controllanti

In data 22 aprile 2022, l'Assemblea della Capogruppo ha rinnovato, previa revoca dell'autorizzazione deliberata dall'Assemblea del 24 marzo 2021, l'autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie per un periodo di 18 mesi a far data dal giorno della delibera.

Il programma di acquisto ha come finalità l'utilizzo delle azioni proprie eventualmente acquistate:

- come oggetto di investimento per un efficiente impiego della liquidità generata dall'attività caratteristica;
- per implementare piani di incentivazione in qualunque forma essi siano strutturati, ovvero per procedere ad assegnazioni gratuite ai soci o adempiere ad obbligazioni derivanti da *warrant*, strumenti finanziari convertibili, a conversione obbligatoria o scambiabili con azioni (sulla base di operazioni in essere o da deliberare/implementare);
- nell'ambito di operazioni connesse alla gestione caratteristica ovvero di progetti coerenti con le linee strategiche che Antares Vision Group intende perseguire, in relazione ai quali si concretizzi l'opportunità di scambi azionari, con l'obiettivo principale di perfezionare quindi operazioni di integrazione societaria con potenziali partner strategici;
- per intervenire, nel rispetto delle disposizioni vigenti, anche per il tramite di intermediari, per contenere movimenti anomali delle quotazioni e per regolarizzare l'andamento delle negoziazioni e dei corsi, a fronte di momentanei fenomeni distorsivi legati a un eccesso di volatilità o a una scarsa liquidità degli scambi.

Le principali caratteristiche del programma sono le seguenti:

- l'acquisto potrà essere effettuato in una o più volte, entro 18 mesi dalla data di deliberazione, fino ad un ammontare massimo di azioni proprie che, tenuto anche conto delle azioni di volta in volta detenute in portafoglio dalla Capogruppo e dalle società da essa controllate, non sia complessivamente superiore al limite del 2% del capitale sociale della Capogruppo e comunque nel rispetto dei limiti di legge⁶, ad un corrispettivo unitario non inferiore nel minimo del 10% e non superiore nel massimo del 10% rispetto al prezzo di riferimento che il titolo avrà registrato nella seduta di mercato del giorno precedente di ogni singola operazione;

⁶ *Nonché, in ogni caso, in conformità alle condizioni regolate dalla disciplina pro tempore vigente, recante le condizioni relative alle negoziazioni di azioni proprie, in termini di prezzi di acquisto e di volumi giornalieri, e nel rispetto del Regolamento (UE) n. 596/2014, della relativa normativa comunitaria e nazionale di attuazione e delle prassi di mercato pro tempore vigenti come istituite dalle competenti autorità di vigilanza in conformità con l'art. 13 del Regolamento (UE) n. 596/2014.*

- l'acquisto potrà essere effettuato sui mercati regolamentati secondo modalità operative stabilite nei regolamenti di organizzazione e gestione dei mercati stessi e concordate con Borsa Italiana S.p.A., che consentano comunque il rispetto della parità di trattamento degli azionisti, nonché in conformità ad ogni altra applicabile normativa, ovvero con modalità diverse, ove consentito dall'articolo 132, comma 3, del citato D. Lgs 24 febbraio 1998, n. 58, o da altre disposizioni di legge o regolamentari di volta in volta applicabili al momento dell'operazione, con una qualsiasi delle seguenti modalità: (i) offerta pubblica di acquisto o di scambio, ai sensi dell'articolo 144- bis, comma 1, lettera a), del Regolamento Consob n. 11971/1999 citato, previa delibera del Consiglio di Amministrazione in conformità alla normativa vigente; (ii) acquisti effettuati con modalità che non consentano l'abbinamento diretto delle proposte di negoziazione in acquisto con determinate proposte di negoziazione in vendita, in conformità a quanto indicato all'articolo 132 del TUF e all'articolo 144- bis, comma 1, lettera b), del Regolamento Emittenti, ovvero (iii) con ogni altra modalità prevista dall'ordinamento, come di volta in volta valutato in relazione alla migliore realizzazione della delega assembleare in tal senso;
- l'acquisto, anche in più *tranche*, dovrà essere effettuato nei limiti degli utili distribuibili e/o delle riserve disponibili risultanti dall'ultimo bilancio regolarmente approvato dalla Capogruppo al momento dell'effettuazione dell'operazione, costituendo una riserva azioni proprie e comunque procedendo alle necessarie appostazioni contabili nei modi e nei limiti di legge;
- potranno essere acquistate solo azioni interamente liberate;
- l'organo amministrativo, affinché, ai sensi e per gli effetti dell'art. 2357-ter del Codice Civile, potrà disporre in qualsiasi momento, in tutto o in parte, in una o più volte, anche prima di aver esaurito gli acquisti delle azioni proprie acquistate in base alla presente delibera o comunque in portafoglio della Capogruppo, mediante alienazione delle stesse sul mercato, ai blocchi o altrimenti fuori mercato, *accelerated book building*, ovvero cessione di eventuali diritti reali e/o personali relativi alle stesse (ivi incluso, a mero titolo esemplificativo, il prestito titoli), con il potere di stabilire, nel rispetto delle disposizioni di legge e regolamentari⁷ i termini, le modalità e le condizioni dell'atto di disposizione delle azioni proprie ritenuti più opportuni nell'interesse di Antares Vision Group, fermo restando che dette operazioni potranno avvenire al prezzo o al valore o, comunque, secondo criteri e condizioni, che risulteranno congrue e in linea con l'operazione, tenuto anche conto dell'andamento del mercato e dei prezzi delle azioni e/o delle prospettive di sviluppo dell'emittente ovvero della convenienza economica al perfezionamento dell'operazione in relazione allo scenario di mercato o dell'operazione (anche di integrazione) da porsi in essere avuto riguardo alle modalità realizzative in concreto impiegate.

⁷ Nonché, in ogni caso, nel rispetto e con le modalità operative previste ai sensi delle disposizioni del Regolamento (UE) n. 596/2014, della relativa normativa comunitaria e nazionale di attuazione e delle prassi di mercato pro tempore vigenti come istituite dalle competenti autorità di vigilanza in conformità con l'art. 13 del Regolamento (UE) n. 596/2014.

Infine l'Assemblea ha chiarito espressamente che, in applicazione del c.d. *whitewash* di cui all'art. 44-bis, comma 2, Regolamento Consob n. 11971/1999, le azioni proprie acquistate in esecuzione della delibera autorizzativa non saranno escluse nel capitale sociale ordinario (e quindi saranno computate nello stesso) qualora, per effetto degli acquisti di azioni proprie, si determinasse il superamento da parte di un azionista, delle soglie rilevanti ai fini dell'art. 106 del Testo Unico della Finanza.

Si precisa che alla data di predisposizione del presente documento Antares Vision Group detiene 33.916 azioni proprie pari al 0,05% del capitale sociale per un controvalore complessivo di 342 euro migliaia.

Informazioni relative ai rischi e alle incertezze ai sensi dell'art. 2428, comma 3, al punto 6-bis, del Codice civile

La Capogruppo ha stipulato dei contratti derivati per la gestione e la copertura dei principali rischi finanziari a cui è esposta. Nella tabella a seguire se ne espongono le principali caratteristiche, rimandando alle Note esplicative per una trattazione più dettagliata dei rischi coperti, delle caratteristiche tecniche e degli effetti contabili di tali strumenti derivati.

Strumento finanziario	Operazione principale	Rischio coperto	Politica di contabilizzazione
Interest Rate Swap	Leasing	Rischio di tasso di interesse	Speculativa **
Interest Rate Swap	Leasing	Rischio di tasso di interesse	Speculativa **
Interest Rate Swap	Finanziamento passivo bancario	Rischio di tasso di interesse	Di copertura
Interest Rate Swap	Finanziamento passivo bancario	Rischio di tasso di interesse	Di copertura
Flexible forward	Finanziamento intercompany	Rischio di tasso di cambio	Di copertura
Cross Currency Swap	Finanziamento intercompany	Rischio di tasso di cambio	Di copertura

*** Sebbene la finalità sia di copertura, non risultano rispettati tutti i requisiti dell'hedge accounting previsti dall'IFRS 9 e si è pertanto proceduto alla contabilizzazione tipica degli strumenti derivati con finalità speculative*

Evoluzione prevedibile della gestione

In data 27 febbraio 2023, il CdA di Antares Vision Group ha approvato le linee guida strategiche e gli obiettivi del Piano Industriale 2023-2025. Nei prossimi tre anni proseguirà l'impegno nella strategia di crescita e rafforzamento di Antares Vision Group, attraverso lo sviluppo organico delle attività del Gruppo e l'avvio di importanti progetti, anche grazie alle nuove competenze derivanti dalle acquisizioni finalizzate negli ultimi anni. Si punterà a consolidare ulteriormente la *leadership* di Antares Vision Group nei mercati strategici e in nuovi settori adiacenti, che porranno le basi per lo sviluppo di ricavi ricorrenti e a maggior marginalità. Antares Vision Group continuerà a operare scelte di crescita sostenibile, sia promuovendo l'integrazione, la ricerca di sinergie ed efficienze all'interno

del Gruppo, sia valorizzando il capitale umano e le proprie competenze di innovazione. La creazione di un ecosistema integrato e scalabile di soluzioni offre al Gruppo un vantaggio competitivo unico; insieme al nuovo modello organizzativo e all'assunzione di personale specializzato, consentirà nuove sinergie, ulteriori opportunità di *cross selling* e la penetrazione in nuovi mercati. Antares Vision Group continuerà, quindi, a investire nell'innovazione tecnologica e in Ricerca e Sviluppo, confidando nell'evoluzione futura dei settori in cui opera. Nel corso dei prossimi tre anni, il Gruppo continuerà a perseguire la propria strategia di crescita, mirata al consolidamento della propria *leadership* nei mercati di riferimento. Le linee guida si possono riassumere come segue.

Driver di crescita:

- sfruttare appieno il potenziale dell'infrastruttura tecnologica di Antares Vision Group e le opportunità di *up/cross selling*, facendo leva sull'ecosistema integrato di soluzioni come fattore abilitante;
- aumentare ulteriormente la presenza del Gruppo nei mercati di riferimento con la propria offerta (Ispezione, *Track & Trace*, *Smart Data* e *SaaS*), espandendosi, inoltre, in nuove aree geografiche;
- ingresso in nuovi settori adiacenti (come Cosmetico, Moda e Lusso) con soluzioni innovative per ampliare l'offerta attuale, sfruttando una tecnologia all'avanguardia;
- ottimizzazione del modello di *business* verso ricavi ricorrenti;
- nuove attività di M&A che potrebbero consentire l'acquisizione di nuove tecnologie e di accelerare la penetrazione in mercati adiacenti e in nuove aree geografiche.

Fattori abilitanti:

- creazione di un ecosistema integrato e scalabile di soluzioni (T&T + Ispezione + Smart Data, da L1 a L5), che favorisca tutti i *driver* di crescita;
- nuovo modello organizzativo, che consente nuove sinergie tra divisioni, ulteriori possibilità di *cross selling* e l'ingresso in nuovi mercati;
- sviluppo e formazione delle risorse interne per sfruttare il pieno potenziale dell'organizzazione, guidati da *leader* internazionali esperti nei settori chiave;
- revisione dell'organizzazione interna, implementazione delle *best practices* per aumentare ulteriormente l'efficienza e la redditività e aggiornamento dei sistemi di gestione interni.

Si precisa che per la formulazione delle proprie aspettative il management ha effettuato valutazioni seguendo il generale principio della prudenza.

Continuità aziendale

Sulla base dei risultati economici e della generazione di cassa conseguiti nel corso degli ultimi anni, oltre che delle disponibilità finanziarie risultanti al 30 giugno 2023, si ritiene che, allo stato attuale non sussistano rilevanti incertezze, tali da far sorgere dubbi circa la capacità del Gruppo di proseguire la propria attività in continuità aziendale.

Travagliato, 11 settembre 2023

Il Consiglio di Amministrazione

Emidio Zorzella

Alberto Grignolo

Cristina Spagna

Massimo Bonardi

Martina Monico

Fiammetta Roccia

Alioscia Berto

Fabio Forestelli

Fabiola Mascardi

Il documento firmato è depositato presso la sede legale della Capogruppo

Attestazione ai sensi dell'art. 81-ter del Regolamento Consob n. 11971 del 14 Maggio 1999 e successive modifiche ed integrazioni

Il sottoscritto Emidio Zorzella, in qualità di Presidente del Consiglio di Amministrazione e Amministratore Delegato e Alioscia Berto, in qualità di Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari di Antares Vision S.p.A. attestano, tenuto anche conto di quanto previsto dall'art. 154-bis, commi 3 e 4, del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n. 58:

- l'adeguatezza in relazione alle caratteristiche dell'impresa e
- l'effettiva applicazione delle procedure amministrative e contabili per la formazione del Bilancio Consolidato semestrale nel corso del primo semestre 2023.

Al riguardo non sono emersi aspetti di rilievo.

Si attesta, inoltre, che:

- il Bilancio Consolidato semestrale:
 - a) è redatto in conformità ai principi contabili internazionali applicabili riconosciuti nella Comunità europea ai sensi del regolamento (CE) n. 1606/2002 del Parlamento europeo e del Consiglio, del 19 luglio 2002;
 - b) corrisponde alle risultanze dei libri e delle scritture contabili;
 - c) è idoneo a fornire una rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale, economica e finanziaria dell'emittente e dell'insieme delle imprese incluse nel consolidamento.
- la Relazione sulla gestione comprende un'analisi attendibile dei riferimenti agli eventi importanti che si sono verificati nel semestre e alla loro incidenza sul Bilancio Consolidato semestrale.

Travagliato (BS), 11 settembre 2023

Presidente del Consiglio di Amministrazione

Emidio Zorzella

Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili

Alioscia Berto

Il documento firmato è depositato presso la sede legale della Capogruppo

PROSPETTI CONTABILI CONSOLIDATI

Situazione patrimoniale-finanziaria	Note	30/06/2023	31/12/2022
Attività			
Attività non correnti			
Immobili, impianti, macchinari e diritto d'uso	1	34.953.498	34.752.661
Avviamento	2	164.769.902	160.198.596
Altre attività immateriali	3	92.078.963	93.972.268
Partecipazioni in imprese collegate, joint venture e altre imprese	4	11.769.858	9.707.358
Attività finanziarie non correnti	5	7.159.041	7.398.767
Attività per imposte anticipate	6	15.129.347	16.522.675
Totale attività non correnti		325.860.609	322.552.325
Attività correnti			
Rimanenze	7	58.435.650	49.959.689
Crediti commerciali	8	111.024.014	110.733.795
<i>di cui con parti correlate</i>		<i>4.116.533</i>	<i>4.252.745</i>
Altri crediti	9	12.006.626	10.821.835
Altre attività finanziarie correnti	10	25.806.059	26.826.890
Disponibilità liquide e depositi a breve	11	51.265.971	61.096.981
Totale attività correnti		258.538.320	259.439.190
Totale Attività		584.398.929	581.991.515
Patrimonio netto e passività			
Patrimonio netto			
Capitale sociale	12	169.457	169.457
Altre riserve	12	272.519.942	278.475.662
Riserva FTA	12	-15.250.613	-15.250.613
Utili/Perdite a nuovo	12	49.153.109	27.156.007
Utile/Perdita dell'esercizio	12	-11.257.618	18.201.370
Totale Patrimonio netto di pertinenza del Gruppo	12	295.334.277	308.751.883
Capitale e riserve di terzi	12	139.720	170.691
Utile (perdite) di terzi	12	-139.102	-71.698
Totale Patrimonio netto di Terzi	12	618	98.993
Totale Patrimonio netto	12	295.334.895	308.850.876
Passività non correnti			
Prestiti e finanziamenti non correnti	13	138.452.293	125.917.064
Passività finanziarie per lease non correnti	14	11.866.465	13.175.064
Altre passività finanziarie non correnti	15	1.051.368	162.383
Passività netta per fondi pensionistici	16	8.518.357	7.799.034
Imposte differite	17	19.931.283	21.142.434
Altre passività non correnti	18	140.175	82.382
Totale Passività non correnti		179.959.941	168.278.361
Passività correnti			
Prestiti e finanziamenti correnti	19	16.650.884	8.702.122
Passività finanziarie per lease correnti	20	3.529.467	3.508.203
Altre passività finanziarie correnti	21	10.751.963	11.086.926
Fondi per rischi ed oneri correnti	22	1.064.521	1.230.814
Passività contrattuali	23	1.721.419	2.767.210
Debiti commerciali	24	21.484.765	23.140.137
<i>di cui con parti correlate</i>		<i>1.514.611</i>	<i>1.914.938</i>
Altri debiti	25	53.901.074	54.426.866
Totale Passività correnti		109.104.093	104.862.278
Totale Patrimonio Netto e Passività		584.398.929	581.991.515

Conto Economico	Note	Giugno 2023	Giugno 2022
Ricavi	26	101.548.868	85.453.240
<i>di cui con parti correlate</i>		184.984	92.851
Altri proventi	27	3.424.666	813.837
Variatione prodotti finiti e semi lavorati	28	13.402.218	-1.530.831
Materie prime e materiale di consumo	29	-40.158.908	-18.740.414
<i>di cui con parti correlate</i>		-2.320.075	-458.486
Costi del personale	30	-50.864.818	-40.585.876
Ammortamenti e svalutazioni	31	-10.361.229	-8.644.931
Incrementi di immobilizzazioni per costi interni di sviluppo	32	4.247.100	3.980.427
Costi commerciali e di promozione	33	-3.736.710	-3.371.003
Costi per servizi	34	-23.117.968	-22.891.290
<i>di cui con parti correlate</i>		-190.684	-174.058
Altre spese operative	35	-1.726.343	-1.360.122
Risultato operativo		-7.343.124	-6.876.964
Oneri finanziari	36	-3.352.403	-2.152.611
Proventi finanziari	37	1.467.875	3.667.787
Utili e perdite su cambio	38	-731.398	2.004.887
Proventi/(oneri) su partecipazioni	39	83.368	-298.356
Risultato prima delle imposte		-9.875.682	-3.655.257
Imposte sul reddito	40	-1.521.038	1.807.620
Utile/(perdita) al netto delle imposte		-11.396.720	-1.847.637
Utile (perdita) di terzi		-139.102	-3.850
Utile/(perdita) di pertinenza del Gruppo		-11.257.618	-1.843.787
Utile per azione			
- Base, utile d'esercizio attribuibile agli azionisti ordinari della Capogruppo	41	-0,16	-0,03
- Diluito, utile d'esercizio attribuibile agli azionisti ordinari della Capogruppo (*)	41	-0,16	-0,07

(*) Nel corso del semestre i warrant emessi dalla Capogruppo non sono mai stati esercitabili in quanto il prezzo medio mensile è sempre stato inferiore al prezzo di esercizio. Pertanto non si è verificato nessun effetto diluitivo e l'Utile per azione diluito risulta pari all'Utile per azione

Conto Economico Complessivo	Giugno 2023	Giugno 2022
Utile/(perdita) del periodo	-11.396.720	-1.847.637
<i>Altre componenti di conto economico complessivo che saranno successivamente riclassificate nell'utile/perdita di</i>		
Differenze di conversione di bilanci esteri	-2.617.691	14.993.224
(Perdita)/utile da copertura dei flussi di cassa	-29.402	4.871.664
Effetto fiscale	7.056	-1.169.199
Totale altre componenti di conto economico complessivo che saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) di periodo al netto delle imposte	-2.640.036	18.695.689
<i>Altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) di</i>		
(Perdita)/utile da rivalutazione su piani a benefici definiti	-126.354	2.330.343
Effetto fiscale	30.325	-559.282
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile/(perdita) di periodo al netto delle imposte	-96.029	1.771.061
Totale altre componenti di conto economico al netto delle imposte	-2.736.065	20.466.750
Totale utile/(perdita) complessiva al netto delle imposte	-14.132.785	18.619.113
Attribuibili a:		
Azionisti della capogruppo	-14.132.756	18.610.679
Azionisti di minoranza	-29	8.434

Rendiconto finanziario (metodo indiretto)	30/06/2023	30/06/2022
Utile/(perdita) del periodo	(11.396.720)	(1.847.637)
Imposte	1.521.038	(1.807.620)
Proventi finanziari	(1.467.875)	(3.667.787)
Oneri finanziari	3.352.405	2.152.611
Ammortamenti e perdita durevole di valore di immobili, impianti e macchinari	2.126.997	1.619.647
Ammortamento e perdita durevole valore delle immobilizzazioni immateriali	7.902.675	6.781.516
Erogazioni e trasferimenti TFR	(244.846)	(137.621)
Altri movimenti non monetari	916.999	(2.123.884)
Imposte pagate	(5.157.845)	(3.159.816)
(Aumento)/diminuzione delle rimanenze	(8.625.394)	(13.910.663)
(Aumento)/diminuzione dei crediti commerciali	(571.915)	(13.844.060)
(Aumento)/diminuzione delle altre attività non finanziarie	(1.109.552)	(725.054)
Aumento/(diminuzione) dei debiti commerciali	(2.240.948)	(1.486.291)
Aumento/(diminuzione) delle altre passività non finanziarie	4.675.082	12.832.224
FLUSSI FINANZIARI NETTI DA ATTIVITA' OPERATIVE	(10.319.899)	(19.324.436)
Attività d'investimento:		
Acquisizioni di immobilizzazioni materiali al netto dei disinvestimenti	(1.864.709)	(340.990)
Investimenti netti in immobilizzazioni immateriali	(6.567.858)	(5.540.016)
Acquisizioni di partecipazioni in società collegate, joint venture e altre imprese	(2.367.869)	(250.000)
Investimenti netti in attività finanziarie correnti	1.089.473	2.920.579
Aggregazioni aziendali al netto delle disponibilità liquide acquisite	(6.571.426)	(10.920.027)
FLUSSI FINANZIARI NETTI DA ATTIVITA' DI INVESTIMENTO	(16.282.390)	(14.130.454)
Attività di finanziamento:		
Nuove erogazioni dei debiti finanziari	23.548.941	11.912.013
Rimborsi dei debiti finanziari e interessi pagati	(4.529.883)	(7.351.769)
Aumento/(diminuzione) di altre passività finanziarie	(1.246.034)	10.381.844
FLUSSI FINANZIARI DA ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO	17.773.024	14.942.184
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITA' LIQUIDE	(8.829.265)	(18.512.706)
EFFETTO CAMBI SULLE DISPONIBILITA' LIQUIDE	(1.001.745)	2.545.096
Disponibilità liquide nette a inizio periodo	61.096.981	78.332.432
Disponibilità liquide nette a fine periodo	51.265.971	62.364.822

Prospetto delle variazioni di Patrimonio Netto Consolidato

Patrimonio netto	31/12/2022	Destinazione risultato esercizio precedente	Emissione warrant ed esercizio warrant	Stock Options	Altre componenti di Conto Economico Complessivo	Altri movimenti	Risultato del periodo	30/06/2023
Capitale sociale	169.457							169.457
Altre riserve	278.475.662	(3.795.732)	-	576.077	(2.736.065)	-	-	272.519.942
<i>Riserva da sovrapprezzo delle azioni</i>	209.467.141							209.467.141
<i>Riserva legale</i>	98.798							98.798
<i>Riserva straordinaria</i>	49.681.559	(3.795.732)						45.885.827
<i>Riserva di conversione del PN esercizio corrente</i>	16.589.073				(2.617.691)			13.971.382
<i>Riserva OCI</i>	6.246.842				(118.374)			6.128.468
<i>Riserva stock option plan</i>	1.396.537			576.077				1.972.614
<i>Altre riserve</i>	(5.004.288)							(5.004.288)
Riserva FTA	(15.250.613)							(15.250.613)
Utili/Perdite a nuovo	27.156.007	21.997.102						49.153.109
Utile/Perdita dell'esercizio	18.201.370	(18.201.370)					(11.257.618)	(11.257.618)
Totale Patrimonio netto di pertinenza del Gruppo	308.751.883	-	-	576.077	(2.736.065)	-	(11.257.618)	295.334.277
Capitale e riserve di terzi	170.691	(71.698)				40.727		139.720
Utile (perdite) di terzi	(71.698)	71.698					(139.102)	(139.102)
Totale Patrimonio netto di Terzi	98.993	-	-	-	-	40.727	(139.102)	618
Totale Patrimonio netto	308.850.876	-	-	576.077	(2.736.065)	40.727	(11.396.720)	295.334.895

Patrimonio netto	31/12/2021	Destinazione risultato esercizio precedente	Emissione warrant ed esercizio warrant	Stock Options	Altre componenti di Conto Economico Complessivo	Altri movimenti	Risultato d'esercizio	31/12/2022
Capitale sociale	169.451		6					169.457
Altre riserve	260.533.370	(280.427)	251	790.770	17.431.699	-	-	278.475.662
<i>Riserva da sovrapprezzo delle azioni</i>	209.466.890		251					209.467.141
<i>Riserva legale</i>	98.798							98.798
<i>Riserva straordinaria</i>	49.961.986	(280.427)						49.681.559
<i>Riserva di conversione del PN esercizio corrente</i>	6.428.341				10.160.732			16.589.073
<i>Riserva OCI</i>	(1.024.125)				7.270.967			6.246.842
<i>Riserva stock option plan</i>	605.767			790.770				1.396.537
<i>Altre riserve</i>	(5.004.288)							(5.004.288)
Riserva FTA	(15.250.613)							(15.250.613)
Utili/Perdite a nuovo	14.479.590	12.676.417						27.156.007
Utile/Perdita dell'esercizio	12.395.990	(12.395.990)					18.201.370	18.201.370
Totale Patrimonio netto di pertinenza del Gruppo	272.327.788	-	257	790.770	17.431.699	-	18.201.370	308.751.883
Capitale e riserve di terzi	119.960	(48.730)				99.461		170.691
Utile (perdite) di terzi	-48.730	48.730					(71.698)	(71.698)
Totale Patrimonio netto di Terzi	71.230	-	-	-	-	99.461	(71.698)	98.993
Totale Patrimonio netto	272.399.018	-	257	790.770	17.431.699	99.461	18.129.672	308.850.876

NOTE ESPLICATIVE

Informazioni societarie

Antares Vision S.p.A. e le Società da questa controllate (di seguito congiuntamente “**Antares Vision Group**” o il “**Gruppo**”) hanno come oggetto principale la produzione, l’installazione e la manutenzione di sistemi d’ispezione per il controllo qualità (“*Inspection*”), soluzioni di tracciatura per l’anticontraffazione e il controllo della filiera (“*Track & Trace*”), e la gestione intelligente dei dati (“*Smart Data Management*”), in tutti i settori industriali più esigenti, dal farmaceutico ai dispositivi biomedicali, dal *food* al beverage, dal cosmetico al *luxury*.

La Capogruppo Antares Vision S.p.A. (di seguito anche la “**Capogruppo**”) è una Società costituita e domiciliata in Italia con sede legale a Travagliato (BS) in via del Ferro 16.

In data 14 maggio 2021 hanno avuto inizio le negoziazioni delle azioni ordinarie e dei *warrant* della Capogruppo su Euronext Milan (Mercato Telematico Azionario “MTA” alla data di ammissione alle negoziazioni) organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A., segmento STAR, attraverso il *translisting* da Euronext Growth (Mercato Alternativo del Capitale, “AIM” alla data di ammissione alle negoziazioni) nel quale era quotata dal 18 aprile 2019.

Si segnala infine che l’Assemblea degli azionisti di Antares Vision S.p.A. in data 22 febbraio 2021 (con effetti dalla data di avvio delle negoziazioni sul Mercato Telematico Azionario, oggi Euronext Milan) ha nominato EY S.p.A., con sede legale in Via Meravigli n. 12, Milano, iscritta alla S.O. del Registro delle Imprese presso la CCIAA di Milano Monza Brianza Lodi, codice fiscale e numero di iscrizione 00434000584, Partita IVA 00891231003 e al n. 70945 del Registro dei Revisori Legali presso il Ministero dell’Economia e delle Finanze di cui agli artt. 6 e seguenti del D.Lgs. n. 39/2010, come modificato dal D.Lgs. n. 135/2016, quale società incaricata dalla revisione dei conti per gli esercizi dal 2021 al 2029.

Dichiarazione di conformità ai principi contabili internazionali

Il presente Bilancio Consolidato semestrale è stato redatto in conformità agli *International Financial Reporting Standard* (di seguito indicati come IFRS o IAS) emessi dall’*International Accounting Standards Board* (IASB), così come interpretati dall’*International Financial Reporting Committee* (IFRIC) ed adottati dall’Unione Europea ed in particolare allo IAS 34 – Bilanci intermedi.

Il Bilancio Consolidato in commento è costituito dal Prospetto della Situazione patrimoniale-finanziaria, dal Conto Economico, dal Conto Economico Complessivo, dal prospetto dei movimenti di Patrimonio Netto e dal Rendiconto Finanziario, nonché dalle presenti Note esplicative ed è corredata dalla Relazione degli Amministratori sull’andamento della gestione.

Comprende i dati contabili di Antares Vision S.p.A. e delle sue Società controllate.

Il Bilancio Consolidato semestrale è stato redatto nell'ipotesi di continuità aziendale ed in base al principio del costo storico, tranne che per gli strumenti finanziari derivati, le attività finanziarie rappresentate da titoli azionari o obbligazioni in portafoglio ed i corrispettivi potenziali che sono iscritti al *fair value*. La valuta di presentazione è l'euro. Ove non diversamente indicato, gli importi sono espressi in unità euro.

Schemi di bilancio

Antares Vision Group ha adottato i seguenti schemi di bilancio:

- un prospetto della Situazione patrimoniale-finanziaria che espone separatamente le attività correnti e non correnti e le passività correnti e non correnti;
- un prospetto di Conto Economico che espone i costi usando una classificazione basata sulla natura degli stessi;
- un prospetto di Conto Economico Complessivo, che espone le voci di ricavo e di costo che non sono rilevate nell'utile (perdita) di periodo come richiesto o consentito dagli IFRS;
- un Rendiconto Finanziario che presenta i flussi finanziari derivanti dall'attività operativa, finanziaria e di investimento, utilizzando il metodo indiretto;
- un prospetto di variazioni di Patrimonio Netto.

Un'attività è corrente quando:

- si suppone che sia realizzata, oppure è posseduta per la vendita o il consumo, nel normale svolgimento del ciclo operativo;
- è detenuta principalmente con la finalità di negoziarla;
- si suppone che sia realizzata entro dodici mesi dalla data di chiusura del periodo in esame; o
- è costituita da disponibilità liquide o mezzi equivalenti a meno che non sia vietato scambiarla o utilizzarla per estinguere una passività per almeno dodici mesi dalla data di chiusura del periodo.

Tutte le altre attività sono classificate come non correnti.

Una passività è corrente quando:

- è previsto che si estingua nel suo normale ciclo operativo;
- è detenuta principalmente con la finalità di negoziarla;
- deve essere estinta entro dodici mesi dalla data di chiusura del periodo; o
- l'entità non ha un diritto incondizionato a differire il regolamento della passività per almeno dodici mesi dalla data di chiusura del periodo.

Le condizioni contrattuali della passività che potrebbero, su opzione della controparte, comportare l'estinzione della stessa attraverso l'emissione di strumenti di capitale non ne influenzano la classificazione.

Antares Vision Group classifica tutte le altre passività come non correnti.

Attività e passività per imposte anticipate e differite sono classificate tra le attività e le passività non correnti.

L'adozione di tali schemi permette la migliore rappresentazione della situazione patrimoniale, economica e finanziaria di Antares Vision Group.

Si precisa, infine, che con riferimento alla Delibera Consob n. 15519 del 27 luglio 2006, negli schemi di bilancio sono stati evidenziati eventuali rapporti con parti correlate.

Principi di consolidamento

Il Bilancio Consolidato semestrale comprende i bilanci intermedi di Antares Vision S.p.A. e delle sue controllate al 30 giugno 2023.

Il controllo si ottiene quando Antares Vision Group è esposto o ha diritto a rendimenti variabili, derivanti dal proprio rapporto con l'entità oggetto di investimento e, al contempo, ha la capacità di incidere su tali rendimenti esercitando il proprio potere su tale entità.

Specificatamente, Antares Vision Group controlla una partecipata se, e solo se, Antares Vision Group ha:

- il potere sull'entità oggetto di investimento (ovvero detiene validi diritti che gli conferiscono la capacità attuale di dirigere le attività rilevanti dell'entità oggetto di investimento);
- l'esposizione o i diritti a rendimenti variabili derivanti dal rapporto con l'entità oggetto di investimento;
- la capacità di esercitare il proprio potere sull'entità oggetto di investimento per incidere sull'ammontare dei suoi rendimenti.

Generalmente, vi è la presunzione che la maggioranza dei diritti di voto comporti il controllo. A supporto di tale presunzione e quando Antares Vision Group detiene meno della maggioranza dei diritti di voto (o diritti simili), Antares Vision Group considera tutti i fatti e le circostanze rilevanti per stabilire se controlla l'entità oggetto di investimento, inclusi:

- accordi contrattuali con altri titolari di diritti di voto (tra cui patti parasociali);
- diritti derivanti da accordi contrattuali;
- diritti di voto e diritti di voto potenziali di Antares Vision Group.

Antares Vision Group riconsidera se ha o meno il controllo di una partecipata se i fatti e le circostanze indicano che ci siano stati dei cambiamenti in uno o più dei tre elementi rilevanti ai fini della definizione di controllo. Il

consolidamento di una controllata inizia quando Antares Vision Group ne ottiene il controllo e cessa quando Antares Vision Group ne perde il controllo.

Le attività, le passività, i ricavi ed i costi della controllata acquisita o ceduta nel corso del periodo sono inclusi nel Bilancio consolidato semestrale dalla data in cui Antares Vision Group ottiene il controllo fino alla data in cui Antares Vision Group non esercita più il controllo sulla società.

L'utile/(perdita) di periodo e ciascuna delle altre componenti di Conto Economico Complessivo sono attribuite ai soci della controllante e alle partecipazioni di minoranza, anche se ciò implica che le partecipazioni di minoranza hanno un saldo negativo. Quando necessario, vengono apportate le opportune rettifiche ai bilanci delle controllate, al fine di garantire la conformità alle politiche contabili di Antares Vision Group. Tutte le attività e passività, il patrimonio netto, i ricavi, i costi e i flussi finanziari infragruppo relativi a operazioni tra entità di Antares Vision Group sono eliminati completamente in fase di consolidamento.

Area di consolidamento

Vengono elencate a seguire le entità che rientrano nell'area di consolidamento al 30 giugno 2023 oltre alla Capogruppo Antares Vision S.p.A.:

AREA DI CONSOLIDAMENTO								
Denominazione	Sede	Valuta	Controllante diretta	Partecipazione diretta	Partecipazione indiretta	Patrimonio netto (in euro)	Risultato di periodo (in euro)	Metodo consolidamento
Antares Vision Inc.	New York, USA	USD	Antares Vision S.p.A.	100,00%		206.385.612	4.094.680	Integrale
Antares Vision North America LLC	New Jersey, USA	USD	Antares Vision Inc. America	100,00%	100,00%	5.315.265	269.798	Integrale
Imago Technologies GmbH	Friedberg, Germania	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%		7.504.320	223.363	Integrale
Antares Vision do Brasil Ltda	San Paolo, Brasile	BRL	Antares Vision S.p.A.	99,99%		(1.832.318)	(1.415.909)	Integrale
Legg System Ltda	San Paolo, Brasile	BRL	Antares Vision do Brasil Ltda	99,99%	99,99%	18.466	129	Integrale
T2 Software	San Paolo, Brasile	BRL	Antares Vision do Brasil Ltda	51,00%	50,99%	155.406	(224.155)	Integrale
Pharmatrack Sistemas LTDA	San Paolo, Brasile	BRL	T2 SOFTWARE	73,00%	37,23%	76.840	(642)	Integrale
Antares Vision France Sas	Rillieux-la-Pape, Francia	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%		(465.467)	(1.296.401)	Integrale
Antares Vision Ireland Ltd	Galway, Irlanda	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%		(66.219)	(95.179)	Integrale
Antares Vision Rus OOO	Mosca, Russia	RUB	Antares Vision S.p.A.	100,00%		(2.167.170)	(1.613.450)	Integrale
Antares Vision Asia Pacific Ltd	Hong Kong	HKD	Antares Vision S.p.A.	100,00%		(1.080.064)	(905.638)	Integrale
Antares Vision (Shenzhen) International Trading Co., LTD	Shenzhen, Cina	CNY	Antares Vision Asia Pacific Ltd	100,00%	100,00%	498.668	(473)	Integrale
FT System S.r.l.	Piacenza, Italia	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%		24.183.619	2.091.389	Integrale
FT System North America LLC	Massachusetts, USA	USD	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%	1.563.550	696.738	Integrale
FT Hexagon	Challes les Eaux, Francia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%	397.596	38.467	Integrale
Pen-tec S.r.l.	Parma, Italia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%	1.634.573	1.207	Integrale
* AV Electronics S.r.l.	Parma, Italia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%	3.524.217	(16.699)	Integrale
** Tradeticity d.o.o	Zagabria, Croazia	EUR	Antares Vision S.p.A.	82,80%		186.586	(10.718)	Integrale
Tradeticity Service d.o.o	Belgrado, Serbia	RSD	Tradeticity d.o.o	100,00%	82,80%	(103.634)	86.852	Integrale
Antares Vision Germany	Friedberg, Germania	EUR	Antares Vision S.p.A.	100,00%		(140.844)	(353.587)	Integrale
Innovative Marketing Digital Solutions	Londra, UK	GBP	Antares Vision S.p.A.	70,00%		(19.640)	(2.225)	Integrale
Applied Vision Corporation	Ohio, USA	USD	Antares Vision Inc. America	100,00%	100,00%	53.396.458	643.953	Integrale
Rfxcel Corporation	Delaware, USA	USD	Antares Vision Inc. America	100,00%	100,00%			Integrale
RfXcel Limited	UK	GBP	RfXcel Corporation	100,00%	100,00%	59.318.732	4.049.945	Integrale
RfXcel LLC	Russia	RUB	RfXcel Corporation	100,00%				Integrale
Antares Vision India Private Limited	Mumbai, India	INR	Antares Vision S.p.A.	99,998%		230.759	(77.259)	Integrale
			FT System S.r.l.	0,002%	100,00%			Integrale
Markirovka As a Service	Russia	RUB	Innovative Marketing Digital Solutions (IMDS) Uk Ltd	100,00%	70,00%	(342.087)	(159.785)	Integrale
ACSS, Inc.	USA	USD	Rfxcel Corporation	100,00%	100,00%	(1.731.660)	(830.176)	Integrale
Antares Vision (Thailand) Co., LTD	Thailandia	THB	Antares Vision Asia Pacific Ltd	49,00%	49,00%	167.685	50.330	Integrale
Packital S.r.l.	Italia	EUR	FT System S.r.l.	100,00%	100,00%	671.631	(77.131)	Integrale
Antares Vision Sagl	Switzerland	CHF	Antares Vision S.p.A.	100,00%	100,00%	(86.029)	(94.897)	Integrale
Wavision S.r.l.	Italia	EUR	FT System S.r.l.	60,00%	60,00%	(12.972)	(49.310)	Integrale
*** Antares Vision Korea Limited	Corea del Sud	KRW	Antares Vision Asia Pacific Ltd	100,00%	100,00%	92.782	23.706	Integrale
**** SmartPoint Technologies Private Limited	India	INR	Rfxcel Corporation	100,00%	100,00%	947.593	52.079	Integrale

* Società derivante dalla fusione per incorporazione di Ingg. Vescovini in Tecnel con contestuale cambio di ragione sociale di quest'ultima in AV Electronics

** Si ricorda che a partire dal 1 gennaio 2023 la Croazia ha abbandonato la moneta nazionale (Kuna, HRK) adottando l'euro

*** Società fondata nel 2023

**** Società acquisita nel 2023

L'area di consolidamento al 30 giugno 2023 è variata rispetto al 31 dicembre 2022 per effetto delle operazioni illustrate a seguire.

Fusione per incorporazione di Convel S.r.l. in Antares Vision S.p.A.

In data 1 gennaio 2023 ha avuto efficacia la fusione per incorporazione (la “**Fusione**”) in Antares Vision S.p.A. della controllata Convel S.r.l., società specializzata nell’ispezione automatizzata nell’industria farmaceutica (“**Convel**” o “**Società incorporata**”). Il relativo progetto di fusione era stato approvato dai relativi Consigli di Amministrazione in data 20 giugno 2022 ai sensi dell’art. 2505, secondo comma, cod. civ..

La Fusione scaturisce dall’esigenza di procedere alla concentrazione in capo alla Capogruppo delle attività svolte in modo indipendente da Convel (e che già rientrano nell’oggetto sociale di Antares Vision S.p.A. e sono svolte dalla stessa), con connessa e conseguente semplificazione del Gruppo. Gli obiettivi che si intendono realizzare attraverso la riorganizzazione societaria proposta con il progetto di fusione sono: (a) consolidamento delle attività produttive e commerciali nell’ambito delle macchine di ispezione per il settore farmaceutico; (b) ottimizzare la gestione delle risorse e dei flussi economico-finanziari infragruppo derivanti dalle attività attualmente frazionate in capo alle singole società; (c) consentire una maggiore flessibilità dei processi interni; (d) contenere i costi di gestione del *business* grazie al conseguimento di economie di scala ed alla massimizzazione delle sinergie nelle diverse attività, senza duplicazioni e sovrapposizioni societarie e amministrative. La Società incorporata era direttamente e interamente posseduta da Antares Vision S.p.A. e pertanto, applicandosi la procedura di fusione semplificata ai sensi dell’art. 2505 cod. civ., non si sono rese necessarie né la relazione illustrativa degli organi amministrativi della società partecipante alla Fusione (art. 2501-quinques cod. civ.) né la relazione degli esperti sulla congruità del rapporto di cambio (art. 2501-sexies cod. civ.). Inoltre, non spettando alcuna azione Antares Vision S.p.A. ai soci di Convel, non è stato necessario procedere alla determinazione del rapporto di cambio e delle modalità di assegnazione delle azioni, nonché della data dalla quale tali azioni parteciperanno agli utili. L’operazione di Fusione si esaurisce nell’annullamento del capitale sociale della Società incorporata.

A partire dalla data di efficacia della Fusione, ovvero a partire dal 1° gennaio 2023, Antares Vision è subentrata in tutti i rapporti giuridici – attivi e passivi – facenti capo a Convel. Non sono previsti vantaggi particolari a favore degli amministratori delle società partecipanti alla Fusione.

Relativamente al trattamento contabile di tale operazione, nel bilancio della incorporante si è fatto riferimento al documento Assirevi OPI 2 relativo alle fusioni con natura di ristrutturazione e al cosiddetto consolidamento legale, facendo prevalere la preesistenza del rapporto di controllo tra Antares Vision e Convel. Per questo motivo, ai fini della predisposizione del Bilancio Consolidato semestrale, la Fusione non ha comportato effetti o trattamenti contabili diversi da quelli che si sarebbero avuti in assenza della Fusione. Si procederà ad una trattazione più dettagliata in occasione della predisposizione del Bilancio annuale della Capogruppo.

Nascita di AV Electronics per effetto della fusione per incorporazione di Ingg. Vescovini in Tecnel

In data 1 gennaio 2023 ha avuto efficacia la fusione per incorporazione di Ingg. Vescovini S.r.l. ("**Ingg. Vescovini**") in Tecnel S.r.l. ("**Tecnel**") che contestualmente ha cambiato ragione sociale in AV Electronics S.r.l., società con sede a Parma, che avrà lo scopo di progettare e fornire componenti elettroniche hardware e software personalizzate sia per supportare gli sviluppi innovativi dell'ecosistema tecnologico di Antares Vision Group, principalmente nelle soluzioni di ispezione per il controllo qualità e di tracciabilità, sia per soddisfare specifiche esigenze nel settore packaging (imballaggio e confezionamento), con elettroniche ad alto contenuto innovativo.

Ai fini della predisposizione del Bilancio Consolidato semestrale, tale operazione non ha comportato alcun effetto contabile diverso rispetto a quello che si sarebbe realizzato in assenza di fusione.

Costituzione di Antares Vision (Korea) Co. Ltd.

Nel gennaio 2023 è stata costituita una nuova filiale in Corea del Sud, divenuta pienamente operativa dal 1 marzo 2023. Con la denominazione di Antares Vision (Korea) Co. Ltd. ("**AV Korea**"), è interamente controllata da Antares Vision Asia Pacific e permetterà di presidiare ancor di più il mercato asiatico mediante una presenza diretta sul territorio, sfruttando il forte potenziale di crescita dell'area.

Acquisizione di Smart Point Technologies

In data 26 aprile 2023, Antares Vision Group ha acquisito, attraverso Rfxcel, il 100% di Smart Point Technologies Ltd ("Smart Point"), una società indiana di sviluppo software che realizza soluzioni complesse e innovative. L'esborso totale è stato pari ad 7,1 milioni di euro, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del closing e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi. Smart Point, fondata nel 2010 da tre imprenditori e con sede a Chennai, offre una vasta gamma di servizi e soluzioni software a clienti di oltre 30 Paesi. Con oltre 12 anni di esperienza nello sviluppo e nell'assistenza software, la Società ha maturato competenze soprattutto nel settore del Track & Trace farmaceutico e, attraverso le soluzioni sviluppate per Rfxcel, lavora con le principali aziende farmaceutiche del mondo, che sono i clienti finali di Antares Vision Group. Nell'anno fiscale 2022/2023, chiuso a fine marzo, Smart Point contava 124 dipendenti in India e Germania, e un fatturato pari a 3,9 milioni di euro (di cui circa il 90% generato con Rfxcel), con un EBITDA di circa 2,0 milioni di euro. L'acquisizione di Smart Point ha permesso di internalizzare risorse molto qualificate, con competenze e abilità specifiche il cui know-how è un bene prezioso per Antares Vision Group, che continua a investire nello sviluppo tecnologico per sostenere la propria crescita e guidare il processo di innovazione e digitalizzazione dei prodotti e delle catene di fornitura.

La Purchase Price Allocation (“PPA”) verrà condotta nel corso del secondo semestre 2023 come meglio descritto nelle Note esplicative, nella sezione dedicata alle Aggregazioni aziendali.

Partecipazioni in imprese collegate, joint venture e altre imprese

Al 30 giugno 2023, le partecipazioni in imprese collegate, joint venture e altre imprese risultano essere le seguenti:

PARTECIPAZIONI IN IMPRESE COLLEGATE, JOINT VENTURE E ALTRE IMPRESE			
Denominazione	Sede operativa	Quota di partecipazione %	Classificazione
OROBIX	BERGAMO, ITALIA	37,5%	Collegata
RURALL	MILANO, ITALIA	25,0%	Collegata
OPTWO	TRAVAGLIATO (BS), ITALIA	24,9%	Collegata
LIGHT	BRESCIA, ITALIA	38,2%	Collegata
PYGSA	VALENCIA, SPAGNA	30,0%	Collegata
SIEMPHARMA	APRILIA (LT), ITALIA	45,0%	Joint Venture
SHENZHEN ANTARUIXIN	SHENZHEN, CINA	40,0%	Joint Venture
NEURALA	BOSTON, USA	0,4%	Altre imprese
ISINNOVA	BRESCIA, ITALIA	15,0%	Altre imprese
FONDAZIONI (*)	n.a.	n.a.	Altre imprese
ALTRE PARTECIPAZIONI	n.a.	n.a.	Altre imprese

(*) Trattasi delle partecipazioni nel Centro Nazionale di Ricerca per le Tecnologie dell'Agricoltura – Agritech e nel Centro nazionale per lo sviluppo di terapia genica e farmaci con tecnologia a RNA.

Si rimanda alla Nota 4 per una trattazione più dettagliata di tali partecipazioni.

Società controllate con interessenze di minoranza significative

Non vi sono società controllate con interessenze di minoranza significative per cui è necessario fornire informativa in base all'IFRS 12.

Conversione delle situazioni economico-patrimoniali redatte in valuta estera

Alla data di chiusura del periodo le attività e passività delle società del Gruppo che hanno una valuta funzionale diversa dall'euro sono convertite in euro al tasso di cambio di tale data, ricavi e costi di ogni prospetto di Conto Economico Complessivo o Conto Economico separato presentato sono convertiti al tasso di cambio medio del semestre. Le differenze di cambio derivanti dalla conversione di bilanci in valuta estera sono rilevate nel prospetto di Conto Economico Complessivo e imputate alla voce di Patrimonio Netto “Altre riserve”. All'atto della dismissione di una gestione estera, la parte di Conto Economico Complessivo riferita a tale gestione estera è iscritta nel Conto Economico.

L'avviamento derivante dall'acquisizione di una gestione estera e le rettifiche al *fair value* dei valori contabili di attività e passività derivanti dall'acquisizione di quella gestione estera, sono contabilizzati come attività e passività della gestione estera e quindi sono espressi nella valuta funzionale della gestione estera e convertiti al tasso di cambio di chiusura di periodo.

I tassi di cambio utilizzati per la conversione in euro dei bilanci delle società controllate estere, predisposti in valuta locale, sono riportati nella seguente tabella:

TASSI DI CAMBIO				
Valuta	Cambio puntuale al 30/06/2023	Cambio medio al 30/06/2023	Cambio puntuale al 31/12/2022	Cambio medio al 30/06/2022
Euro	1	1	1	1
Dollaro statunitense	1,0866	1,0811	1,0666	1,094
Real brasiliano	5,2788	5,4833	5,6386	5,5579
Dollaro Hong Kong	8,5157	8,4747	8,3163	8,5601
Rublo russo	96,8903	83,7762	78,9716	84,8254
Kuna croata	1	1	7,5345	7,5414
Dinar serbo	117,1796	117,3002	117,3246	117,5347
Yuan cinese	7,8983	7,4898	7,3582	7,0827
Rupia indiana	89,2065	88,8775	88,171	83,3249
Sterlina	0,8583	0,8766	0,8869	0,8422
Baht Thailandese	38,482	36,9675	36,835	36,928
Franco svizzero	0,9788	0,9856	0,9847	36,928
Won sudcoreano	1435,88	1401,535	n.a.	n.a.

Sintesi dei principali principi contabili

Aggregazioni aziendali

Le aggregazioni aziendali sono contabilizzate utilizzando il metodo dell'acquisizione. Il costo di un'acquisizione è determinato come somma del corrispettivo trasferito, misurato al *fair value* alla data di acquisizione, e dell'importo della partecipazione di minoranza nell'acquisita. Per ogni aggregazione aziendale, Antares Vision Group definisce se misurare la partecipazione di minoranza nell'acquisita al *fair value* oppure in proporzione alla quota della partecipazione di minoranza nelle attività nette identificabili dell'acquisita.

L'avviamento è inizialmente rilevato al costo rappresentato dall'eccedenza dell'insieme del corrispettivo corrisposto e dell'importo iscritto per le interessenze di minoranza rispetto alle attività nette identificabili acquisite e le passività assunte da Antares Vision Group. Se il *fair value* delle attività nette acquisite eccede l'insieme del corrispettivo corrisposto, Antares Vision Group verifica nuovamente se ha identificato correttamente tutte le attività acquisite e tutte le passività assunte e rivede le procedure utilizzate per determinare gli ammontari da rilevare alla data di acquisizione. Se dalla nuova valutazione emerge ancora un *fair value* delle attività nette acquisite superiore al corrispettivo, la differenza (utile) viene rilevata a Conto Economico.

Dopo la rilevazione iniziale, l'avviamento è valutato al costo al netto delle perdite di valore accumulate. Al fine della verifica per riduzione di valore (*impairment*), l'avviamento acquisito in un'aggregazione aziendale è allocato, dalla data di acquisizione, a ciascuna unità generatrice di flussi di cassa ("*Cash Generating Unit*" o "CGU") di Antares Vision Group che si prevede benefici delle sinergie dell'aggregazione, a prescindere dal fatto che altre attività o passività dell'entità acquisita siano assegnate a tali unità.

Valutazione del *fair value*

Il *fair value* è il prezzo che si percepirebbe per la vendita di un'attività, o che si pagherebbe per il trasferimento di una passività, in una regolare operazione tra operatori di mercato alla data di valutazione. Una valutazione del *fair value* suppone che l'operazione di vendita dell'attività o di trasferimento della passività abbia luogo nel mercato principale dell'attività o passività, o, in assenza di un mercato principale, nel mercato più vantaggioso per l'attività o passività.

Il mercato principale o il mercato più vantaggioso devono essere accessibili per Antares Vision Group.

Tutte le attività e passività per le quali il *fair value* viene valutato o esposto in bilancio sono categorizzate in base alla gerarchia del *fair value*, come di seguito descritta:

- Livello 1 - i prezzi quotati (non rettificati) in mercati attivi per attività o passività identiche a cui l'entità può accedere alla data di valutazione;
- Livello 2 – input diversi dai prezzi quotati inclusi nel Livello 1, osservabili direttamente o indirettamente per l'attività o per la passività;
- Livello 3 – tecniche di valutazione per le quali i dati di input non sono osservabili per l'attività o per la passività.

Il Bilancio Consolidato semestrale espone a *fair value* le attività finanziarie e le passività finanziarie nonché gli strumenti derivati. Per tali poste di bilancio, Antares Vision Group determina se siano intervenuti dei trasferimenti tra i livelli della gerarchia rivedendo la categorizzazione (basata sull'*input* di livello più basso, che è significativo ai fini della valutazione del *fair value* nella sua interezza) ad ogni chiusura di bilancio.

Nello specifico:

- i *warrant* emessi dalla Capogruppo in concomitanza con la quotazione della Capogruppo Euronext Growth e successivamente ammessi alle negoziazioni Euronext Milan, sono iscritti tra i Prestiti e finanziamenti non correnti e rientrano nella gerarchia di Livello 1 in quanto il loro *fair value* è direttamente osservabile dai prezzi ufficiali di mercato;
- gli strumenti derivati detenuti dalla Capogruppo a copertura dei tassi di interessi e del tasso di cambio EUR/USD rientrano nella gerarchia di Livello 2 essendo determinati con tecniche di valutazione con

riferimento a variabili osservabili su mercati attivi. Il valore di riferimento è il *mark-to-market* in base al quale il valore dello strumento derivato è sistematicamente aggiustato in funzione dei prezzi correnti di mercato;

- le polizze assicurative e i titoli detenuti dalla Capogruppo rientrano nella gerarchia di Livello 2 essendo determinati con tecniche di valutazione con riferimento a variabili osservabili su mercati attivi;
- tutte le altre attività e passività finanziarie iscritte al *fair value* nel presente Bilancio Consolidato intermedi rientrano nella gerarchia di Livello 3 in quanto il loro fair value è determinato con riferimento a variabili non osservabili sul mercato.

Attività non correnti detenute per la vendita

Antares Vision Group classifica le attività non correnti e i gruppi in dismissione come detenuti per vendita se il loro valore contabile sarà recuperato principalmente con un'operazione di vendita, anziché tramite il loro uso continuativo. Tali attività non correnti e gruppi in dismissione classificati come detenuti per la vendita sono valutati al minore tra il valore contabile ed il loro fair value al netto dei costi di vendita. I costi di vendita sono i costi aggiuntivi direttamente attribuibili alla vendita, esclusi gli oneri finanziari e le imposte. La condizione per la classificazione come detenuti per la vendita si considera rispettata solo quando la vendita è altamente probabile e l'attività o il gruppo in dismissione è disponibile per la vendita immediata nelle sue attuali condizioni. Le azioni richieste per concludere la vendita dovrebbero indicare che è improbabile che possano intervenire cambiamenti significativi nella vendita o che la vendita venga annullata. La Direzione deve essersi impegnata nella vendita, il cui completamento dovrebbe essere previsto entro un anno dalla data della classificazione. L'ammortamento di immobili, impianti e macchinari e delle attività immateriali cessa nel momento in cui questi sono classificati come disponibili per la vendita.

Le attività e le passività classificate come detenute per la vendita sono presentate separatamente tra le voci correnti nel bilancio.

Immobili, impianti, macchinari e diritti d'uso

Immobili, impianti e macchinari

Gli Immobili, impianti e macchinari sono rilevati al costo storico, comprensivo degli oneri accessori di diretta imputazione ed esposti al netto del relativo fondo di ammortamento e delle perdite di valore cumulate. Le attività materiali acquisite tramite aggregazione aziendale sono iscritte al fair value alla data di acquisizione tramite il processo di *Purchase Price Allocation*.

L'ammortamento è calcolato a quote costanti in base alla vita utile stimata del bene. Le aliquote d'ammortamento applicate, invariate rispetto ai periodi precedenti, sono riepilogate a seguire:

- Fabbricati e costruzioni leggere: da 3% a 10%
- Impianti e macchinari: da 10% a 20%
- Attrezzature industriali e commerciali: da 10% a 33%
- Altri beni:
 - Automezzi e mezzi di trasporto interno: da 15% a 30%
 - Mobili e macchine d'ufficio e sistemi di elaborazione dati: da 12% a 30%

I terreni non vengono ammortizzati.

I costi di manutenzione ordinaria sono imputati al Conto Economico del periodo in cui sono sostenuti. I costi incrementativi del valore o della vita utile dell'immobilizzazione sono capitalizzati ed ammortizzati in relazione alle residue possibilità di utilizzo delle immobilizzazioni alle quali si riferiscono.

Il valore contabile di un elemento di immobili, impianti e macchinari ed ogni componente significativo inizialmente rilevato è eliminato al momento della dismissione (cioè alla data in cui l'acquirente ne ottiene il controllo) o quando non ci si attende alcun beneficio economico futuro dal suo utilizzo o dismissione. L'utile/perdita che emerge al momento dell'eliminazione contabile dell'attività (calcolato come differenza tra il valore netto contabile dell'attività ed il corrispettivo percepito) è rilevato a Conto Economico quando l'elemento è eliminato contabilmente.

Periodicamente, e comunque almeno una volta l'anno al termine dell'esercizio, Antares Vision Group verifica che non vi siano indicatori di perdita durevole di valore delle immobilizzazioni materiali. Qualora tali indicatori esistano, Antares Vision Group stima il valore recuperabile di tali attività per determinare l'importo dell'eventuale svalutazione. Il valore recuperabile è pari al maggiore tra il prezzo che si otterrebbe da una vendita e il valore d'uso calcolato tramite l'attualizzazione dei flussi di cassa prospettici al netto delle imposte. Nel caso in cui le ragioni della svalutazione vengano meno, l'attività viene rivalutata nei limiti del valore che essa avrebbe avuto nel caso in cui la svalutazione non avesse mai avuto luogo. Le svalutazioni e le rivalutazioni vengono imputate nel Conto Economico del periodo.

Diritto d'uso

Il principio IFRS 16 è stato emesso nel mese di gennaio 2016 e sostituisce i principi IAS 17 Leases, IFRIC 4 *Determining whether an Arrangement contains a Lease*, SIC-15 *Operating Leases-Incentives* e SIC-27 *Evaluating the Substance of Transactions Involving the Legal Form of a Lease*.

L'IFRS 16 stabilisce i principi per la rilevazione, la misurazione, la presentazione e l'informativa dei contratti di *leasing* e richiede ai locatari di contabilizzare tutti i contratti di *leasing* seguendo un unico modello contabile in bilancio simile alla contabilizzazione dei *leasing* finanziari che erano disciplinati dallo IAS 17.

Il principio include due deroghe alla rilevazione per i locatari: *leasing* di beni a "basso valore" (ad esempio *personal computer*) e contratti di locazione a breve termine (cioè contratti di *leasing* con un periodo di affitto minore o uguale a 12 mesi). Alla data di inizio di un *leasing*, il locatario rileva una passività relativa ai canoni di affitto (cioè la passività per il *leasing*) e un'attività che rappresenta il diritto di utilizzare l'attività sottostante durante la durata del *leasing* (cioè, il diritto d'uso). I locatari saranno tenuti a rilevare separatamente gli interessi passivi sulla passività per il *leasing* e gli ammortamenti sul diritto d'uso.

Ai locatari viene inoltre richiesto di riconsiderare l'importo della passività relativa al *leasing* al verificarsi di determinati eventi (ad es., una variazione della durata del *leasing*, una variazione dei canoni futuri derivanti dal cambiamento di un indice o del tasso utilizzato per determinare tali pagamenti). Il locatario in via generale rileverà la differenza da ri-misurazione dell'ammontare della passività di *leasing* come rettifica del diritto d'uso.

I diritti d'uso vengono classificati coerentemente con la natura del bene oggetto del contratto di *leasing*. Pertanto nel presente Bilancio consolidato semestrale i diritti d'uso su immobili vengono inclusi nella voce Immobili, impianti e macchinari e in diritti d'uso di autoveicoli vengono inclusi nella voce Altri beni.

Avviamento

L'avviamento rappresenta la differenza tra il prezzo riconosciuto per l'acquisto e il valore delle attività e passività acquisite tramite aggregazione aziendale.

Avvalendosi della facoltà prevista dall'IFRS 1, Antares Vision Group non ha applicato l'IFRS 3 alle acquisizioni intervenute precedentemente alla data di prima applicazione dei principi contabili internazionali. Di conseguenza gli avviamenti emersi da tali operazioni non sono stati rideterminati.

L'avviamento rappresenta un'attività immateriale a vita utile indefinita. Esso non viene ammortizzato ma assoggettato ad *impairment test* almeno annualmente, o più frequentemente nel caso di presenza di indicatori di perdita di valore.

L'avviamento è inizialmente rilevato al costo rappresentato dall'eccedenza dell'insieme del corrispettivo corrisposto e dell'importo iscritto per le interessenze di minoranza rispetto alle attività nette identificabili acquisite e le passività assunte dalla Capogruppo. Se il *fair value* delle attività nette acquisite eccede l'insieme del corrispettivo corrisposto, Antares Vision Group verifica nuovamente se ha identificato correttamente tutte le attività acquisite e tutte le passività assunte e rivede le procedure utilizzate per determinare l'ammontare da

rilevare alla data di acquisizione. Se dalla nuova valutazione emerge ancora un *fair value* delle attività nette acquisite superiore al corrispettivo, la differenza (utile) viene rilevata a Conto Economico.

Dopo la rilevazione iniziale, l'avviamento è valutato al costo al netto delle perdite di valore accumulate. Al fine della verifica per riduzione di valore (*impairment*), l'avviamento acquisito in un'aggregazione aziendale è allocato, dalla data di acquisizione, a ciascuna unità generatrice di flussi di cassa di Antares Vision Group che si prevede benefici delle sinergie dell'aggregazione, a prescindere dal fatto che altre attività o passività dell'entità acquisita siano assegnate a tali unità.

Se l'avviamento è stato allocato a un'unità generatrice di flussi finanziari e l'entità dismette parte delle attività di tale unità, l'avviamento associato all'attività dismessa è incluso nel valore contabile dell'attività quando si determina l'utile o la perdita della dismissione. L'avviamento associato con l'attività dismessa è determinato sulla base dei valori relativi dell'attività dismessa e della parte mantenuta dell'unità generatrice di flussi finanziari.

Come meglio descritto nella sezione Aggregazioni aziendali del presente documento, relativamente all'acquisizione di Smart Point avvenuta nell'aprile 2023 attraerso Rfxcel, il differenziale tra il prezzo e il patrimonio netto della società acquisita è stato temporaneamente allocato per intero alla voce Avviamento, in attesa di concludere la PPA nel secondo semestre 2023 come consentito dai principi contabili internazionali.

Altre attività immateriali

Le attività immateriali acquisite separatamente sono inizialmente rilevate al costo, mentre quelle acquisite attraverso operazioni di aggregazione aziendale sono iscritte al *fair value* alla data di acquisizione. Dopo la rilevazione iniziale, le attività immateriali sono iscritte al costo al netto dell'ammortamento accumulato e di eventuali perdite di valore accumulate. Le attività immateriali prodotte internamente, ad eccezione dei Costi di sviluppo, non sono capitalizzate e si rilevano nel Conto Economico del periodo in cui sono state sostenute.

Le attività immateriali con vita utile definita sono ammortizzate lungo la loro vita utile e sono sottoposte alla verifica di congruità del valore ogni volta che vi siano indicazioni di una possibile perdita di valore. Il periodo di ammortamento ed il metodo di ammortamento di un'attività immateriale a vita utile definita è riconsiderato almeno ad ogni chiusura d'esercizio. I cambiamenti nella vita utile attesa o delle modalità con cui i benefici economici futuri legati all'attività si realizzeranno sono rilevati attraverso il cambiamento del periodo o del metodo di ammortamento, a seconda dei casi, e sono considerati cambiamenti di stime contabili.

Non risultano iscritte nel presente Bilancio Consolidato semestrale immobilizzazioni immateriali a vita utile indefinita diverse dall'avviamento.

I Costi di ricerca sono imputati nel Conto Economico del periodo in cui sono sostenuti. I Costi di sviluppo sostenuti in relazione ad un determinato progetto sono rilevati come attività immateriali quando Antares Vision Group è in grado di dimostrare:

- la possibilità tecnica di completare l'attività immateriale, di modo che sia disponibile all'utilizzo o alla vendita;
- l'intenzione di completare l'attività e la propria capacità ed intenzione di utilizzarla o venderla;
- le modalità con cui l'attività genererà benefici economici futuri;
- la disponibilità di risorse per completare l'attività;
- la capacità di valutare in modo attendibile il costo attribuibile all'attività durante lo sviluppo.

Dopo la rilevazione iniziale, le attività di sviluppo sono valutate al costo decrementato degli ammortamenti o delle perdite di valore cumulate.

L'ammortamento è calcolato a quote costanti in base alla vita utile stimata dell'attività immateriale. Le aliquote d'ammortamento applicate, e invariate rispetto ai periodi precedenti, sono riepilogate a seguire:

- Costi di sviluppo: 20%
- Brevetti: 20%
- Software: 20%
- Lista clienti: 6% - 10%
- Tecnologie: 6% - 10%

Un'attività immateriale viene eliminata al momento della dismissione (ossia, alla data in cui l'acquirente ne ottiene il controllo) o quando non ci si attendono benefici economici futuri dal suo utilizzo o dismissione. Qualsiasi utile o perdita derivante dall'eliminazione dell'attività (calcolata come differenza tra il corrispettivo netto della dismissione e il valore contabile dell'attività) è inclusa nel Conto Economico.

Antares Vision Group verifica periodicamente che non vi siano indicatori di perdita durevole di valore delle immobilizzazioni immateriali. Qualora tali indicatori esistano, Antares Vision Group stima il valore recuperabile di tali attività per determinare l'importo dell'eventuale svalutazione. Il valore recuperabile è pari al maggiore tra il prezzo che si otterrebbe da una vendita e il valore d'uso calcolato tramite l'attualizzazione dei flussi di cassa prospettici al netto delle imposte. Nel caso in cui le ragioni della svalutazione vengano meno, l'attività viene rivalutata nei limiti del valore che essa avrebbe avuto nel caso in cui la svalutazione non avesse mai avuto luogo. Le svalutazioni e le rivalutazioni vengono imputate nel Conto Economico. L'avviamento non è mai rivalutato.

Partecipazioni in società collegate, *joint venture* e altre imprese

Una collegata è una società sulla quale Antares Vision Group esercita un'influenza notevole. Per influenza notevole si intende il potere di partecipare alla determinazione delle politiche finanziarie e gestionali della partecipata senza averne il controllo o il controllo congiunto.

Rientrano in tale fattispecie:

- la partecipazione in Orobix, società con sede a Bergamo che opera nei sistemi di intelligenza artificiale, di cui la Capogruppo detiene il 37,5% del capitale sociale;
- la partecipazione del 25% in RurAll, progetto imprenditoriale avviato dalla Capogruppo insieme a tre *partner* nel luglio 2021 con l'obiettivo di realizzare progetti volti a rendere più efficiente, garantire la qualità e proteggere dalla contraffazione l'intero settore Agro-Alimentare italiano;
- la partecipazione del 24,9% in Optwo acquisita dalla Capogruppo nel luglio 2022 mediante un aumento di capitale sociale di 1.000 euro migliaia (comprensivo di sovrapprezzo);
- la partecipazione del 38,18% in Light Scarl, acquisita dalla Capogruppo nel gennaio 2023;
- la partecipazione del 30% in Pygsa Sistemas Y Aplicaciones SL ("Pygsa"), acquisita in data 1 marzo 2023 attraverso FT System.

Una *joint venture* è un accordo a controllo congiunto nel quale le parti che detengono il controllo congiunto vantano diritti sulle attività nette dell'accordo. Per controllo congiunto si intende la condivisione su base contrattuale del controllo di un accordo, che esiste unicamente quando le decisioni sulle attività rilevanti richiedono un consenso unanime di tutte le parti che condividono il controllo.

Si inquadrano in questa fattispecie:

- la partecipazione in Shenzhen Antaruixin Limited Liability Company detenuta per il 40% da AV (Shenzhen) International Trading Co., LTD ("**AV Shenzhen**") a sua volta controllata per il 100% da Antares Vision Asia Pacific;
- la partecipazione in Siempharma che la Capogruppo detiene dal gennaio 2019, inizialmente per il 10% ed incrementata una prima volta nel corso del 2021 fino alla quota del 30% e successivamente nel 2022 fino alla quota del 45%.

Le considerazioni fatte per determinare l'influenza notevole o il controllo congiunto sono simili a quelle necessarie a determinare il controllo sulle controllate. Le partecipazioni di Antares Vision Group in società collegate e *joint venture* sono valutate con il metodo del patrimonio netto.

Il bilancio delle società collegate e della *joint venture* è predisposto alla stessa data di chiusura del bilancio di Antares Vision Group. Ove necessario, il bilancio è rettificato per uniformarlo ai principi contabili di Antares Vision Group.

Con il metodo del patrimonio netto, la partecipazione in una società collegata o in una *joint venture* è inizialmente rilevata al costo. Il valore contabile della partecipazione è aumentato o diminuito per rilevare la quota di pertinenza della partecipante degli utili e delle perdite della partecipata realizzati dopo la data di acquisizione. L'avviamento afferente alla collegata od alla *joint venture* è incluso nel valore contabile della partecipazione e non è soggetto ad una verifica separata di perdita di valore (*impairment*).

Il Conto Economico del periodo riflette la quota di pertinenza del Gruppo del risultato del periodo della società collegata o della *joint venture*. Ogni cambiamento nelle altre componenti di conto economico complessivo relativo a queste partecipate è presentato come parte del conto economico complessivo del Gruppo. Inoltre, nel caso in cui una società collegata o una *joint venture* rilevi una variazione con diretta imputazione al patrimonio netto, il Gruppo rileva la sua quota di pertinenza, ove applicabile, nel prospetto delle variazioni nel patrimonio netto. Gli utili e le perdite non realizzate derivanti da transazioni tra il Gruppo e società collegate o *joint venture*, sono eliminati in proporzione alla quota di partecipazione nelle collegate o *joint venture*.

La quota aggregata di pertinenza del Gruppo del risultato di periodo delle società collegate e delle *joint venture* è rilevata nel Conto Economico del periodo dopo il risultato operativo e rappresenta il risultato al netto delle imposte e delle quote spettanti agli altri azionisti della collegata o della *joint venture*.

Successivamente all'applicazione del metodo del patrimonio netto, Antares Vision Group valuta se sia necessario riconoscere una perdita di valore della propria partecipazione nelle società collegate o *joint venture*. Antares Vision Group valuta a ogni data di bilancio, anche intermedio, se vi siano evidenze obiettive che la partecipazione nelle società collegate o *joint venture* abbiano subito una perdita di valore. In tal caso Antares Vision Group calcola l'ammontare della perdita come differenza tra il valore recuperabile della collegata o della *joint venture* e il valore di iscrizione della stessa nel proprio bilancio, rilevando tale differenza nel Conto Economico.

Nel presente Bilancio Consolidato semestrale si è provveduto ad adeguare il valore delle partecipazioni sopra citate secondo l'*Equity Method*. Per effetto di tale valutazione:

- la partecipazione nella collegata Orobix è iscritta ad un valore pari ad euro 2.555.783 in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativo per euro 319.721;
- la partecipazione nella collegata Rurall è iscritta ad un valore pari ad euro 1.372.323 in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativo per euro 48.150;

- la partecipazione nella collegata Optwo è iscritta ad un valore pari ad euro 970.475 in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativo per euro 29.525;
- la partecipazione nella *joint venture* Siempharma è iscritta ad un valore pari ad euro 3.807.293 in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, positivo per euro 145.800,;
- la partecipazione nella *joint venture* Shenzhen Antaruixin Limited Liability Company è iscritta nel bilancio di AV (Shenzhen) ad un valore pari a 1.594.224 CNY, in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativo per 286.644 CNY. Nel Bilancio Consolidato semestrale tale adeguamento si traduce in una partecipazione iscritta ad un valore di euro 201.844 per effetto della rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativa per euro 38.271, oltre che ad un effetto cambi negativo per euro 15.501.

Relativamente alle partecipazioni nelle collegate Light Scarl (detenuta dalla Capogruppo dal gennaio 2023) e Pygsa (detenuta da FT System dal marzo 2023), i relativi valori iscritti nel Bilancio Consolidato semestrale al 30 giugno 2023 non hanno subito variazioni rispetto al valore di prima iscrizione in quanto la quota di pertinenza del Gruppo del risultato di periodo risulta essere di importo irrilevante.

Tra le partecipazioni in altre imprese sono classificate:

- la partecipazione in Neurala per euro 244.255;
- la partecipazione nel Centro Nazionale di Ricerca per le Tecnologie dell'Agricoltura – Agritech per euro 50.000;
- la partecipazione nel Centro nazionale per lo sviluppo di terapia genica e farmaci con tecnologia a RNA per euro 200.000;
- la partecipazione in Isinnova per euro 1.500.000 detenuta dalla Capogruppo dal marzo 2023.

Maggiori informazioni vengono fornite nella Nota 4 a cui si rimanda.

Imposte anticipate e differite

Le imposte differite sono stanziare secondo il metodo dello stanziamento globale della passività. Esse sono calcolate su tutte le differenze temporanee che emergono tra la base imponibile di una attività o passività ed il valore contabile nel Bilancio Consolidato semestrale, ad eccezione dell'avviamento non deducibile fiscalmente e di quelle differenze da investimenti in società controllate per le quali non si prevede l'annullamento nel prevedibile futuro nonché quelle collegate alle differenze temporanee che derivano dalla rilevazione iniziale di un'attività o

passività in una transazione che non rappresenta un'aggregazione aziendale e, al tempo della transazione stessa, non influisce né sul risultato di bilancio, né sul risultato fiscale.

Le imposte anticipate sulle perdite fiscali e crediti d'imposta non utilizzati riportabili a nuovo sono riconosciute nella misura in cui è probabile che sia disponibile un reddito imponibile futuro a fronte del quale possano essere recuperate.

Le attività e le passività fiscali correnti e differite sono compensate quando le imposte sul reddito sono applicate dalla medesima autorità fiscale e quando vi è un diritto legale di compensazione. Le attività e le passività fiscali differite sono determinate con le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili, nei rispettivi ordinamenti dei paesi in cui Antares Vision Group opera, nei periodi nei quali le differenze temporanee saranno realizzate o estinte.

Rimanenze

Le rimanenze sono valutate al minore fra il costo e il valore di presumibile netto realizzo.

I costi sostenuti per portare ciascun bene nel luogo e nelle condizioni attuali sono rilevati come segue:

- materie prime: costo di acquisto calcolato con il metodo del costo medio ponderato;
- prodotti finiti e semilavorati: costo diretto dei materiali e del lavoro più una quota delle spese generali di produzione, definita in base alla normale capacità produttiva, escludendo gli oneri finanziari.

Il valore di presumibile netto realizzo è costituito dal normale prezzo stimato di vendita nel corso normale delle attività, dedotti i costi stimati di completamento e i costi stimati per realizzare la vendita, e le svalutazioni per obsolescenza e lento rigiro.

Crediti commerciali, altri crediti e altre attività finanziarie

Rilevazione iniziale

La classificazione delle attività finanziarie al momento della rilevazione iniziale dipende dalle caratteristiche dei flussi di cassa contrattuali delle attività finanziarie e dal modello di *business* che Antares Vision Group usa per la loro gestione. Ad eccezione dei crediti commerciali che non contengono una componente di finanziamento significativa o per i quali Antares Vision Group ha applicato l'espedito pratico, Antares Vision Group inizialmente valuta un'attività finanziaria al suo *fair value* più, nel caso di un'attività finanziaria non al *fair value* rilevato nel Conto Economico, i costi di transazione.

I crediti commerciali che non contengono una componente di finanziamento significativa, quali i crediti scadenti entro i 12 mesi, sono valutati al prezzo dell'operazione definito secondo l'IFRS 15 e descritto nel paragrafo "Ricavi da contratti con i clienti".

Affinché un'attività finanziaria possa essere classificata e valutata al costo ammortizzato o al *fair value* rilevato in OCI (FVOCI), deve generare flussi finanziari che dipendono solamente dal capitale e dagli interessi sull'importo del capitale da restituire ("test SPPI"). Le attività finanziarie i cui flussi di cassa non soddisfano i requisiti sopra indicati sono classificati e misurati al *fair value* rilevato a Conto Economico.

Valutazione successiva

Le attività finanziarie classificate e misurate al costo ammortizzato, tra cui i crediti commerciali, sono possedute nel quadro di un modello di *business* il cui obiettivo è il possesso di attività finanziarie finalizzato alla raccolta dei flussi finanziari contrattuali. Tali attività sono successivamente valutate utilizzando il criterio dell'interesse effettivo e sono soggette ad *impairment*. Gli utili e le perdite sono rilevate a Conto Economico quando l'attività è eliminata, modificata o rivalutata.

Le attività finanziarie che sono classificate e misurate al *fair value* rilevato in OCI ("FVOCI") sono possedute nel quadro di un modello di *business* il cui obiettivo è conseguito sia mediante l'incasso dei flussi finanziari contrattuali che mediante la vendita delle attività finanziarie. Per le attività da strumenti di debito valutati al *fair value* rilevato in OCI, gli interessi attivi, le variazioni per differenze cambio e le perdite di valore, insieme alle riprese, sono rilevati a Conto Economico e sono calcolati allo stesso modo delle attività finanziarie valutate al costo ammortizzato. Le rimanenti variazioni del *fair value* sono rilevate in OCI. Al momento dell'eliminazione, la variazione cumulativa del *fair value* rilevata in OCI viene riclassificata nel Conto Economico.

Gli strumenti finanziari al *fair value* con variazioni rilevate nel Conto Economico ("FVT PL") sono iscritti nella situazione patrimoniale-finanziaria al *fair value* e le variazioni nette del *fair value* rilevate nel Conto Economico. In questa categoria rientrano gli strumenti derivati e le partecipazioni quotate che Antares Vision Group non ha scelto irrevocabilmente di classificare al *fair value* rilevato in OCI. I dividendi su partecipazioni sono rilevati come altri proventi nel Conto Economico quando è stato stabilito il diritto al pagamento.

Cancellazione

Un'attività finanziaria (o, ove applicabile, parte di un'attività finanziaria o parte di un gruppo di attività finanziarie simili) è cancellata in primo luogo quando i diritti a ricevere flussi finanziari dall'attività sono estinti, o quando Antares Vision Group ha trasferito ad una terza parte il diritto a ricevere flussi finanziari dall'attività o ha assunto l'obbligo contrattuale di corrisponderli interamente e senza ritardi e (a) ha trasferito sostanzialmente tutti i rischi

e benefici della proprietà dell'attività finanziaria, oppure (b) non ha trasferito né trattenuto sostanzialmente tutti i rischi e benefici dell'attività, ma ha trasferito il controllo della stessa.

Nei casi in cui Antares Vision Group abbia trasferito i diritti a ricevere flussi finanziari da un'attività ma non abbia né trasferito né trattenuto sostanzialmente tutti i rischi e benefici o non abbia perso il controllo sulla stessa, l'attività continua ad essere rilevata nel bilancio del Gruppo nella misura del suo coinvolgimento residuo nell'attività stessa. In questo caso, Antares Vision Group riconosce inoltre una passività associata. L'attività trasferita e la passività associata sono valutate in modo da riflettere i diritti e le obbligazioni che rimangono di pertinenza del Gruppo.

Perdita di valore

Antares Vision Group iscrive una svalutazione per perdite attese (*Expected Credit Loss* o 'ECL') per tutte le attività finanziarie rappresentate da strumenti di debito non detenuti al fair value rilevato a Conto Economico. Le ECL si basano sulla differenza tra i flussi finanziari contrattuali dovuti in conformità al contratto e tutti i flussi finanziari che Antares Vision Group si aspetta di ricevere, scontati ad una approssimazione del tasso di interesse effettivo originario. I flussi di cassa attesi includeranno i flussi finanziari derivanti dalla escussione delle garanzie reali detenute o di altre garanzie sul credito che sono parte integrante delle condizioni contrattuali.

Per i crediti commerciali e le attività derivanti da contratto, Antares Vision Group applica un approccio semplificato nel calcolo delle perdite attese. Pertanto, Antares Vision Group non monitora le variazioni del rischio di credito, ma rileva integralmente la perdita attesa a ogni data di riferimento.

Disponibilità liquide e depositi a breve

Le disponibilità liquide e i depositi a breve termine comprendono il denaro in cassa e i depositi a vista e a breve termine, i depositi altamente liquidi con una scadenza di tre mesi o inferiore, che sono prontamente convertibili in un dato ammontare di denaro e soggetti ad un rischio non significativo di variazioni di valore.

Ai fini della rappresentazione nel Rendiconto Finanziario Consolidato, le disponibilità liquide e mezzi equivalenti sono rappresentati dalle disponibilità liquide come definite sopra.

Debiti commerciali e altre passività finanziarie

Rilevazione iniziale

Le passività finanziarie sono classificate, al momento della rilevazione iniziale, tra le passività finanziarie al *fair value* rilevato a Conto Economico o tra i prestiti e finanziamenti.

Tutte le passività finanziarie sono rilevate inizialmente al *fair value* cui si aggiungono, nel caso di mutui, finanziamenti e debiti, i costi di transazione ad essi direttamente attribuibili.

Valutazione successiva

Ai fini della valutazione successiva le passività finanziarie sono classificate in due categorie:

- Passività finanziarie al *fair value* rilevato a Conto Economico (FVTPL);
- Passività finanziarie al costo ammortizzato (finanziamenti e prestiti)

Le passività finanziarie al *fair value* con variazioni rilevate a Conto Economico comprendono passività detenute per la negoziazione e passività finanziarie rilevate inizialmente al *fair value* con variazioni rilevate a Conto Economico. Le passività detenute per la negoziazione sono tutte quelle assunte con l'intento di estinguerle o trasferirle nel breve termine. Questa categoria include inoltre gli strumenti finanziari derivati sottoscritti da Antares Vision Group che non sono designati come strumenti di copertura e i *warrant*. Gli utili o le perdite sulle passività detenute per la negoziazione sono rilevati nel Conto Economico.

Dopo la rilevazione iniziale, i finanziamenti sono valutati con il criterio del costo ammortizzato usando il metodo del tasso di interesse effettivo. Gli utili e le perdite sono contabilizzati nel Conto Economico quando la passività è estinta, oltre che attraverso il processo di ammortamento. Il costo ammortizzato è calcolato rilevando lo sconto o il premio sull'acquisizione e gli onorari o costi che fanno parte integrante del tasso di interesse effettivo. L'ammortamento al tasso di interesse effettivo è compreso tra gli oneri finanziari nel Conto Economico.

Cancellazione

Una passività finanziaria viene cancellata quando l'obbligazione sottostante la passività è estinta, annullata ovvero adempiuta. Laddove una passività finanziaria esistente fosse sostituita da un'altra dello stesso prestatore, a condizioni sostanzialmente diverse, oppure le condizioni di una passività esistente venissero sostanzialmente modificate, tale scambio o modifica viene trattato come una cancellazione contabile della passività originale, accompagnata dalla rilevazione di una nuova passività, con iscrizione nel Conto Economico di eventuali differenze tra i valori contabili.

Fondi rischi ed oneri

Gli accantonamenti a fondi per rischi e oneri sono effettuati quando Antares Vision Group deve far fronte ad un'obbligazione attuale (legale o implicita) risultante da un evento passato, è probabile un esborso di risorse per far fronte a tale obbligazione ed è possibile effettuare una stima affidabile del suo ammontare. Quando Antares Vision Group ritiene che un accantonamento al fondo rischi e oneri sarà in parte o del tutto rimborsato, l'indennizzo è rilevato in modo distinto e separato nell'attivo se, e solo se, esso risulta praticamente certo. In tal caso, il costo

dell'eventuale accantonamento è presentato nel Conto Economico al netto dell'ammontare rilevato per l'indennizzo.

Se l'effetto del valore del denaro nel tempo è significativo, gli accantonamenti sono attualizzati utilizzando un tasso di sconto che riflette, ove adeguato, i rischi specifici delle passività. Quando la passività viene attualizzata, l'incremento dell'accantonamento dovuto al trascorrere del tempo è rilevato come onere finanziario.

L'accantonamento a fronte delle garanzie sui prodotti è rilevato quando il prodotto è venduto o il servizio è prestato al cliente. La rilevazione iniziale si basa sull'esperienza storica. La stima dei costi per interventi in garanzia è rivista annualmente.

Trattamento di fine rapporto

Il trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato (TFR) iscritto dalle società italiane corrisponde alla passività maturata nei confronti dei dipendenti in conformità alla legislazione vigente.

Le società italiane di Antares Vision Group non sono tenute al versamento del TFR al Fondo Tesoreria INPS disposto dalla Legge 27 dicembre 2006 n. 296 in quanto per nessuna risultava superato il limite di 50 dipendenti nel corso dell'esercizio 2006 o del primo esercizio di attività.

Per la parte non destinata ai fondi di previdenza complementare, il TFR è dunque considerato un piano a benefici definiti e viene assoggettato a valutazione attuariale. Le quote destinate ai fondi di previdenza complementare vengono considerate un piano a contribuzione definita.

Pagamenti basati su azioni

Alcuni amministratori e dipendenti del Gruppo ricevono parte della remunerazione sotto forma di pagamenti basati su azioni, pertanto i dipendenti prestano servizi in cambio di azioni ("operazioni regolate con strumenti di capitale"). Il costo delle operazioni regolate con strumenti di capitale è determinato dal *fair value* alla data in cui l'assegnazione è effettuata utilizzando un metodo di valutazione appropriato, come spiegato più in dettaglio nel paragrafo dedicato ai Pagamenti basati su azioni.

Tale costo, assieme al corrispondente incremento di patrimonio netto, è rilevato tra i costi per il personale quanto alle opzioni assegnate ai dipendenti (Nota 30) e tra i costi per servizi quanto alle opzioni assegnate agli amministratori (Nota 34) lungo il periodo in cui sono soddisfatte le condizioni relative al raggiungimento di obiettivi e/o alla prestazione del servizio. I costi cumulati rilevati a fronte di tali operazioni alla data di chiusura di ogni periodo fino alla data di maturazione sono commisurati alla scadenza del periodo di maturazione e alla

migliore stima del numero di strumenti partecipativi che verranno effettivamente a maturazione. Il costo o ricavo nel prospetto dell'utile/(perdita) del periodo rappresenta la variazione del costo cumulato rilevato all'inizio e alla fine del semestre.

Le condizioni di servizio o di *performance* non vengono prese in considerazione quando viene definito il *fair value* del piano alla data di assegnazione. Si tiene però conto della probabilità che queste condizioni vengano soddisfatte nel definire la miglior stima del numero di strumenti di capitale che arriveranno a maturazione. Le condizioni di mercato sono riflesse nel *fair value* alla data di assegnazione. Qualsiasi altra condizione legata al piano, che non comporti un'obbligazione di servizio, non viene considerata come una condizione di maturazione. Le condizioni di non maturazione sono riflesse nel *fair value* del piano e comportano l'immediata contabilizzazione del costo del piano, a meno che non vi siano anche delle condizioni di servizio o di *performance*.

Nessun costo viene rilevato per i diritti che non arrivano a maturazione in quanto non vengono soddisfatte le condizioni di *performance* e/o di servizio. Quando i diritti includono una condizione di mercato o a una condizione di non maturazione, questi sono trattati come se fossero maturati indipendentemente dal fatto che le condizioni di mercato o le altre condizioni di non maturazione cui soggiogano siano rispettate o meno, fermo restando che tutte le altre condizioni di *performance* e/o di servizio devono essere soddisfatte.

Se le condizioni del piano vengono modificate, il costo minimo da rilevare è il *fair value* alla data di assegnazione in assenza della modifica del piano stesso, nel presupposto che le condizioni originali del piano siano soddisfatte. Inoltre, si rileva un costo per ogni modifica che comporti un aumento del *fair value* totale del piano di pagamento, o che sia comunque favorevole per i dipendenti; tale costo è valutato con riferimento alla data di modifica. Quando un piano viene cancellato dall'entità o dalla controparte, qualsiasi elemento rimanente del *fair value* del piano viene speso immediatamente a Conto Economico.

Conversione di poste in valuta

Le attività e le passività monetarie in valuta sono iscritte al tasso di cambio a pronti alla data di chiusura del periodo, con imputazione a Conto Economico dei relativi utili e perdite su cambi. Se dalla conversione si origina un utile netto, per un corrispondente ammontare è vincolata una riserva non distribuibile fino al suo effettivo realizzo.

Ricavi da contratti con i clienti

Antares Vision Group è impegnata nella fornitura di sistemi d'ispezione per il controllo qualità, di soluzioni di tracciatura per l'anticontraffazione, il controllo della filiera e la gestione intelligente dei dati. La graduale

diversificazione del *business* attuata negli ultimi anni ha portato ad una sempre maggiore incidenza della componente dei servizi anche attraverso il modello *Software as a service* (“SaaS”). I ricavi derivanti da contratti con i clienti seguono il principio IFRS 15 – *Revenue Recognition* che richiede di analizzare i contratti secondo il cosiddetto *5-step model* che prevede di:

- identificare il contratto con il cliente;
- identificare le performance obligation incluse nel contratto;
- determinare il prezzo della transazione;
- allocare il prezzo alle performance obligation;
- rilevare il ricavo quando l’entità soddisfa la performance obligation.

I ricavi derivanti da contratti con i clienti sono rilevati per un ammontare che riflette il corrispettivo che Antares Vision Group si aspetta di ricevere all’adempimento dell’obbligazione di fare.

Fornitura di beni

Nel caso nel contratto siano riconoscibili due *performance obligation*, il ricavo relativo alla fornitura del bene viene rilevato con il trasferimento del bene quando avviene il trasferimento della titolarità o del possesso del bene all’acquirente, quindi generalmente con la spedizione, e il ricavo relativo al servizio di installazione viene rilevato al completamento dell’installazione. Nel caso nel contratto non sia possibile identificare due performance obligation, l’una per la fornitura del bene e l’altra per l’installazione, il ricavo viene rilevato una volta terminata l’installazione.

SaaS

I contratti SaaS prevedono l’impegno da parte di Antares Vision Group alla messa a disposizione in favore del cliente di *software* di proprietà e all’erogazione di servizi di implementazione (“*Implementation Service*”), supporto e manutenzione (“*Subscription Service*”) e altri servizi professionali (“*Professional Service*”) Relativamente alle componenti di *Implementation Service* e di *Professional Service*, il ricavo viene riconosciuto *at a point in time* una volta che il servizio è completamente reso. Per quanto riguarda la componente di *Subscription Service*, che include una parte significativa di ricavi derivanti da contratti di abbonamento a lungo termine (3-7 anni) oltre che i ricavi per l’utilizzo della licenza per il periodo definito da contratto, i ricavi sono riconosciuti *over time* lungo la durata del contratto.

Altre tipologie di servizi (diversi dal SaaS)

Nel caso di prestazione di servizi, quale tra gli altri l’assistenza tecnica post-vendita, il ricavo viene rilevato *at a point in time* alla conclusione del servizio stesso.

Contributi pubblici

I contributi pubblici sono rilevati quando sussiste la ragionevole certezza che essi saranno ricevuti e che tutte le condizioni ad essi riferiti siano soddisfatte. I contributi correlati a componenti di costo sono rilevati come ricavi, ma sono ripartiti sistematicamente tra gli esercizi in modo da essere commisurati al riconoscimento dei costi che intendono compensare. Il contributo correlato ad una attività viene riconosciuto come ricavo in quote costanti, lungo la vita utile attesa dell'attività di riferimento.

Laddove Antares Vision Group riceva un contributo non monetario, l'attività ed il relativo contributo sono rilevati al valore nominale e rilasciati nel Conto Economico, in quote costanti, lungo la vita utile attesa dell'attività di riferimento.

Riconoscimento dei costi

I costi sono riconosciuti quando sono relativi a beni e servizi acquistati o consumati nel periodo o ripartiti secondo il principio della competenza economica.

Imposte sul reddito

Le imposte correnti attive e passive del periodo sono valutate per l'importo che ci si attende di recuperare o corrispondere alle autorità fiscali. Le aliquote e la normativa fiscale utilizzate per calcolare l'importo sono quelle in vigore alla data di chiusura di bilancio nei paesi dove Antares Vision Group opera e genera il proprio reddito imponibile.

Le imposte correnti relative ad elementi rilevati direttamente a Patrimonio Netto sono rilevate anch'esse a Patrimonio Netto e non nel Conto Economico. Il *management* periodicamente valuta la posizione assunta nella dichiarazione dei redditi nei casi in cui le norme fiscali siano soggette ad interpretazioni e, ove appropriato, provvede a stanziare degli accantonamenti.

Le altre imposte non correlate al reddito, come le tasse sugli immobili, sono incluse tra gli oneri operativi.

I costi, i ricavi, le attività e le passività sono normalmente rilevati al netto delle imposte indirette, quali l'imposta sul valore aggiunto. Se l'imposta applicata all'acquisto di beni o servizi è indetraibile essa è rilevata come parte del costo di acquisto dell'attività o parte del costo rilevato nel Conto Economico. I crediti e i debiti commerciali includono l'imposta indiretta applicabile.

L'ammontare netto delle imposte indirette da recuperare o da pagare all'Erario è incluso nel bilancio tra i crediti ovvero tra i debiti.

Utile per azione

L'utile base per azione è ottenuto quale rapporto tra il risultato del Gruppo risultante dal Bilancio Consolidato semestrale e la media ponderata delle azioni in circolazione durante il periodo, al netto di eventuali azioni proprie in portafoglio.

L'utile diluito per azione è ottenuto quale rapporto tra il risultato del Gruppo risultante dal Bilancio Consolidato semestrale e la media ponderata delle azioni in circolazione, tenendo conto degli effetti di tutte le potenziali azioni ordinarie (ad esempio non sottoscritte) con effetto diluitivo. L'utile diluito per azione non può eccedere il valore dell'utile base per azione come previsto dallo IAS33.

Principi contabili emanati ed entrati in vigore nel 2023

Amendments to IAS 1 Presentation of Financial Statements: Classification of Liabilities as Current or Non-current

A gennaio 2020, lo IASB ha pubblicato delle modifiche ai paragrafi da 69 a 76 dello IAS 1 per specificare i requisiti per classificare le passività come correnti o non correnti. Le modifiche chiariscono:

- cosa si intende per diritto di postergazione della scadenza
- che il diritto di postergazione deve esistere alla chiusura del periodo
- la classificazione non è impattata dalla probabilità con cui l'entità eserciterà il proprio diritto di postergazione
- solamente se un derivato implicito in una passività convertibile è esso stesso uno strumento di capitale la scadenza della passività non ha impatto sulla sua classificazione.

Le modifiche non hanno avuto alcun impatto sul Bilancio Consolidato semestrale del Gruppo.

Definizione di stima contabile – Modifiche allo IAS 8

Nel febbraio 2021 lo IASB ha emesso degli emendamenti allo IAS 8, in cui introduce una definizione di "stime contabili". Le modifiche chiariscono la distinzione tra cambiamenti nelle stime contabili e cambiamenti nei principi

contabili e correzione di errori. Inoltre, chiariscono come le entità utilizzano tecniche di misurazione e input per sviluppare stime contabili.

Le modifiche non hanno avuto impatto sul Bilancio Consolidato semestrale del Gruppo.

Informativa sui principi contabili - Modifiche allo IAS 1 e IFRS Practice Statement 2

Nel febbraio 2021, lo IASB ha emesso degli emendamenti allo IAS 1 e all'IFRS Practice Statement 2 Making Materiality Judgements, in cui fornisce linee guida ed esempi per aiutare le entità ad applicare giudizi di materialità all'informativa sui principi contabili. Le modifiche mirano ad aiutare le entità a fornire informazioni sui principi contabili più utili sostituendo l'obbligo per le entità di fornire le proprie politiche contabili "significative" con l'obbligo di fornire informativa sui propri principi contabili "rilevanti"; inoltre, sono aggiunte linee guida su come le entità applicano il concetto di rilevanza nel prendere decisioni in merito all'informativa sui principi contabili.

Le modifiche allo IAS 1 sono entrate in vigore a partire dagli esercizi che hanno inizio dal o dopo il 1° gennaio 2023. Le modifiche al Practice Statement 2 forniscono indicazioni non obbligatorie sull'applicazione della definizione di materialità all'informativa sui principi contabili.

Le modifiche non hanno avuto alcun impatto sul Bilancio Consolidato semestrale del Gruppo.

Imposte differite relative ad attività e passività derivanti da una singola transazione – Modifiche allo IAS 12

Nel maggio del 2021, lo IASB ha emesso le modifiche allo IAS 12, restringendo l'ambito di applicazione dell'initial recognition exception inclusa nello IAS 12, che non dovrà essere più applicata a quelle transazioni che fanno nascere differenze temporanee tassabili e deducibili in egual misura.

Le modifiche dovranno essere applicate alle transazioni che avvengono successivamente o all'inizio del periodo comparativo presentato. Ulteriormente, all'inizio del periodo comparativo presentato, imposte differite attive (in presenza dell'esistenza di sufficienti redditi imponibili) ed imposte differite passive dovranno essere riconosciute per tutte le differenze temporanee deducibili e tassabili associate ai leasing e fondi di ripristino.

Antares Vision Group non è stata influenzata da tali modifiche.

Uso di stime

La preparazione del Bilancio Consolidato semestrale di Antares Vision Group richiede agli amministratori di effettuare valutazioni discrezionali, stime e ipotesi che influenzano i valori di ricavi, costi, attività e passività e

l'informativa a questi relativa, nonché l'indicazione di passività potenziali. L'incertezza circa tali ipotesi e stime potrebbe determinare esiti che richiederanno, in futuro, un aggiustamento significativo al valore contabile di tali attività e/o passività.

Nell'applicare i principi contabili di Antares Vision Group, gli amministratori hanno assunto decisioni basate sulle seguenti valutazioni discrezionali (escluse quelle che comportano delle stime) con un effetto significativo sui valori iscritti in bilancio.

Durata dei *leasing* e tasso di finanziamento marginale

Antares Vision Group determina la durata del *leasing* come il periodo non annullabile del *leasing* a cui vanno aggiunti sia i periodi coperti dall'opzione di estensione del *leasing* stesso, qualora vi sia la ragionevole certezza di esercitare tale opzione, sia i periodi coperti dall'opzione di risoluzione del *leasing* qualora vi sia la ragionevole certezza di non esercitare tale opzione.

Antares Vision Group ha la possibilità, per alcuni dei suoi *leasing*, di prolungare il *leasing* o di concluderlo anticipatamente. Antares Vision Group applica il proprio giudizio nel valutare se vi sia la ragionevole certezza di esercitare le opzioni di rinnovo. Ciò detto, Antares Vision Group considera tutti i fattori rilevati che possano comportare un incentivo economico ad esercitare le opzioni di rinnovo o a concludere il contratto. Dopo la data di decorrenza, Antares Vision Group rivede le stime circa la durata del *leasing* nel caso in cui si presenti un significativo evento o una significativa modifica in circostanze che sono sotto il proprio controllo e che possono influire sulla capacità di esercitare (o di non esercitare) l'opzione di rinnovo o di cancellazione anticipata (ad esempio, investimenti in migliorie sui beni in *leasing* o rilevanti modifiche specifiche sul bene in *leasing*).

Antares Vision Group non può facilmente determinare il tasso di interesse implicito del *leasing* e quindi utilizza il tasso di finanziamento marginale per misurare la passività per *leasing*. Il tasso di finanziamento marginale è il tasso di interesse che il locatario dovrebbe pagare per un prestito, con una durata e con garanzie simili, necessario per ottenere un'attività di valore simile all'attività consistente nel diritto di utilizzo in un contesto economico simile. Il tasso di finanziamento marginale quindi riflette cosa Antares Vision Group avrebbe dovuto pagare, e questo richiede di effettuare una stima quando non esistono dati osservabili o quando i tassi devono essere rettificati per riflettere i termini e le condizioni del *leasing*. Antares Vision Group stima il tasso di finanziamento marginale utilizzando dati osservabili (quali tassi di interesse di mercato) se disponibili, e effettuando considerazioni specifiche sulle condizioni della partecipata.

Riduzioni di valore di attività non finanziarie

Una riduzione di valore si verifica quando il valore contabile di un'attività o unità generatrice di flussi di cassa eccede il proprio valore recuperabile, che è il maggiore tra il suo *fair value* dedotti i costi di vendita e il suo valore d'uso. Il calcolo del valore d'uso è basato su un modello di attualizzazione dei flussi di cassa, che a loro volta derivano dai *budget* delle singole unità generatrici di cassa e non includono attività di ristrutturazione per i quali Antares Vision Group non si è ancora impegnata o investimenti futuri rilevanti che incrementeranno i risultati dell'attività inclusa nell'unità generatrice di flussi di cassa oggetto di valutazione. Il valore recuperabile dipende sensibilmente dal tasso di sconto utilizzato nel modello di attualizzazione dei flussi di cassa, così come dai flussi di cassa attesi in futuro e del tasso di crescita utilizzato per l'estrapolazione. Le assunzioni chiave utilizzate per determinare il valore recuperabile per le diverse unità generatrici di flussi di cassa sono disponibili nel prosieguo delle presenti Note esplicative.

Accantonamento per perdite attese su crediti commerciali

I crediti commerciali sono rettificati dal relativo fondo svalutazione per tener conto del loro valore recuperabile. La determinazione dell'ammontare delle svalutazioni per perdite attese (*Expected Credit Loss* o 'ECL') richiede da parte degli amministratori l'esercizio di valutazioni soggettive basate sulla documentazione e sulle informazioni disponibili in merito anche alla solvibilità del cliente, nonché sull'esperienza e sui *trend* storici di incasso.

Piani a benefici definiti

Il costo dei piani pensionistici a benefici definiti e degli altri benefici successivi al rapporto di lavoro ed il valore attuale dell'obbligazione per benefici definiti sono determinati utilizzando valutazioni attuariali. La valutazione attuariale richiede l'elaborazione di varie assunzioni che possono differire dagli effettivi sviluppi futuri. Queste assunzioni includono la determinazione del tasso di sconto, i futuri incrementi salariali, i tassi di mortalità e il futuro incremento delle pensioni. A causa della complessità della valutazione e della sua natura di lungo termine, tali stime sono estremamente sensibili a cambiamenti nelle assunzioni. Tutte le assunzioni sono riviste con periodicità annuale.

Fair value degli strumenti finanziari

Quando il *fair value* di un'attività o passività finanziaria rilevata nel Prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria non può essere misurato basandosi sulle quotazioni in un mercato attivo, il *fair value* viene determinato

utilizzando diverse tecniche di valutazione, incluso il modello dei flussi di cassa attualizzati. Gli input inseriti in questo modello sono rilevati dai mercati osservabili, ove possibile, ma qualora non sia possibile, è richiesto un certo grado di stima per definire il *fair value*. Le stime includono considerazioni su variabili quali il rischio di liquidità, il rischio di credito e volatilità. I cambiamenti delle assunzioni su questi elementi potrebbero avere un impatto sul *fair value* dello strumento finanziario rilevato.

Costi di sviluppo

Antares Vision Group capitalizza i costi relativi ai progetti per lo sviluppo di nuovi prodotti. La capitalizzazione iniziale dei costi è basata sul fatto che sia confermato il giudizio degli amministratori sulla fattibilità tecnica ed economica del progetto, solitamente quando il progetto stesso ha raggiunto una fase precisa del piano di sviluppo.

Svalutazioni delle rimanenze

Le rimanenze di magazzino che presentano caratteristiche di obsolescenza e lento rigiro sono sistematicamente valutate e, nel caso in cui il valore recuperabile delle stesse risultasse inferiore al valore di acquisto o produzione, sono svalutate. Le svalutazioni sono calcolate sulla base di assunzioni e stime della direzione, derivanti dall'esperienza e dai risultati storici conseguiti.

Pagamenti basati su azioni

Stimare il *fair value* dei pagamenti basati su azioni richiede di determinare il modello di valutazione più appropriato, il che dipende dai termini e dalle condizioni in base alle quali tali strumenti sono concessi. Questo richiede anche l'individuazione dei dati per alimentare il modello di valutazione, tra cui ipotesi sul periodo di esercizio delle opzioni, la volatilità e il rendimento azionario.

Rientrano nell'ambito dei Pagamenti basati su azioni i Piani di Stock Option meglio descritti nella sezione dedicata, riservati ad amministratori esecutivi, *top management* e dipendenti chiave le cui *performance*, in considerazione dei ruoli ricoperti e delle funzioni svolte, siano maggiormente in grado di influenzare i risultati aziendali.

Per la relativa valutazione si è applicato il modello valutativo di Black & Scholes (che trae il nome dagli studiosi di matematica finanziaria Fischer Black e Myron Scholes che la elaborarono nel 1973). Il metodo di valutazione di Black & Scholes si basa sulla costruzione di un portafoglio di attività sottostanti e di un certo numero di opzioni, in modo tale che il relativo rendimento atteso nel suo complesso risulti insensibile alle fluttuazioni del prezzo

dell'attività ed equivalga al tasso privo di rischio. Il metodo di valutazione di Black & Scholes determina i possibili prezzi per le attività sottostanti a scadenza, oltre alle loro rispettive probabilità di accadimento, ipotizzando che siano distribuite secondo una distribuzione normale (più precisamente, una distribuzione log-normale).

Imposte sul reddito

Le imposte correnti attive e passive del periodo sono valutate per l'importo che ci si attende di recuperare o corrispondere alle autorità fiscali. Le aliquote e la normativa fiscale utilizzate per calcolare l'importo sono quelle in vigore alla data di chiusura di bilancio nei paesi dove Antares Vision Group opera e genera il proprio reddito imponibile.

Le imposte correnti relative ad elementi rilevati direttamente a Patrimonio Netto sono rilevate anch'esse a Patrimonio Netto e non nel Conto Economico. Il management periodicamente valuta la posizione assunta nella dichiarazione dei redditi nei casi in cui le norme fiscali siano soggette ad interpretazioni e, ove appropriato, provvede a stanziare degli accantonamenti.

Le attività fiscali differite sono rilevate per le perdite fiscali non utilizzate, nella misura in cui è probabile che in futuro vi sarà un utile imponibile tale da permettere l'utilizzo delle perdite. E' richiesta un'attività di stima rilevante da parte della direzione aziendale per determinare l'ammontare delle attività fiscali che possono essere rilevate sulla base del livello di utili imponibili futuri, sulla tempistica della loro manifestazione e sulle strategie di pianificazione fiscale applicabili.

Le altre imposte non correlate al reddito, come le tasse sugli immobili, sono incluse tra gli oneri operativi. I costi, i ricavi, le attività e le passività sono normalmente rilevati al netto delle imposte indirette, quali l'imposta sul valore aggiunto. Se l'imposta applicata all'acquisto di beni o servizi è indetraibile essa è rilevata come parte del costo di acquisto dell'attività o parte del costo rilevato nel Conto Economico. I crediti e i debiti commerciali includono l'imposta indiretta applicabile. L'ammontare netto delle imposte indirette da recuperare o da pagare all'Erario è incluso nel bilancio tra i crediti ovvero tra i debiti.

Ricavi

I ricavi derivanti da contratti con i clienti seguono il principio IFRS 15 – *Revenue Recognition* che richiede di analizzare i contratti secondo il cosiddetto 5-step model che prevede di:

- identificare il contratto con il cliente;
- identificare le performance obligation incluse nel contratto;

- determinare il prezzo della transazione;
- allocare il prezzo alle performance obligation;
- rilevare il ricavo quando l'entità soddisfa la performance obligation.

I ricavi derivanti da contratti con i clienti sono rilevati per un ammontare che riflette il corrispettivo che Antares Vision Group si aspetta di ricevere all'adempimento dell'obbligazione di fare.

Nel caso di fornitura di beni, nel caso in cui nel contratto siano riconoscibili due performance obligation, il ricavo relativo alla fornitura del bene viene rilevato con il trasferimento del bene quando avviene il trasferimento della titolarità o del possesso del bene all'acquirente, quindi generalmente con la spedizione, e il ricavo relativo al servizio di installazione viene rilevato al completamento dell'installazione. Nel caso nel contratto non sia possibile identificare due performance obligation, l'una per la fornitura del bene e l'altra per l'installazione, il ricavo viene rilevato una volta terminata l'installazione.

I contratti SaaS prevedono l'impegno da parte di Antares Vision Group alla messa a disposizione in favore del cliente di software di proprietà e all'erogazione di servizi di implementazione ("Implementation Service"), supporto e manutenzione ("Subscription Service") e altri servizi professionali ("Professional Service") Relativamente alle componenti di Implementation Service e di Professional Service, il ricavo viene riconosciuto at a point in time una volta che il servizio è completamente reso. Per quanto riguarda la componente di Subscription Service, che include una parte significativa di ricavi derivanti da contratti di abbonamento a lungo termine (3-7 anni) oltre che i ricavi per l'utilizzo della licenza per il periodo definito da contratto, i ricavi sono riconosciuti over time lungo la durata del contratto. Nel caso di prestazione di servizi diversi dal SaaS, quale tra gli altri l'assistenza tecnica post-vendita, il ricavo viene rilevato at a point in time alla conclusione del servizio stesso.

Riconoscimento dei costi

I costi sono riconosciuti quando sono relativi a beni e servizi acquistati o consumati nell'esercizio o ripartiti su più esercizi secondo il principio della competenza economica.

Passività potenziali

Il Gruppo iscrive una passività a fronte di contenziosi quando ritiene probabile che si verificherà un esborso finanziario e quando l'ammontare delle perdite che ne deriveranno può essere ragionevolmente stimato. Nel caso in cui un esborso finanziario diventi possibile ma non ne sia determinabile l'ammontare, tale fatto è riportato nelle note di bilancio. Per la valutazione delle passività potenziali, il *management* può avvalersi di esperti e consulenti in materia legale e tributaria.

Informativa sulle aggregazioni aziendali

Acquisizione di Smart Point Technologies

In data 26 aprile 2023, Antares Vision Group ha acquisito, attraverso Rfxcel, il 100% di Smart Point Technologies Ltd ("Smart Point"), una società indiana di sviluppo *software* che realizza soluzioni complesse e innovative. L'esborso totale è stato pari a 7,1 milioni di euro, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del *closing* e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi. Smart Point, fondata nel 2010 da tre imprenditori e con sede a Chennai, attraverso le soluzioni sviluppate per conto di Rfxcel, offre una vasta gamma di servizi e soluzioni software a clienti di oltre 30 Paesi. Con oltre 12 anni di esperienza nello sviluppo e nell'assistenza *software*, la Società ha maturato competenze soprattutto nel settore del *Track & Trace* farmaceutico e lavora indirettamente attraverso Rfxcel con le principali aziende farmaceutiche del mondo, che sono i clienti finali di Antares Vision Group.

La *Purchase Price Allocation* ("PPA") verrà condotta nel corso del secondo semestre 2023, come consentito dai principi contabili internazionali; pertanto, al 30 giugno 2023 il differenziale tra il prezzo e il patrimonio netto della società acquisita, pari a 6.233 euro migliaia alla data di acquisizione¹, è stato interamente allocato alla voce Avviamento.

SMART POINT	USD	EUR
Corrispettivo negoziato	7.819.849	7.121.254
Patrimonio netto	- 975.735	- 888.566
Differenziale (*)	6.844.114	6.232.688

(*) In attesa di finalizzare la PPA nel corso del secondo semestre 2023, nel presente Bilancio Consolidato il differenziale tra prezzo e patrimonio netto è stato allocato interamente alla voce Avviamento

A seguire si riporta il valore dell'aggregazione aziendale in commento al netto delle disponibilità acquisite.

SMART POINT	USD	EUR
Corrispettivo negoziato	7.819.849	7.121.254
Disponibilità liquide acquisite	- 603.765	- 549.827
Aggregazioni aziendali al netto delle disponibilità acquisite	7.216.083	6.571.426

¹ Al tasso di cambio alla data di acquisizione, corrispondente a 1,0981

Informativa per settori

L'IFRS 8 richiede che l'informativa venga fornita per settore utilizzando gli stessi elementi attraverso cui il *management* redige la reportistica interna. Poiché Antares Vision Group opera in un unico settore di attività identificativo di un'unica *Cash Generating Unit* (CGU), in quanto offre una soluzione integrata di ispezione, tracciatura e gestione dei dati per la protezione dei prodotti di consumo (siano essi farmaci, prodotti di largo consumo, cosmetici o di lusso), per la reportistica interna non vengono abitualmente utilizzati dettagli basati sulla segmentazione settoriale.

Stagionalità dell'attività

Sebbene il settore in cui opera Antares Vision Group non sia tipicamente un settore dotato di stagionalità, il Gruppo registra generalmente ricavi e risultati operativi superiori nel secondo semestre dell'anno rispetto al primo. Tale andamento è giustificato dalle maggiori installazioni delle linee che, comportando fermi produttivi per i clienti, avvengono prevalentemente nei mesi estivi o nel mese di dicembre, ossia quando gli stabilimenti sono chiusi.

Si registra inoltre una tendenza da parte dei clienti a posticipare nella seconda metà dell'anno gli investimenti produttivi per tematiche legate alla gestione dei budget aziendali, che specificatamente per il settore farmaceutico sono talvolta legati a sovvenzioni o bandi pubblici.

Come meglio dettagliato nel prosieguo, al 30 giugno 2023 tale dinamica si è tradotta in elevati livelli di rimanenze al fine di dotarsi di materiali per far fronte alle vendite attese in vista dei maggiori ordinativi ricevuti.

Come ulteriore informativa per consentire una migliore comprensione dei risultati intermedi, si riportano a seguire i principali dati di Conto Economico per il periodo 1 luglio 2022 – 30 giugno 2023, confrontati con i 12 mesi precedenti.

Conto Economico	01/01/2021	01/01/2021	01/01/2022	01/01/2022	01/01/2023	01/07/2021	01/07/2022
	30/06/2021	31/12/2021	30/06/2022	31/12/2022	30/06/2023	30/06/2022	30/06/2023
Ricavi	74.969.751	178.957.767	85.453.240	224.064.519	101.548.868	189.441.256	240.160.147
Risultato operativo	-215.442	17.719.574	-6.876.964	17.010.703	-7.343.124	11.058.052	16.544.543
Utile/(perdita) al netto delle imposte	-2.706.965	12.395.990	-1.843.787	18.201.370	-11.257.618	13.259.168	8.787.539

Gestione del capitale

Ai fini della gestione del capitale di Antares Vision Group, si è definito che questo comprende il capitale sociale emesso, le azioni speciali, la riserva sovrapprezzo azioni, i *warrant* e tutte le riserve di capitale attribuibili agli azionisti della Capogruppo. L'obiettivo principale della gestione del capitale è massimizzare il valore per gli azionisti. Antares Vision Group monitora il patrimonio utilizzando un *gearing ratio*, costituito dal rapporto tra il debito netto ed il totale del capitale più il debito netto. Antares Vision Group include nel debito netto, i finanziamenti fruttiferi, i prestiti, i debiti commerciali ed altri debiti, dedotte le disponibilità liquide, i depositi a breve termine e le attività finanziarie correnti.

GESTIONE DEL CAPITALE		
Descrizione	30/06/2023	31/12/2022
Finanziamenti fruttiferi e prestiti diversi (**)	170.499.109	151.302.453
Altre passività finanziarie non correnti	1.051.368	162.383
Altre passività finanziarie correnti	10.751.963	11.086.926
Disponibilità liquide e depositi a breve termine (**)	-51.265.971	-61.096.981
Titoli correnti disponibili per la vendita	-25.806.059	-26.826.890
Altre attività finanziarie	-6.869.771	-7.130.074
Posizione finanziaria netta a medio - lungo termine (*)	98.360.639	67.497.817
Debiti commerciali e altri debiti	75.385.839	77.567.006
Debito netto	173.746.478	145.064.823
Capitale totale	295.334.276	308.751.882
Capitale e debito netto	469.080.754	453.816.705
<i>Gearing ratio</i>	37,0%	32,0%

(*) La differenza rispetto alla Posizione finanziaria netta esposta nella Relazione sulla Gestione è dovuta ad una diversa classificazione delle carte di credito aziendali e all'inclusione degli strumenti derivati attivi

(**) Le somme non ancora riscattate dai precedenti azionisti di rfxcel in seguito alla cessione della società in favore di Antares Vision Group sono esposte per 9.940 euro migliaia (11.087 euro migliaia al 31 dicembre 2022) tra le Disponibilità liquide e depositi a breve termine e trovano come contropartita un corrispondente debito finanziario

Il *gearing ratio* risulta del 37,0% rispetto al 32,0% del 31 dicembre 2022. Tale risultato deriva dall'effetto congiunto di diversi fattori, i più significativi dei quali sono:

- una variazione del capitale circolante netto, in aumento di 10,3 milioni di euro;
- l'acquisizione di Smart Point avvenuta nell'aprile 2023 attraverso Rfxcel. Il prezzo è stato determinato in 7,1 milioni di euro, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del *closing* e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi;
- gli investimenti in partecipazioni di minoranza, ossia:

- l'acquisizione da parte di FT System del 30% di Pygsa che ha comportato un esborso di 791 euro migliaia;
- l'acquisizione da parte della Capogruppo del 15% di Isinnova, che ha comportato un esborso per cassa pari a 1.500 euro migliaia;
- l'acquisizione da parte della Capogruppo del 38,18% di Light Scarl, che ha comportato un esborso per cassa pari a 76 euro migliaia;
- gli investimenti in immobilizzazioni immateriali, prevalentemente per costi di sviluppo (6.042 euro migliaia come maggiori capitalizzazioni, controbilanciate per 185 euro migliaia dall'effetto negativo su cambi) e per progetti di *digital transformation* (1.076 euro migliaia), primi fra tutti l'introduzione del nuovo ERP il cui Go Live nella Capogruppo è avvenuto nell'aprile 2023 e del nuovo PLM, quest'ultimo non ancora ultimato e pertanto non ancora soggetto a processo di ammortamento;
- dall'acquisto per 1.200 euro migliaia di un terreno nel comune di Sorbolo Mezzani, dove si trova una delle unità locali della Capogruppo, di cui 400 euro migliaia già pagati come acconto nel 2022;
- la maggiore incidenza dei debiti commerciali e degli altri debiti;
- il risultato di periodo, negativo per 11.258 euro migliaia.

Tra le altre operazioni significative che tuttavia hanno impatto neutro sulla Gestione del capitale si segnalano:

- l'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento bancario di 20 milioni di euro da parte di un primario istituto di credito. Tale operazione si colloca nella più ampia strategia di rifinanziamento del debito bancario avviata nel secondo semestre 2021, quando era stato negoziato anche il finanziamento bancario in commento con possibilità di erogazione successiva. È imposto ad Antares Vision Group il rispetto di vincoli di natura finanziaria ("**Financial covenants**") coerenti con la prassi di mercato e ampiamente rispettati alla data di predisposizione del presente documento;
- l'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento agevolato di 1,1 milioni di euro e di un finanziamento bancario di 0,1 milioni di euro relativi al quarto SAL del progetto di ricerca e sviluppo Smart Ward Platform ("**SWP**").

Relativamente all'indebitamento bancario, si ricorda che è imposto ad Antares Vision Group il rispetto di vincoli di natura finanziaria ("**Financial covenants**") coerenti con la prassi di mercato. I Financial covenants risultano ampiamente rispettati alla data di predisposizione del presente documento.

SITUAZIONE PATRIMONIALE - FINANZIARIA

Attività non correnti

1. Immobili, impianti, macchinari e diritti d'uso

Nel corso del semestre, gli investimenti di Antares Vision Group in Immobili, impianti, macchinari e diritti d'uso hanno raggiunto complessivi euro 34.953.498 e si confrontano con il valore di euro 34.752.661 del 31 dicembre 2022. L'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento ha comportato un incremento della voce di euro 242.568 (valore netto contabile).

IMMOBILI, IMPIANTI, MACCHINARI E DIRITTI D'USO						
Descrizione	Terreni e fabbricati (incluso diritto d'uso)	Impianti e macchinari	Attrezzature industriali e commerciali	Altri beni (incluso diritto d'uso)	Immobilizzazioni in corso e acconti	Totali
Costo storico 31/12/2022	36.486.205	1.048.879	3.479.275	5.073.262	1.264.471	47.352.093
Fondo amm.to 31/12/2022	- 7.606.909	- 559.136	- 1.545.155	- 2.888.232	-	- 12.599.432
Valore di bilancio 31/12/2022	28.879.296	489.743	1.934.120	2.185.030	1.264.471	34.752.661
Incrementi	816.094	21.747	96.851	741.937	640.930	2.317.559
Incrementi costo storico per ampliamento perimetro di consolidamento	67.582	32.001		464.305		563.888
Incrementi fondo amm.to per ampliamento perimetro di consolidamento	- 12.873	- 32.001	-	- 276.446	-	- 321.320
Giroconti	400.000				- 400.000	-
Effetto cambi (costo storico)	- 79.847	- 3.219	- 47.232	- 144.066	-	- 274.364
Effetto cambi (fondo ammortamento)	6.019	835	14.059	21.158		42.071
Eliminazione costo storico	- 452.850				-	- 452.850
Eliminazione fondo ammortamento	452.850					452.850
Amm.to del periodo	- 1.202.193	- 60.595	- 245.252	- 618.957		- 2.126.997
Totale variazioni	- 5.218	- 41.232	- 181.574	187.931	240.930	200.837
Costo storico 30/06/2023	37.237.184	1.099.408	3.528.894	6.135.438	1.505.401	49.506.326
Fondo amm.to 30/06/2023	- 8.363.106	- 650.897	- 1.776.348	- 3.762.477	-	- 14.552.828
Valore di bilancio 30/06/2023	28.874.078	448.511	1.752.546	2.372.961	1.505.401	34.953.498

Nella voce Terreni e Fabbricati, pari ad euro 28.874.078 (euro 28.879.296 al 31 dicembre 2022), viene indicato il valore dei terreni e dei fabbricati di proprietà, quello relativo ai fabbricati detenuti in *leasing* finanziario in ottemperanza al principio contabile internazionale IFRS 16, e il valore d'uso dei contratti di *leasing*, affitto e noleggio a lungo termine che rientrano nell'ambito di applicazione di tale principio, eventualmente incrementato del valore delle migliorie effettuate sui beni stessi coerentemente a quanto previsto dai principi contabili internazionali. L'incremento fatto registrare dalla voce afferisce alla Capogruppo per euro 1.200.000 relativi all'acquisto di un terreno nel comune di Sorbolo Mezzani, dove si trova una delle unità locali di Antares Vision S.p.A., di cui euro 400.000 erano già stati contabilizzati al 31 dicembre 2022 tra le Immobilizzazioni in corso e acconti. L'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento ha comportato un incremento della voce pari ad euro 54.709 (valore netto contabile).

La voce Impianti e macchinari assume un valore di euro 448.511, dopo incrementi per euro 21.747 legati a nuovi investimenti e ammortamenti di periodo per euro 60.595.

Le Attrezzature industriali e commerciali sono pari ad euro 1.752.546 rispetto al valore di euro 1.934.120 dell'esercizio 2022.

Gli Altri beni assumono valore pari ad euro 2.372.961, rispetto al valore di euro 2.185.030 al 31 dicembre 2022. L'incremento di euro 741.937 è legato al valore d'uso dei nuovi contratti di *leasing*, affitto e noleggio a lungo termine di autoveicoli e beni strumentali che rientrano nell'ambito di applicazione dell'IFRS 16, oltre che agli investimenti in macchine elettroniche d'ufficio realizzati nel corso del semestre e in misura minore a mobili e arredi.

Le immobilizzazioni in corso e acconti includono gli acconti pagati per l'acquisto di un macchinario per euro 727.500, i diritti di concessione edilizia per euro 81.200 che andranno ad incremento del relativo fabbricato in applicazione dell'IFRS 16, nonché gli investimenti relativi ai lavori di ampliamento e ammodernamento dell'immobile sito a Vicenza, dove era istituita la sede legale di Convel, dal 1 gennaio 2023 fusa nella Capogruppo.

2. Avviamento

La voce Avviamento ammonta ad euro 164.769.902, così composta:

AVVIAMENTO														
Descrizione	Antares Vision S.p.A.	FT System	T2 Software	Tradeticity	Applied Vision	rfXcel	Pen-tec	AV Electronics	Antares Vision India	ACSIS	Packital	Smart Point	Altre	Totale
Valore al 31/12/2022	12.322.155	45.297.868	81.675	1.073.329	14.740.087	71.878.536	4.034.310	1.138.811	253.549	7.216.083	2.039.153	-	123.039	160.198.596
Variazione per nuove acquisizioni	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	6.232.688	-	6.232.688
Effetto cambi	-	-	5.567	-	(271.307)	(1.322.999)	-	-	-	(132.819)	-	65.963	(5.786)	(1.661.381)
Valore al 30/06/2023	12.322.155	45.297.868	87.242	1.073.329	14.468.780	70.555.537	4.034.310	1.138.811	253.549	7.083.264	2.039.153	6.298.651	117.253	164.769.902

Gli avviamenti in valuta sono convertiti al tasso di cambio alla data di chiusura del periodo.

L'IFRS 3 stabilisce le modalità con cui un'impresa deve contabilizzare gli effetti di una *Business Combination* e dispone che l'avviamento debba essere determinato come differenza tra il costo di acquisizione sostenuto dall'impresa acquirente e la quota d'interessenza dell'acquirente nella somma del *fair value* di attività e passività acquisite, passività potenziali assunte e attività immateriali riconosciute nella *Business Combination*.

La determinazione dell'avviamento è pertanto frutto di un preventivo processo di *Purchase Price Allocation* ("**PPA**") e rappresenta l'eccedenza del costo di acquisizione sostenuto rispetto al valore corrente delle attività e delle passività acquisite.

Relativamente a Smart Point, acquisita nell'aprile 2023 attraverso Rfxcel, il differenziale tra prezzo e patrimonio netto della società acquisita è stato temporaneamente allocato per intero alla voce Avviamento in attesa di concludere la PPA nel corso del secondo semestre 2023, come consentito dai principi contabili internazionali.

Impairment test

Lo IAS 36 "Riduzione di Valore delle Attività" richiede di valutare l'esistenza di perdite di valore (*impairment test*) delle immobilizzazioni materiali, immateriali e delle partecipazioni in presenza di indicatori che facciano ritenere che tale problematica possa sussistere. Nel caso dell'avviamento tale valutazione viene fatta almeno annualmente. La recuperabilità dei valori iscritti è verificata confrontando il valore contabile iscritto in Bilancio con il maggiore tra il prezzo netto di vendita, qualora esista un mercato attivo, e il valore d'uso del bene. Il valore d'uso è definito sulla base dell'attualizzazione dei flussi di cassa attesi dall'utilizzo del bene, o da un'aggregazione di beni ("**cash generating unit**" o "**CGU**"), nonché dal valore che ci si attende dalla dismissione al termine della sua vita utile. Le CGU vengono individuate coerentemente alla struttura organizzativa e di business del Gruppo, come aggregazioni omogenee che generano flussi di cassa autonomi, derivanti dall'utilizzo continuativo delle attività ad esse imputabili.

In occasione della chiusura al 31 dicembre 2022, il Consiglio di Amministrazione di Antares Vision Group ha condotto specifiche procedure di controllo del valore recuperabile delle attività immateriali a vita utile indefinita (identificate solamente nella voce Avviamento) rilevate nella situazione patrimoniale consolidata alla medesima data e aggiornerà tale valutazione entro la chiusura del corrente esercizio.

Il perimetro di analisi è stato identificato in tutte le attività immateriali a vita utile indefinita del Bilancio Consolidato di Antares Vision Group.

Le attività oggetto di analisi costituiscono, nella determinazione adottata dagli Amministratori, un'unica CGU. Gli Amministratori hanno adottato tale impostazione sulla base delle seguenti considerazioni:

- Antares Vision Group fornisce soluzioni di tracciatura (*Track & Trace*) e ispezione (*Inspection*), oltre a soluzioni *software* per la gestione e analisi dei dati (*Smart Data Management*) e a servizi di assistenza e manutenzione (*Services*) trasversalmente rispetto ai mercati di destinazione;
- all'interno di Antares Vision Group, anche a seguito della crescita delle soluzioni offerte, esistono meccanismi di cross-selling sempre più accentuati;
- a partire dal 2020 sono stati implementati meccanismi di remunerazione del *management* e dei dipendenti basati sui risultati consolidati e su obiettivi strategici di gruppo;
- ogni acquisizione operata da Antares Vision Group prevede la successiva integrazione strategica e commerciale del *business* acquisito;
- nel 2023 è stato presentato Diamind, l'ecosistema intelligente e integrato di soluzioni, primo risultato del percorso di armonizzazione iniziato nel 2022 e in continuo sviluppo con l'integrazione delle tecnologie e

delle soluzioni presenti nel Gruppo. Diamind rappresenta la *value proposition*, nata dalla sinergia tra tecnologie, esperienze e competenze provenienti da tutte le aziende all'interno di Antares Vision Group;

- il Piano Industriale è redatto in ottica di Gruppo.

Rimandando al Bilancio Consolidato al 31 dicembre 2022 relativamente alle principali assunzioni utilizzate nell'effettuazione dell'*impairment test*, si ricorda che il valore recuperabile ottenuto con l'attualizzazione dei flussi di cassa di piano confrontato con il Patrimonio Netto, dedotto il valore dei debiti finanziari netti ha portato ad individuare un *headroom* pari al 56% del valore recuperabile.

A corredo dell'*impairment test* descritto, sono state effettuate alcune analisi di sensitività dello stesso al variare del WACC e del g rate, registrando le seguenti risultanze:

- ipotizzando un incremento del WACC di 0,25 punti percentuali, l'*headroom* sarebbe stato pari al 51% del valore recuperabile;
- ipotizzando una diminuzione del g rate di 0,25 punti percentuali, l'*headroom* sarebbe stato pari al 52% del valore recuperabile;
- ipotizzando un effetto combinato di un incremento del WACC di 0,25 punti percentuali e di una diminuzione del g rate di 0,25 punti percentuali, l'*headroom* sarebbe stato pari al 47% del valore recuperabile.

Successivamente al 31 dicembre 2022 e fino alla data di predisposizione del presente documento, gli Amministratori confermano che non vi sono indicatori di *impairment* tali da rendere necessaria la riformulazione dell'esercizio valutativo predisposto in sede di Bilancio al 31 dicembre 2022. In particolare, è stato constatato che: (i) in base ai risultati del primo semestre, alla previsioni di chiusura per l'esercizio 2023 e alle informazioni attualmente disponibili per gli esercizi successivi; (ii) nonostante l'attuale contesto geopolitico, determinato sia dagli eventi relativi al conflitto Russia-Ucraina sia dalla situazione economica mondiale, i tassi di interesse non sono variati significativamente rispetto ai valori utilizzati per determinare valori del WACC utilizzati per determinare la tenuta del *test di impairment*. Si sono quindi considerate valide le analisi effettuate a fine 2022.

A livello generale, gli Amministratori nelle loro analisi hanno considerato oltre che gli indicatori interni, anche quelli esterni (come, per esempio, l'andamento di borsa del titolo e la sua capitalizzazione oltre che le variazioni nell'ambiente tecnologico, di mercato, economico o normativo) ed hanno ritenuto adeguati e recuperabili i valori iscritti.

3. Altre attività immateriali

La composizione e la movimentazione delle Altre attività immateriali sono esposte a seguire:

ALTRE ATTIVITA' IMMATERIALI								
Descrizione	Costi di sviluppo	Diritti di brevetto industriale e utilizzazione opere ingegno	Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	Lista clienti	Tecnologie	Altre attività immateriali	Immobilizzazioni in corso e acconti	TOTALE
Costo storico 33/12/2022	29.266.696	421.732	3.374.593	56.316.723	29.116.888	139.604	5.387.503	124.023.739
Fondo amm.to 31/12/2022	- 11.394.833	- 361.417	- 1.743.987	- 11.380.108	- 5.104.894	- 66.242	-	- 30.051.471
Valore di bilancio 31/12/2022	17.871.863	60.314	1.630.607	44.936.615	24.012.004	73.362	5.387.503	93.972.268
Incrementi	3.362.438	30.004				44.961	3.755.564	7.192.967
Giroconti			2.367.630				- 2.367.630	-
Incrementi costo storico per ampliamento perimetro di consolidamento			46.173					46.173
Incrementi fondo amm.to per ampliamento perimetro di consolidamento			- 39.801					- 39.801
Effetto cambi (costo storico)	- 173.600	-	- 68.640	- 781.725	- 508.655		- 11.660	- 1.544.280
Effetto cambi (fondo ammortamento)	37.286		2.451	146.105	168.469			354.311
Eliminazione costo storico						48.634		48.634
Eliminazione fondo ammortamento						- 48.634		- 48.634
Amm.to del periodo	- 3.202.371	- 30.624	- 485.930	- 2.803.805	- 1.360.711	- 19.234	-	- 7.902.675
Totale variazioni	23.753	620	1.821.883	3.439.425	1.700.897	25.727	1.376.274	1.893.305
Costo storico 30/06/2023	32.455.534	451.736	5.719.756	55.534.998	28.608.233	135.931	6.763.777	129.669.965
Fondo amm.to 30/06/2023	- 14.559.918	- 392.041	- 2.267.267	- 14.037.808	- 6.297.126	- 36.842	-	- 37.591.002
Valore di bilancio 30/06/2023	17.895.616	59.694	3.452.490	41.497.190	22.311.107	99.089	6.763.777	92.078.963

La voce Altre attività immateriali comprende esclusivamente attività a vita definita ed al 30 giugno 2023 ammonta ad euro 92.078.963.

La voce Costi di sviluppo presenta un saldo di euro 17.895.616, già al netto del relativo fondo ammortamento. In aggiunta agli investimenti dei precedenti esercizi, nel corso del primo semestre 2023 sono stati capitalizzati Costi di sviluppo per euro 3.362.438, una volta verificata la sussistenza di una ragionevole certezza circa i benefici economici futuri attesi. Tale importo afferisce:

- a FT System per euro 413.972;
- ad Applied Vision per euro 217.357;
- a Rfxcel per euro 2.731.109.

a cui si aggiungono ammortamenti di periodo per euro 3.202.371 e un effetto cambi negativo per euro 136.314.

Una descrizione dettagliata dei progetti che hanno generato nuove capitalizzazioni nel corso del semestre in commento è riportata nella Relazione sulla Gestione.

Ulteriori investimenti in Costi di sviluppo per complessivi euro 2.680.077 sono stati iscritti nella voce Immobilizzazioni in corso e acconti in quanto relativi a progetti non ancora ultimati alla data di chiusura del semestre e il cui ammortamento non è ancora stato avviato.

Tali investimenti si riferiscono:

- alla Capogruppo per euro 2.173.825;
- a FT System per euro 20.109;
- ad Applied Vision per euro 329.800;
- a Rfxcel per euro 156.343;

a cui si aggiunge un effetto cambi negativo per euro 11.660.

Lo scorso esercizio figuravano tra le immobilizzazioni in corso e acconti anche i costi che la Capogruppo stava sostenendo per progetti di *digital transformation*. Il nuovo ERP e il nuovo CRM hanno visto l'avvio nel corso del primo semestre 2023 e per questo hanno comportato giroconti dalla voce in commento alla voce Concessioni, licenze, marchi e diritti simili per euro 2.367.630 che pertanto assume un valore di euro 3.452.490 dopo gli ammortamenti di periodo di euro 485.930, gli incrementi legati all'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento per euro 6.372 e un effetto cambi complessivamente negativo per euro 66.189. I costi finora sostenuti per il progetto di implementazione del nuovo PLM sono ancora classificati nella voce Immobilizzazioni in corso e acconti in attesa della conclusione del progetto, previsto entro la fine dell'esercizio.

La voce Diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno ammonta ad euro 59.694, al netto del relativo fondo ammortamento, rispetto al valore di euro 60.314 del 31 dicembre 2022.

Infine, al 30 giugno 2023 la Lista clienti ammonta ad euro 41.497.190, dopo ammortamenti di periodo di euro 2.803.805 ed un effetto cambi complessivamente negativo per euro 635.620 mentre le Tecnologie ammontano ad euro 22.311.107, dopo ammortamenti di periodo di euro 1.360.711 ed un effetto cambi complessivamente negativo per euro 340.186. Si tratta di immobilizzazioni immateriali valorizzate in occasione delle PPA condotte in seguito alle operazioni di acquisizione portate a termine nel corso dei precedenti esercizi.

4. Partecipazioni in imprese collegate, joint venture e altre imprese

Il valore delle Partecipazioni esposte al 30 giugno 2023 ammonta ad euro 11.769.858.

Se ne forniscono a seguire composizione e movimentazione:

Descrizione	PARTECIPAZIONI IN IMPRESE COLLEGATE, JOINT VENTURE E ALTRE IMPRESE											
	IMPRESE COLLEGATE					JOINT VENTURE		ALTRE IMPRESE				
	OROBIX	RURALL	OPTWO	LIGHT	PYSSA	SIEMPHARMA	SHENZHEN ANTARUIXIN	NEURALA	FONDAZIONI	ISINNOVA	ALTRE	
Valore al 31/12/2022	2.875.504	1.420.473	1.000.000	-	-	3.661.493	255.617	244.255	250.000	-	17	9.707.358
Acquisizioni	-	-	-	76.350	790.801	-	-	-	-	1.500.000	718	2.367.869
Cessioni	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Adeguamento secondo Equity Method	- 319.721	- 48.150	29.525	-	-	145.800	- 38.271	-	-	-	-	289.858
Effetto cambi	-	-	-	-	-	-	15.501	-	-	-	-	15.501
Valore al 30/06/2023	2.555.783	1.372.323	970.475	76.350	790.801	3.807.293	201.844	244.255	250.000	1.500.000	735	11.769.858

Orobix è una società con sede a Bergamo che opera nei sistemi di intelligenza artificiale di cui Antares Vision S.p.A. ha acquisito il 37,5% del capitale sociale nel dicembre 2019 attraverso un aumento di capitale sociale. La partecipazione è valutata secondo l'*Equity Method* ed iscritta ad un valore pari ad euro 2.555.783 in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativo per euro 319.721.

Nel luglio 2021 la Capogruppo ha sottoscritto un accordo con tre *partner* strategici (BF S.p.A., il più importante gruppo agroindustriale italiano, Bluarancio S.p.A. società di *Information Technology leader* nella realizzazione e gestione di piattaforme per il comparto agricolo italiano, e SDF S.p.A., tra i principali produttori al mondo di trattori, macchine da raccolta e motori diesel) per l'avvio di RurAll S.p.A., società pariteticamente posseduta dai *partner*,

con l'obiettivo di realizzare progetti volti a rendere più efficiente, garantire la qualità e proteggere dalla contraffazione l'intero settore Agro-Alimentare italiano, fondamentale per l'intero sistema economico nazionale, e conseguentemente tutti i consumatori. La partecipazione, pari al 25% del capitale sociale, è iscritta nel Bilancio della Capogruppo per euro 1.372.323². Al 30 giugno 2023 è stata rilevata la quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativa per euro 48.150.

In data 28 luglio 2022 la Capogruppo ha sottoscritto un aumento di capitale di 1.000 euro migliaia (comprensivo di sovrapprezzo) per una quota del 24,9% in Optwo, *start-up* innovativa per lo sviluppo di un sistema che, attraverso l'utilizzo di *software* proprietari di futuro sviluppo e - in parte - di terzi, consenta: (i) la raccolta, l'elaborazione e l'analisi di dati provenienti dalle abitudini di navigazione, dagli interessi e dalle preferenze di acquisto dei consumatori; (ii) la fruizione dell'insieme precedente, opportunamente anonimizzato, da parte delle aziende clienti; e (iii) la pianificazione, l'invio e la successiva analisi dell'efficacia di segnalazioni, notifiche e messaggi pubblicitari inviati dalle aziende clienti ai consumatori finali, sulla base delle analisi precedentemente compiute e nel pieno rispetto di quanto disposto dalle normative di riferimento in materia di protezione dei dati personali. Tale investimento si inserisce nell'ambito della così detta *customer engagement*. Al 30 giugno 2023 è stata rilevata la quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativa per euro 29.525, adeguando il valore della partecipazione ad euro 970.475.

Nel gennaio 2023 la Capogruppo ha acquisito la partecipazione del 38,18 % di Light Scarl, *start-up* con sede a Brescia, presso il campus universitario della Facoltà di Ingegneria dell'Università degli Studi di Brescia, dedicata allo sviluppo di soluzioni di intelligenza artificiale per Digital Healthcare e Biopharma. L'obiettivo è rendere Light un centro di competenze nella validazione di sistemi di intelligenza artificiale affidabili per la salute, rispondendo alle nuove sfide e opportunità dell'AI-Act Europeo. Sono già in corso collaborazioni con l'Ospedale di Brescia. L'esborso per l'acquisizione della partecipazione è stato pari ad euro 76.350; al 30 giugno 2023 il *management* di Antares Vision Group non ha ritenuto di rilevare adeguamenti al valore di prima iscrizione della partecipazione, in considerazione del fatto che Light è ancora in fase di *start-up*. Si precisa in ogni caso che gli effetti dell'eventuale adeguamento di valore sarebbero di entità trascurabile.

In data 1 marzo 2023 Antares Vision Group, attraverso FT System, ha perfezionato l'acquisizione del 30% di Pygsa Sistemas Y Aplicaciones SL ("Pygsa"), già comunicata al mercato il 9 febbraio 2023, mediante un aumento di capitale e un esborso pari a 791 euro migliaia. Simultaneamente, Antares Vision Group ha sottoscritto con la Società spagnola un accordo per la distribuzione in esclusiva delle proprie soluzioni in Spagna, in tutti i settori di riferimento (Life Science, Cosmetics, Food & Beverage) e in Portogallo per il solo Food & Beverage. Pygsa è stata fondata nel 2008 da due soci con oltre 20 anni di esperienza specifica nelle tecnologie di ispezione prodotto per

² La partecipazione era stata inizialmente iscritta nel Bilancio della Capogruppo per euro 1.500.000 di cui al 30 giugno 2023 risultavano versati euro 425.000. Un ulteriore importo di euro 325.000 è stato versato nel luglio 2023.

il controllo qualità. Oltre alla capogruppo Pygsa, sono presenti altre tre società: Sistemas Tecnicos de Vision S.L., specializzata in tecnologie di ispezione visiva e componenti per linee Food & Beverage; Investigaciones Y Control s.l.u., attiva nei sistemi controllo e tracciabilità nel settore farmaceutico; Talleres Ferragut S.L., operante nei sistemi di automazione industriale e sistemi di movimentazione ad alta cadenza. Presente in tutti settori di riferimento di Antares Vision Group, Pygsa ha sviluppato un *know-how* specifico per la progettazione e produzione di sistemi di ispezione per il controllo qualità, soluzioni di tracciabilità, soluzioni *software* per la misurazione dell'efficienza e le relative integrazioni. Al 30 giugno 2023 la quota di risultato di periodo di competenza di Antares Vision Group è da ritenersi irrilevante e per tale motivo il *management* non ha ritenuto di dover apportare rettifiche al valore di prima iscrizione, pari a 791 euro migliaia.

Siempharma (partecipazione a controllo congiunto per la presenza di patti parasociali) è una società attiva nel settore della progettazione e commercializzazione di macchine per il *packaging*, di cui la Capogruppo ha acquisito in più fasi³ il 45% del capitale sociale. L'effetto derivante dalla valutazione all'*Equity Method* prodotto nel Conto Economico al 30 giugno 2023 è stato positivo per euro 145.800, rappresentato dalla quota del risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group.

Tra le *joint venture* figura anche la società Shenzhen Antaruixin Limited Liability Company, detenuta per il 40% da AV Shenzhen a sua volta controllata per il 100% da Antares Vision Asia Pacific. Tale partecipazione è valutata secondo l'*Equity Method* ed è iscritta ad un valore pari ad euro 201.844 (1.594.224 CNY), in seguito alla rilevazione della quota di risultato di periodo di pertinenza di Antares Vision Group, negativa per euro 38.271 (286.644 CNY), oltre che ad un effetto cambi negativo per euro 15.501.

Neurala è *startup* innovativa con sede a Boston, operante nell'intelligenza artificiale applicata alla tecnologia di visione per l'ispezione. L'investimento permette ad Antares Vision Group di proseguire il proprio percorso nell'*Artificial Intelligence*, già iniziato con l'ingresso nel capitale sociale di Orobix. Il *team* di ricerca di Neurala ha creato la tecnologia *Lifelong-Deep Neural Network™*, che riduce i requisiti sui dati per lo sviluppo di modelli di intelligenza artificiale e consente l'apprendimento continuo nel *cloud* o *on premises*. L'intelligenza artificiale di Neurala può essere addestrata su specifiche categorie di problemi di ispezione solo con immagini di prodotti considerati "accettabili" o "buoni", a differenza di approcci di *deep learning* tradizionali che tipicamente necessitano di esempi di prodotti buoni e difettosi. In questo modo il processo di apprendimento risulta più veloce rispetto agli approcci tradizionali, riducendo i tempi, i costi e le competenze richieste per costruire e mantenere soluzioni di intelligenza artificiale personalizzate applicate alle tecnologie di visione nell'ambito della produzione. La relativa partecipazione è esposta al costo di acquisto pari ad euro 244.255.

³ La Capogruppo ha acquisito il 10% del capitale sociale in data 28 gennaio 2019, un successivo 20% in data 27 settembre 2021 ed un ulteriore 15% in data 16 novembre 2022.

In data 20 marzo 2023, la Capogruppo ha rilevato una quota pari al 15% del capitale sociale di Isinnova S.r.l., *start-up* tecnologica bresciana che abilita e rende accessibile l'innovazione tecnologica con progetti come le maschere ossigeno salvavita durante l'emergenza Covid-19 o le protesi *low-cost* per l'Ucraina. L'ammontare complessivo pagato per la quota è di 1.500 euro migliaia. Fondata nata nel 2014, Isinnova si propone come centro di ricerca e sviluppo, e fornitore di servizi di innovazione, e si definisce come "Knowledge-Intensive Business Service". Svolge, inoltre, il ruolo di intermediario, per trasferire idee e tecnologie da un settore in cui sono pensate ad un altro che ha un fabbisogno tecnico o un problema da risolvere.

Tra le partecipazioni in altre imprese sono altresì classificate la partecipazione nel Centro Nazionale di Ricerca per le Tecnologie dell'Agricoltura – Agritech per euro 50.000 e la partecipazione nel Centro nazionale per lo sviluppo di terapia genica e farmaci con tecnologia a RNA per euro 200.000, entrambe del giugno 2022.

Il Centro Nazionale di Ricerca per le Tecnologie dell'Agricoltura – Agritech è una fondazione di diritto privato senza scopi di lucro, nata con la finalità di imprimere maggior impulso alla ricerca di frontiera in ambito tecnologico con particolare riferimento alle tecnologie per l'agricoltura e l'alimentazione in coerenza con le priorità dell'agenda della ricerca europea e con i contenuti del Piano Nazionale della Ricerca.

La Fondazione agirà come *Hub* per la realizzazione di un Programma di Ricerca istituito dal Ministero dell'Università e della Ricerca concernente la presentazione di Proposte di intervento per il Potenziamento di strutture di ricerca e creazione di "campioni nazionali" di R&S su alcune *Key Enabling Technologies* da finanziare nell'ambito del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza promosso dall'Unione Europea – NextGenerationEU.

Il progetto è basato sull'utilizzo delle tecnologie abilitanti per lo sviluppo sostenibile delle produzioni agroalimentari, con l'obiettivo di favorire l'adattamento ai cambiamenti climatici, la riduzione dell'impatto ambientale nell'*agrifood*, lo sviluppo delle aree marginali, la sicurezza, la tracciabilità e la tipicità delle filiere.

La partecipazione di Antares Vision Group si colloca in un *parterre* di eccellenze italiane composto da 28 Università, 5 centri di ricerca e altre 17 imprese accomunate dall'ambizione di combinare le migliori competenze scientifiche per rendere l'industria agroalimentare italiana più competitiva e sostenibile.

Il Centro nazionale per lo sviluppo di terapia genica e farmaci con tecnologia a RNA svolge ricerca in aree di importanza strategica per il Paese per la produzione di terapie e l'ideazione di procedure per la salute dell'uomo, integrando lo sviluppo delle terapie con la loro somministrazione mirata (*precision delivery*). Si prefigge la creazione e il rinnovamento di infrastrutture e laboratori di ricerca, la realizzazione e lo sviluppo di programmi e attività di ricerca per favorire la nascita e la crescita di iniziative imprenditoriali a più elevato contenuto tecnologico (*start-up* innovative e *spin off* da ricerca), e volta alla valorizzazione dei risultati della ricerca negli ambiti specificati. Il Centro focalizza le sue attività in ambiti ad alto valore innovativo come la terapia genica applicata alla cura del cancro o di malattie ereditarie e le tecnologie basate su RNA, integrando competenze di *biocomputing*

avanzato e nanomateriali intelligenti. Il Centro ha l'ambizione e le capacità di diventare un'eccellenza e un punto di riferimento per l'Europa al fine di rendere competitivo il nostro Paese nello sviluppo di farmaci all'avanguardia ed oltre ad Antares Vision Group vede la partecipazione di diverse Università, Ospedali, Istituti di ricerca nonché primarie realtà imprenditoriali leader nei settori *Lifescience* e biomedicale.

5. Attività finanziarie non correnti

Le Attività finanziarie non correnti ammontano ad euro 7.159.041 (euro 7.398.767 al 31 dicembre 2022) e sono relative prevalentemente a depositi cauzionali versati a garanzia di contratti in essere per euro 289.270 ed a strumenti finanziari derivati attivi per euro 6.863.162, questi ultimi interamente afferenti alla Capogruppo.

ATTIVITA' FINANZIARIE NON CORRENTI				
Descrizione	Depositi cauzionali	Strumenti derivati attivi	Altre attività finanziarie non correnti	Totale
Valore al 31/12/2022	268.693	7.130.074	-	7.398.767
Variazione nel periodo	20.577	- 266.912	6.609	- 239.726
Valore al 30/06/2023	289.270	6.863.162	6.609	7.159.041

Nella tabella a seguire vengono riepilogati gli strumenti finanziari derivati che la Capogruppo ha in essere per la gestione e la copertura dei principali rischi finanziari a cui è esposta, illustrandone per ciascuno le caratteristiche tecniche, il rischio coperto, la politica di contabilizzazione e il *mark to market* alla data di chiusura del periodo.

Strumento finanziario	Operazione principale	Rischio coperto	Politica di contabilizzazione	Data di decorrenza del contratto	Data di scadenza del contratto	Tasso acquistato	Valuta	Nozionale in valuta	Mark to market * al 30/06/2023
Interest Rate Swap	Leasing	Rischio di tasso di interesse	Speculativa **	01/08/2016	01/02/2026	0,450%	Euro	1.969.864	143.362
Interest Rate Swap	Leasing	Rischio di tasso di interesse	Speculativa **	01/12/2019	01/12/2026	0,800%	Euro	2.450.614	221.922
Interest Rate Swap	Finanziamento passivo bancario	Rischio di tasso di interesse	Di copertura	30/09/2021	29/09/2028	0,200%	Euro	30.000.000	3.338.309
Interest Rate Swap	Finanziamento passivo bancario	Rischio di tasso di interesse	Di copertura	30/09/2021	30/09/2029	0,095%	Euro	28.800.000	3.116.515
Cross currency swap	Finanziamento intercompany	Rischio di tasso di cambio	Di copertura	11/04/2023	30/04/2026	1,12180	Dollari US	5.950.000	43.053
									6.863.162

* Per *mark to market* si intende il valore attuale dei flussi di cassa futuri dell'operazione alla data di riferimento, calcolato sulla base dei fattori di sconto riferibili a ciascun flusso e desunti dalla curva dei tassi di interesse e dalla curva di volatilità esistente sui mercati finanziari alla suddetta data

** Sebbene la finalità sia di copertura, non risultano rispettati tutti i requisiti dell'*hedge accounting* previsti dall'*IFRS 9* e si è pertanto proceduto alla contabilizzazione tipica degli strumenti derivati con finalità

I principali effetti sono rappresentati dagli strumenti derivati che la Capogruppo ha stipulato a copertura delle variazioni del tasso di interesse su due finanziamenti bancari nell'ambito della strategia di rifinanziamento avviata a partire dal settembre 2021.

Si ricorda che gli strumenti derivati passivi, ossia che alla data di chiusura del periodo presentano *mark to market* negativo, trovano esposizione tra le Altre passività finanziarie non correnti commentate nella Nota 15.

6. Attività per imposte anticipate

Le Attività per imposte anticipate sono pari ad euro 15.129.347 (euro 16.522.675 al 31 dicembre 2022).

ATTIVITA' PER IMPOSTE ANTICIPATE						
Descrizione	Differenze temporanee	Attività per imposte anticipate su perdite fiscali	Effetto fiscale elisione margini non realizzati	Attività per imposte anticipate da FTA IFRS	Altre attività per imposte anticipate	Totale
Valore al 31/12/2022	1.230.571	6.158.721	157.036	5.942.681	3.033.666	16.522.675
Variazione nel periodo	(46.142)	(1.030.600)	220.993	(473.248)	(64.330)	(1.393.328)
Valore al 30/06/2023	1.184.429	5.128.121	378.029	5.469.433	2.969.336	15.129.347

L'importo di euro 1.184.429 rappresenta le differenze temporanee tra i valori patrimoniali iscritti nei bilanci delle singole società di Antares Vision Group e i corrispondenti valori riconosciuti ai fini fiscali, sulla base delle aliquote che si ritiene verranno applicate al momento in cui tali differenze si annulleranno.

Le Attività per imposte anticipate su perdite fiscali ammontano ad euro 5.128.121 e sono riconducibili per euro 4.555.722 alla perdita fiscale scaturente dal consolidato fiscale di cui la Capogruppo è consolidante, e per euro 563.574 alle perdite fiscali pregresse di Antares Vision do Brasil. Il Consiglio di Amministrazione stima il pieno utilizzo delle attività per imposte anticipate in compensazione degli imponibili fiscali futuri in un orizzonte temporale di medio termine, coerentemente con quanto previsto nel Piano Industriale.

Le imposte anticipate su differenze temporanee generate dall'elisione dei margini infragruppo non realizzati ammontano ad euro 378.029.

L'applicazione degli IFRS ha comportato lo stanziamento di attività per imposte anticipate che al 30 giugno 2023 ammontano ad euro 5.469.433. Rispetto al valore di euro 5.942.681 dello scorso esercizio, sono state rilasciate imposte anticipate per complessivi euro 473.248, di cui euro 989.456 come rigiro di competenza del semestre degli effetti rilevati in sede di prima adozione dei principi contabili internazionali.

Tra le altre attività per imposte anticipate, pari ad euro 2.969.336, figurano gli stanziamenti generati dalle PPA effettuate negli ultimi esercizi per euro 2.131.389, le imposte anticipate nette generate dal diverso trattamento contabile e fiscale dell'avviamento generatosi nel bilancio separato di AVUS per effetto dell'acquisizione del 30% di Antares Vision North America avvenuta nel 2021 per euro 463.356, nonché in misura minore gli stanziamenti relativi ai compensi agli amministratori che non risultano ancora erogati, agli accantonamenti per *slow moving* e al fondo garanzia prodotti.

Attività correnti

7. Rimanenze

Il valore delle Rimanenze al 30 giugno 2023 è pari ad euro 58.435.650 (euro 49.959.689 al 31 dicembre 2022), valutate al minor valore tra il costo di acquisto o di produzione ed il valore di presunto realizzo desunto dall'andamento del mercato. Il saldo risulta così composto:

RIMANENZE					
Descrizione	Materie prime, sussidiarie e di consumo	Prodotti in corso di lavorazione e semilavorati	Prodotti finiti e merci	Acconti su scorte	Totale rimanenze
Valore al 31/12/2022	33.814.146	6.942.729	7.546.160	1.656.654	49.959.689
Variazione nel periodo	- 4.384.223	7.220.445	6.186.458	- 546.719	8.475.961
Valore al 30/06/2023	29.429.923	14.163.174	13.732.618	1.109.935	58.435.650

L'aumento fatto registrare dalla voce, seppur influenzato dalle dinamiche inflazionistiche, è diretta conseguenza dell'aumento degli ordini da clienti e dalle aspettative di ripresa nell'*equipment*. Infatti, sebbene buona parte dell'incremento degli ordini (+22,5% nel primo semestre 2023) sia riconducibile ai business ricorrenti (Servizi e SaaS/Smart Data), l'*equipment* ha fatto registrare un *trend* in ripresa rispetto al primo trimestre 2023 e Antares Vision Group confida in un ulteriore recupero.

Il valore delle Rimanenze è iscritto al netto del relativo fondo svalutazione per le rimanenze che presentano caratteristiche di obsolescenza e lento rigiro. Nel corso del semestre il fondo ha fatto rilevare la seguente movimentazione:

FONDO SVALUTAZIONE RIMANENZE			
Descrizione	Materie prime, sussidiarie e di consumo	Prodotti finiti e merci	Totale fondo svalutazione rimanenze
Valore al 31/12/2022	814.851	748.229	1.563.080
Variazione nel periodo	277.902	- 128.469	149.433
Valore al 30/06/2023	1.092.753	619.760	1.712.513

8. Crediti commerciali

I Crediti commerciali hanno scadenza inferiore a 12 mesi, pertanto sono stati iscritti al valore presumibile di realizzo, senza necessità di procedere alla loro valutazione secondo il criterio del costo ammortizzato, né alla loro attualizzazione.

Il valore di presumibile realizzo corrisponde alla differenza tra il valore nominale e il fondo svalutazione crediti calcolato sulla base dell'esame delle singole posizioni creditorie e tenendo in considerazione l'esperienza passata, specifica per business ed area geografica, come richiesto dall'IFRS 9.

Si presentano di seguito le variazioni intervenute nella consistenza della voce Crediti commerciali:

CREDITI COMMERCIALI			
Descrizione	Crediti verso clienti	Fondo rischi su crediti	Totale crediti commerciali
Valore al 31/12/2022	113.973.418	3.239.623	110.733.795
Variazione nel periodo	571.915	281.696	290.219
Valore al 30/06/2023	114.545.333	3.521.319	111.024.014

Al 30 giugno 2023 la voce ammonta ad euro 111.024.014 (al netto del relativo fondo di euro 3.521.319), sostanzialmente in linea con il saldo di euro 110.733.795 dell'esercizio precedente (al netto del relativo fondo di euro 3.239.623).

L'inclusione di Smart Point nell'area di consolidamento non ha comportato effetti sulla voce in commento in quanto alla data di primo consolidamento i crediti commerciali della società acquisita erano interamente riconducibili a Rfxcel.

L'ammontare dei Crediti commerciali risente dell'incidenza sulla componente creditizia di controparti governative che prevedono termini di pagamento più lunghi sebbene con grado di solvibilità elevato.

Il Fondo rischi su crediti ha fatto registrare la seguente movimentazione:

FONDO RISCHI SU CREDITI	
Descrizione	Fondo rischi su crediti
Valore al 31/12/2022	3.239.623
<i>Accantonamenti</i>	331.555
<i>Utilizzi</i>	- 49.859
Valore al 30/06/2023	3.521.319

Antares Vision Group opera un'attenta valutazione della solvibilità della clientela, monitora costantemente l'esposizione creditizia e attiva immediate procedure di recupero crediti con le controparti che presentano scaduti. Raramente si rende necessario mettere in atto azioni legali.

Si precisa infine che non esistono fenomeni di dipendenza commerciale o concentrazione significativa nei confronti di singoli clienti e il portafoglio crediti risulta ben ripartito per area geografica consentendo una mitigazione del rischio Paese.

9. Altri crediti

Gli Altri crediti ammontano ad euro 12.006.626 e si confrontano con euro 10.821.835 del 31 dicembre 2022. La voce è così composta:

ALTRI CREDITI				
Descrizione	Crediti tributari	Acconti a fornitori	Altri	Totale altri crediti
Valore al 31/12/2022	4.275.929	1.638.468	4.907.438	10.821.835
Variazione nel periodo	1.187.626	- 45.571	32.504	1.109.552
Effetto della variazione del perimetro di consolidamento - SMART POINT	48.768	1.191	25.280	75.239
Valore al 30/06/2023	5.512.323	1.594.088	4.900.215	12.006.626

I Crediti tributari passano da un saldo di euro 4.275.929 del 31 dicembre 2022 ad un saldo di euro 5.512.323 del 30 giugno 2023. Tale importo afferisce:

- alla Capogruppo per euro 2.736.370 (di cui euro 467.324 rappresentati da credito IVA, euro 1.853.510 da crediti d'imposta prevalentemente per attività di Ricerca e Sviluppo, euro 398.147 a ritenute subite in Stati esteri);
- ad AVUS per euro 554.964 per acconti su imposte versati;
- a FT System per euro 406.961 (di cui euro 212.823 rappresentati da credito d'imposta per attività di Ricerca e Sviluppo, per euro 68.195 da credito IVA e per euro 102.543 da ritenute subite da Stati esteri);
- ad Antares Vision Asia Pacific per euro 100.990 (interamente rappresentati da crediti verso enti previdenziali);
- a Pentec per euro 148.234 (interamente rappresentati da credito IVA);
- ad AV Electronics per euro 125.988 (di cui euro 53.863 rappresentati da credito IVA, euro 66.859 da crediti d'imposta per attività legate all'innovazione e alla digitalizzazione ed euro 5.266 da crediti di natura previdenziale).

È inoltre influenzato per euro 48.768 dall'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento.

La voce Acconti accoglie i crediti per anticipi versati a fornitori per servizi, ascrivibili alla Capogruppo per euro 343.496, ad Antares Vision Russia per euro 498.291 e ad Antares Vision Asia Pacific per euro 173.003. La variazione di perimetro data dall'inclusione di Smart Point incide per euro 1.191.

La voce Altri crediti è sostanzialmente in linea con il valore dello scorso esercizio, passando da un valore di euro 4.907.436 del 31 dicembre 2022 ad un valore di euro 4.900.215 del 30 giugno 2023. Accoglie prevalentemente ratei e risconti attivi per euro 2.778.171 legati alle quote di costi di competenza di periodi futuri, ascrivibili alla Capogruppo per euro 1.615.063, a FT System per euro 259.335, a Rfxcel per euro 489.982, ad ACSIS per euro 74.443 e ad Antares Vision North America per euro 134.475. In tale voce confluiscono inoltre euro 295.484 relativi ai contributi a fondo perduto non ancora incassati per il bando TFP/Agrifood ed euro 635.679 relativi alle opere di

ammodernamento e ampliamento che hanno riguardato la sede legale della Capogruppo e che, per effetto del mandato senza rappresentanza sottoscritto con la società di leasing, sono in attesa di essere rimborsate da quest'ultima.

È inoltre influenzata dall'estensione del perimetro di consolidamento per euro 25.280.

10. Altre attività finanziarie correnti

La voce Altre attività finanziarie correnti ammonta ad euro 25.806.059 (euro 26.826.890 al 31 dicembre 2022) quasi interamente riconducibile alla Capogruppo e rappresentata da certificati di deposito per euro 3.000.000, da *time deposit* remunerativi per euro 2.000.000, da polizze assicurative per euro 11.220.754 e da Buoni Ordinari del Tesoro per euro 9.554.848.

La variazione dell'esercizio, negativa per euro 1.020.831, è dovuta:

- all'adeguamento al *fair value* dei titoli e delle polizze assicurative detenute dalla Capogruppo, positivo per euro 65.439;
- al disinvestimento di una polizza assicurativa per euro 9.644.321;
- all'investimento in Buoni Ordinari del Tesoro per euro 9.554.848;
- al disinvestimento di certificati di deposito per euro 3.000.000;
- all'investimento in *time deposit* per euro 2.000.000;
- all'inclusione nel perimetro di consolidamento di Smart Point per euro 3.203.

Come già indicato nel paragrafo dedicato alle Valutazioni al *fair value*, le attività iscritte nella voce Altre attività finanziarie correnti rientrano nella gerarchia di Livello 3 in quanto il loro *fair value* è determinato con riferimento a variabili non osservabili sul mercato.

11. Disponibilità liquide e depositi a breve

Il saldo della voce Disponibilità liquide e depositi a breve, iscritta al valore nominale, ammonta ad euro 51.265.971 e si confronta con il saldo di 61.096.981 dello scorso esercizio.

La variazione della voce, negativa per euro 9.831.011, è legata all'effetto congiunto:

- dell'acquisizione di Smart Point avvenuta nell'aprile 2023 attraverso Rfxcel. L'esborso totale è stato pari a 7,1 milioni di euro, di cui 5,0 milioni di euro pagati al momento del *closing* e la parte restante da pagarsi entro 18 mesi. Il differenziale tra il prezzo e il patrimonio netto della società acquisita è stato pari a 6.232 euro migliaia e al 30 giugno 2023 risulta interamente allocato alla voce Avviamento in attesa di concludere

la PPA nel corso del secondo semestre 2023 come consentito dai principi contabili internazionali. Le disponibilità liquide acquisite sono state pari ad euro 549.827;

- degli investimenti in partecipazioni di minoranza, ossia:
 - l'acquisizione da parte di FT System del 30% di Pygsa che ha comportato l'iscrizione di una partecipazione pari a 791 euro migliaia, corrispondente all'esborso di cassa;
 - l'acquisizione da parte della Capogruppo del 15% di Isinnova, che ha comportato un esborso per cassa pari a 1.500 euro migliaia;
 - l'acquisizione da parte della Capogruppo del 38,18% di Light Scarl, che ha comportato un esborso per cassa pari a 76 euro migliaia;
- degli investimenti in immobilizzazioni immateriali, prevalentemente per costi di sviluppo (6.042 euro migliaia come maggiori capitalizzazioni, controbilanciate per 185 euro migliaia dall'effetto negativo su cambi) e per progetti di *digital transformation* (1.076 euro migliaia), primi fra tutti l'introduzione del nuovo ERP il cui Go Live nella Capogruppo è avvenuto nell'aprile 2023 e del nuovo PLM, quest'ultimo non ancora ultimato e pertanto non ancora soggetto a processo di ammortamento;
- dall'acquisto per 1.200 euro migliaia di un terreno nel comune di Sorbolo Mezzani, dove si trova una delle unità locali della Capogruppo, di cui 400 euro migliaia già pagati come acconto nel 2022;
- dell'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento bancario di 20 milioni di euro da parte di un primario istituto di credito. Tale operazione si colloca nella più ampia strategia di rifinanziamento del debito bancario avviata nel secondo semestre 2021, quando era stato negoziato anche il finanziamento bancario in commento con possibilità di erogazione successiva. È imposto ad Antares Vision Group il rispetto di vincoli di natura finanziaria ("**Financial covenants**") coerenti con la prassi di mercato e ampiamente rispettati alla data di predisposizione del presente documento;
- dell'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento agevolato di 1,1 milioni di euro e di un finanziamento bancario di 0,1 milioni di euro relativi al quarto SAL del progetto di ricerca e sviluppo Smart Ward Platform ("**SWP**").

Patrimonio netto

12. Capitale e Patrimonio Netto

Il Patrimonio Netto al 30 giugno 2023 ammonta ad euro 295.334.895 (euro 295.334.277 considerando il solo Patrimonio Netto di Gruppo) e si confronta con il valore di euro 308.850.876 (euro 308.751.883 considerando il solo Patrimonio Netto di Gruppo) del precedente esercizio.

Il Capitale sociale è pari ad euro 169.457, interamente versato, e la Riserva sovrapprezzo azioni iscritta tra le Altre riserve assume invece un valore alla data di chiusura del periodo di euro 209.467.141. Tali voci non hanno subito variazioni rispetto al 31 dicembre 2022 in quanto nel periodo in esame non vi è stato alcun esercizio dei warrant emessi nell'aprile 2019 dalla Capogruppo in occasione dell'aggregazione aziendale con Alp.I S.p.A. in favore degli azionisti di quest'ultima e finalizzata alla quotazione di Antares Vision S.p.A. sull'allora mercato AIM (oggi Euronext Growth).

Si rimanda alla successiva Nota 13 per una trattazione più dettagliata circa l'emissione dei warrant e le modalità di loro esercizio, ed al prospetto riepilogativo di Movimentazione del Patrimonio Netto Consolidato, incluso tra i prospetti contabili consolidati, per maggiori informazioni relativamente alle altre variazioni intervenute nel Patrimonio Netto.

Passività non correnti

13. Prestiti e finanziamenti non correnti

Al 30 giugno 2023 la voce Prestiti e finanziamenti non correnti ammonta ad euro 138.452.293 (euro 125.917.064 al 31 dicembre 2022) quasi interamente ascrivibili alla Capogruppo (euro 138.383.203).

Accoglie i debiti verso banche con scadenza oltre 12 mesi (di cui euro 58.165.359 oltre 5 anni) e rispetto al periodo di raffronto è influenzata:

- dall'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento bancario di 20 milioni di euro da parte di un primario istituto di credito, classificato in questa voce per euro 19 milioni e tra i Prestiti e finanziamenti correnti per 1 milione. Tale operazione si colloca nella più ampia strategia di rifinanziamento del debito bancario avviata nel secondo semestre 2021, quando era stato negoziato anche il finanziamento bancario in commento con possibilità di erogazione successiva. È imposto ad Antares Vision Group il rispetto di vincoli di natura finanziaria ("**Financial covenants**") su base consolidata, coerenti con la prassi di mercato e ampiamente rispettati alla data di predisposizione del presente documento;

- dall'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento agevolato di 1,1 milioni di euro, classificati nella voce in commento per 0,8 milioni di euro e nella voce Prestiti e finanziamenti correnti per la restante parte, e di un finanziamento bancario di 0,2 milioni di euro, interamente con scadenza oltre 12 mesi, relativi al quarto SAL del progetto di ricerca e sviluppo Smart Ward Platform ("**SWP**");
- dall'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento per euro 71.644;
- dalla riclassifica nella voce Prestiti e finanziamenti correnti (Nota 19) della passività finanziaria rappresentata dai *warrant* che al 31 dicembre 2022 ammontava a 1.746.884;
- dalla riclassifica nella voce Prestiti e finanziamenti correnti (Nota 19) delle quote capitale scadenti entro 12 mesi.

14. Passività finanziarie per *lease* non correnti

Le Passività finanziarie per *lease* non correnti ammontano ad euro 11.866.465 (euro 13.175.064 al 31 dicembre 2022). La variazione rispetto al periodo di raffronto è complessivamente negativa per euro 1.308.599; l'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento ha comportato maggiori passività finanziarie per *lease* non correnti per euro 55.380.

In accordo con il principio contabile IFRS 16, Antares Vision Group valuta all'atto di sottoscrizione di un contratto se questo possa essere classificato come un leasing, ovvero:

- se conferisca il diritto ad utilizzare in modo esclusivo un bene;
- se venga identificato un periodo entro cui il diritto di utilizzo è esercitabile;
- se sia fissato un corrispettivo per il godimento di tale diritto.

Le attività in questo modo identificate vengono iscritte al costo, comprensivo di tutte le spese dirette iniziali, e sono ammortizzate a quote costanti dalla data di decorrenza sino alla fine della vita utile dell'attività sottostante al contratto o, se antecedente, sino alla scadenza del contratto di leasing. Contemporaneamente all'iscrizione tra le attività del diritto d'uso Antares Vision Group iscrive tra le passività per *leasing*, il valore attuale dei pagamenti dovuti incluso il prezzo di una eventuale opzione di acquisto. Il valore delle passività si riduce per effetto dei pagamenti effettuati e può variare in caso di variazione dei termini contrattuali. Il tasso di attualizzazione utilizzato per la determinazione del valore delle passività è il tasso di finanziamento incrementale (*Incremental Borrowing Rate*).

Per quanto riguarda i contratti di affitto relativi ad immobili e uffici, essendo estremamente probabile, in ottica strategica, l'esercizio della facoltà di estensione degli stessi, la durata è stata calcolata tenendo conto anche del periodo opzionale indicato nelle clausole contrattuali.

I contratti di durata complessiva inferiore o uguale a 12 mesi sono stati esclusi dalla applicazione del principio, così come i contratti per i quali il valore unitario dei beni sottostanti non è superiore ad euro 5.000. I relativi canoni vengono, pertanto, rilevati come costi lungo la durata del contratto.

15. Altre passività finanziarie non correnti

Al 30 giugno 2023 le Altre passività finanziarie non correnti ammontano ad euro 1.051.368 e si confrontano con il saldo di euro 162.383 del 31 dicembre 2022.

Nella voce in commento figura l'importo di euro 142.052 (euro 162.383 al 31 dicembre 2022) legato ad uno strumento derivato passivo che la Capogruppo ha sottoscritto a copertura delle oscillazioni del tasso di cambio sul finanziamento erogato in favore di AVUS. La contabilizzazione di tale strumento derivato, che alla data di chiusura del periodo esponeva *mark to market* negativo, segue le regole tipiche degli strumenti detenuti con finalità speculative non essendo rispettati i requisiti dell'*hedge accounting* previsti dall'IFRS 9.

Se ne espone a seguire la composizione:

Strumento finanziario	Operazione principale	Rischio coperto	Politica di contabilizzazione	Data di decorrenza del contratto	Data di scadenza del contratto	Tasso acquistato	Valuta	Nozionale in valuta	Mark to market * al 30/06/2023
Flexible forward	Finanziamento intercompany	Rischio di tasso di cambio	Di copertura	16/12/2022	29/12/2023	1,16050	Dollari US	2.826.374	142.052
Totale									- 142.052

* Per *mark to market* si intende il valore attuale dei flussi di cassa futuri dell'operazione alla data di riferimento, calcolato sulla base dei fattori di sconto riferibili a ciascun flusso e desunti dalla curva dei tassi di interesse e dalla curva di volatilità esistente sui mercati finanziari alla suddetta data

Si ricorda che gli strumenti derivati attivi, ossia che alla data di chiusura del semestre presentano *mark to market* positivo, trovano esposizione tra le Attività finanziarie non correnti commentate nella Nota 5.

Inoltre, confluisce nella voce in commento l'importo di euro 909.316 relativo alla porzione di prezzo per l'acquisizione di Smart Point non ancora pagato alla data di chiusura del semestre e da pagarsi oltre 12 mesi.

16. Passività netta per fondi pensionistici

La voce Passività netta per fondi pensionistici è esposta nel Bilancio Consolidato semestrale al 30 giugno 2023 per euro 8.518.357 e si confronta con il saldo di euro 7.799.034 del 31 dicembre 2022.

La voce è costituita dal Trattamento di fine rapporto (T.F.R.) iscritto a beneficio dei dipendenti delle società italiane del Gruppo. La variazione è rappresentata dall'accantonamento di periodo al netto delle erogazioni effettuate ai

dipendenti e ai fondi di previdenza complementare e dall'effetto dell'attualizzazione del debito esistente alla data di riferimento.

In applicazione del Principio Contabile IAS 19, paragrafi 67-69, per la valutazione del T.F.R. è stata utilizzata la metodologia "benefici maturati" mediante il criterio "Projected Unit Credit" (PUC). Tale metodologia si caratterizza in valutazioni che esprimono il valore attuale medio delle obbligazioni di T.F.R. maturate in base al servizio che il lavoratore ha prestato fino all'epoca in cui la valutazione è stata realizzata e può essere schematizzata nelle seguenti fasi:

- proiezione per ciascun dipendente in forza alla data di valutazione del T.F.R. già accantonato e delle future quote di T.F.R. che verranno maturate fino all'epoca aleatoria di corresponsione, proiettando le retribuzioni del lavoratore;
- determinazione per ciascun dipendente dei pagamenti probabilizzati del T.F.R. che dovranno essere effettuati dal Gruppo in caso di uscita del dipendente per licenziamento, dimissioni, inabilità, morte e pensionamento nonché a fronte di richiesta di anticipi;
- attualizzazione alla data di valutazione di ciascun pagamento probabilizzato;
- riproporzionamento, per ciascun dipendente, delle prestazioni probabilizzate ed attualizzate in base all'anzianità maturata alla data di valutazione rispetto a quella complessiva corrispondente alla data aleatoria di liquidazione.

Più in dettaglio le ipotesi demografiche adottate sono state le seguenti:

IPOTESI DEMOGRAFICHE	
Mortalità	Tabelle di mortalità RG48 pubblicate dalla Ragioneria Generale dello Stato
Inabilità	Tavole INPS distinte per età e sesso
Età al pensionamento	Raggiungimento requisiti AGO

Si riportano di seguito le basi tecniche economiche utilizzate:

IPOTESI ECONOMICHE		
Descrizione	30/06/2023	31/12/2022
Tasso annuo di attualizzazione	3,60%	3,77%
Tasso annuo di inflazione	2,30%	2,30%
Tasso annuo incremento T.F.R.	3,23%	3,23%
Tasso annuo incremento salariale reale	1,00%	1,00%

Le frequenze annue di anticipazioni e di turnover riportate nella tabella a seguire sono desunte dalle esperienze storiche di Antares Vision Group e dalle risultanze scaturenti da un'analisi di *benchmarking* con aziende analoghe:

IPOTESI TURNOVER E ANTICIPAZIONI		
Descrizione	30/06/2023	31/12/2022
Frequenza anticipazioni	1,50%	1,50%
Frequenza <i>turnover</i>	2,50%	2,50%

Di seguito si riporta la riconciliazione delle valutazioni IAS 19 tra il valore di inizio periodo e il valore al 30 giugno 2023:

RICONCILIAZIONE VALUTAZIONI IAS 19							
Descrizione	Antares Vision	FT System	Pen-tec	AV Electronics	Packital	Wavision	Totale
Defined Benefit Obligation (DBO) inizio periodo	5.030.430 (*)	1.839.304	134.132	423.276 (**)	371.351	541	7.799.034
Service Cost	501.527	146.510	11.937	12.844	19.044	1.367	693.230
Interest Cost	93.152	34.521	2.638	7.991	7.000	10	145.312
Benefici erogati	(172.380)	(20.928)	(646)	-	-	-	(193.954)
Trasferimenti o altri aggiustamenti	(5.009)	(59.226)	11.994	1.349	-	-	(50.892)
Expected DBO fine periodo	5.447.719	1.940.181	160.055	445.461	397.396	1.919	8.392.730
A(G)/L da esperienza	(9.787)	(37.803)	3.929	2.358	(18.795)	(64)	(60.162)
A(G)/L da cambio ipotesi demografiche	-	-	-	-	-	1	1
A(G)/L da cambio tasso attualizzazione	126.013	45.151	3.481	5.208	7.398	48	187.298
Defined Benefit Obligation (DBO) fine periodo	5.563.945	1.947.529	167.465	453.027	385.998	1.903	8.519.867

(*) Valore che corrisponde alla somma delle DBO al 31 dicembre 2022 della Capogruppo e di Convel per effetto della fusione di quest'ultima in Antares Vision S.p.A., che ha avuto efficacia 1 gennaio 2023

(**) Valore che corrisponde alla somma delle DBO al 31 dicembre 2022 dei Tecnel e di Ingg. Vescovini per effetto della fusione di quest'ultima in Tecnel, che ha avuto efficacia 1 gennaio 2023, e del contestuale cambio di ragione sociale della società incorporante

Di seguito si riporta l'analisi di sensitività effettuata per ciascuna ipotesi rilevante alla fine del periodo mostrando gli effetti che si sarebbero potuti avere a seguito delle variazioni delle ipotesi attuariali ragionevolmente possibili:

ANALISI DI SENSIVITA' DEI PRINCIPALI PARAMETRI VALUTATIVI						
Descrizione	Antares Vision	FT System	Pen-tec	AV Electronics	Packital	Wavision
Tasso di turnover +1%	5.601.747	1.960.639	167.836	453.398	387.855	1.924
Tasso di turnover -1%	5.518.644	1.931.913	167.018	452.618	383.917	1.878
Tasso di inflazione +0,25%	5.717.773	2.002.712	171.846	458.974	394.871	1.967
Tasso di inflazione -0,25%	5.416.229	1.894.519	163.243	447.207	377.406	1.841
Tasso di attualizzazione +0,25%	5.380.193	1.881.685	162.384	445.405	375.193	1.832
Tasso di attualizzazione -0,25%	5.757.818	2.016.965	172.791	460.889	397.277	1.978

La seguente tabella espone l'indicazione del contributo per i prossimi 12 mesi e la durata media finanziaria dell'obbligazione così come previsto dallo IAS 19:

SERVICE COST E DURATION						
Descrizione	Antares Vision	FT System	Pen-tec	AV Electronics	Packital	Wavision
Service cost profuturo	1.037.521	292.522	26.566	26.457	37.332	2.811
Duration	20,9	20,4	18,4	11,0	16,5	23,0

Infine, come previsto dallo IAS 19, si indicano a seguire le erogazioni future stimate del piano:

EROGAZIONI FUTURE						
Anni	Antares Vision	FT System	Pen-tec	AV Electronics	Packital	Wavision
1	366.231	97.764	8.005	73.290	28.826	150
2	335.026	106.477	9.182	20.854	33.617	272
3	430.501	131.316	10.353	21.869	20.036	392
4	394.124	129.545	11.490	22.828	21.336	508
5	485.030	140.972	12.598	156.018	22.610	622

17. Imposte differite

Le imposte differite sono determinate in relazione a tutte le differenze temporanee imponibili tra i valori dell'attivo e del passivo consolidati, rispetto ai valori rilevati ai fini fiscali dai Bilanci di periodo delle Società consolidate.

Al 30 giugno 2023 le Imposte differite iscritte nel passivo della situazione patrimoniale-finanziaria ammontano ad euro 19.931.283, in diminuzione rispetto al valore di euro 21.142.434 del precedente esercizio.

L'importo si riferisce per euro 14.840.530 alle imposte differite generate in occasione delle PPA e per euro 2.396.468 alle imposte differite sulle capitalizzazioni in Costi di sviluppo effettuate da Applied Vision e da Rfxcel. A ciò si aggiungono euro 1.616602 come imposte differite generate dalla contabilizzazione secondo l'IFRS 9 degli strumenti derivati che la Capogruppo ha stipulato a copertura delle variazioni di tasso d'interesse.

18. Altre passività non correnti

Al 30 giugno 2023 la voce Altre passività non correnti ammonta ad euro 140.175, rispetto al saldo di euro 82.382 del 31 dicembre 2022. Afferisce a FT System per euro 96.452 ed a FT Hexagone per euro 18.009.

Passività correnti

19. Prestiti e finanziamenti correnti

La voce Prestiti e finanziamenti correnti ammonta ad euro 16.650.884 e si confronta con il saldo di euro 8.702.122 dello scorso esercizio. La movimentazione e la composizione della voce vengono espone a seguire:

PRESTITI E FINANZIAMENTI CORRENTI				
Descrizione	Finanziamenti a medio-lungo termine (quota entro 12 mesi)	Warrant	Carte di credito	Totale prestiti e finanziamenti correnti
Valore al 31/12/2022	8.316.136	-	385.986	8.702.122
Riclassifiche da Prestiti e Finanziamenti non correnti	5.759.627	1.746.884	-	7.506.511
Incrementi	4.771.916	-	-	4.771.916
Diminuzioni	- 3.721.596	- 577.948	- 30.121	- 4.329.665
Valore al 30/06/2023	15.126.083	1.168.936	355.865	16.650.884

In questa voce è iscritta la quota entro 12 mesi dei finanziamenti a medio-lungo termine, afferenti alla Capogruppo per euro 11.278.426 e a RfXcel per euro 3.681.207.

La variazione della voce deriva:

- dall'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento bancario di 20 milioni di euro da parte di un primario istituto di credito, classificato in questa voce per euro 1 milione (i restanti euro 19 milioni sono classificati tra i Prestiti e finanziamenti non correnti). Tale operazione si colloca nella più ampia strategia di rifinanziamento del debito bancario avviata nel secondo semestre 2021, quando era stato negoziato anche il finanziamento bancario in commento con possibilità di erogazione successiva. È imposto ad Antares Vision Group il rispetto di vincoli di natura finanziaria ("**Financial covenants**") su base consolidata, coerenti con la prassi di mercato e ampiamente rispettati alla data di predisposizione del presente documento;
- dall'erogazione in favore della Capogruppo di un finanziamento agevolato di complessivi 1,1 milioni di euro, classificati nella voce in commento per 0,3 milioni di euro e nella voce Prestiti e finanziamenti non correnti per la restante parte, che unitamente ad un finanziamento bancario di 0,1 milioni di euro, interamente con scadenza oltre 12 mesi, fanno riferimento al quarto SAL del progetto di ricerca e sviluppo Smart Ward Platform ("**SWP**");
- dall'utilizzo da parte di Rfxcel di una linea di credito a medio-lungo termine per complessivi 3,7 milioni di euro, di cui erogati nel semestre per euro 2,3 milioni di euro;
- dai rimborsi delle quote capitale dei finanziamenti in essere per euro 3,7 milioni di euro;
- dalla riclassifica dalla voce Prestiti e finanziamenti non correnti (Nota 13) delle quote capitale scadenti entro 12 mesi.

La passività finanziaria rappresentata dai *warrant*, che al 31 dicembre 2022 ammontava ad euro 1.746.884, è stata riclassificata nella voce Prestiti e finanziamenti correnti, coerentemente con la scadenza inferiore a 12 mesi.

Si ricorda a tal proposito che l'Assemblea di Antares Vision S.p.A. tenutasi in data 5 febbraio 2019 ha deliberato un aumento di capitale sociale, con esclusione del diritto di opzione ai sensi dell'articolo 2441, comma 5, del Codice civile, a servizio dell'esercizio dei *warrant*, in via scindibile, per massimi nominali euro 3.255,60 mediante emissione di massime n. 1.356.500 azioni di compendio. Il regolamento per l'esercizio e la conversione dei *warrant* è stato aggiornato dal Consiglio di Amministrazione della Capogruppo in data 28 aprile 2021 in occasione del *translisting* su Euronext STAR Milan.

I detentori di *warrant* potranno decidere di esercitarli in tutto o in parte richiedendo di sottoscrivere azioni in compendio al prezzo di sottoscrizione (euro 0,10 per azione), a condizione che il prezzo medio mensile rilevato sia maggiore del prezzo strike (euro 9,50 per azione). A fronte dell'esercizio, ai portatori di *warrant* saranno assegnate azioni di compendio sulla base del rapporto di esercizio calcolato secondo la seguente formula:

$$\frac{\text{Prezzo Medio Mensile} - \text{Prezzo Strike}}{\text{Prezzo Medio Mensile} - \text{Prezzo di Sottoscrizione}}$$

Qualora si verifichi la condizione di accelerazione nella formula poc'anzi riportata il prezzo medio mensile si intenderà sostituito dal prezzo di accelerazione (euro 13 per azione). Il termine di decadenza dei *warrant* indica la prima nel tempo tra le seguenti date: (i) il primo giorno di Borsa aperta successivo al decorso di 5 anni dalla data del 18 aprile 2019 (data dell'operazione di Aggregazione aziendale con Alp.I) e (ii) il primo giorno di Borsa aperta successivo al decorso di 30 giorni di calendario dalla data di pubblicazione della comunicazione di accelerazione. Trattandosi di strumenti finanziari che una volta esercitati potranno dare diritto alla consegna di un numero variabile di azioni, non rientrano nella definizione di strumenti rappresentativi di capitale prevista dallo IAS 32, paragrafo 16. Ne consegue che per la loro prima contabilizzazione debbano essere classificati come passività finanziaria con contropartita una corrispondente variazione di Patrimonio Netto. I successivi adeguamenti della passività finanziaria trovano contropartita nel Conto Economico.

Al 30 giugno 2023 il valore della passività finanziaria ammonta ad euro 1.168.936. La variazione di euro 577.948 è stata rilevata nella voce Proventi finanziari.

Descrizione	n. Warrant	Prezzo	Passività finanziaria
Valore al 31/12/2022	2.460.400	0,7100	1.746.884
Variazioni del periodo	-		- 577.948
Valore al 30/06/2023	2.460.400	0,4751	1.168.936

Infine, il saldo a debito delle carte di credito aziendali è pari ad euro 355.865.

20. Passività finanziarie per *lease* correnti

Le Passività finanziarie per *lease* correnti sono pari ad euro 3.529.467 (euro 3.508.203 al 31 dicembre 2022) e rappresentano la quota scadente entro dodici mesi dei debiti verso società di *leasing* in seguito all'applicazione dell'IFRS 16.

Si rimanda a quanto descritto nella Nota 14 relativamente alle Passività finanziarie per *lease* non correnti.

21. Altre passività finanziarie correnti

Al 30 giugno 2023 la voce Altre passività finanziarie correnti ammonta ad euro 10.751.963 e si confronta con il valore di euro 11.086.926 dello scorso esercizio.

La voce accoglie le somme non ancora riscattate dai precedenti azionisti di Rfxcel in seguito alla cessione della società in favore di Antares Vision Group. Vengono esposte nella voce in commento in quanto secondo la normativa americana, al quinto anniversario del *closing*, qualora questi fondi non siano ancora stati richiesti dai legittimi proprietari, Antares Vision Group dovrà notificare lo Stato di ultimo indirizzo noto del legittimo proprietario e i relativi fondi dovranno essere trasferiti a questo Stato, divenendo di fatto proprietà statale. Al 30 giugno 2023 ammontano ad euro 9.940.454, dopo che nel corso del semestre sono stati richiamati euro 1.146.472.

Nella voce in commento è inoltre iscritto l'importo di euro 811.509 corrispondente alla porzione di prezzo per l'acquisizione di Smart Point non ancora pagata alla data di chiusura del semestre e da pagarsi entro 12 mesi.

22. Fondi per rischi ed oneri correnti

Al 30 giugno 2023 la voce Fondi per rischi ed oneri correnti ammonta ad euro 1.064.521 e si confronta con un saldo di euro 1.230.814 del 31 dicembre 2022. Se ne forniscono la composizione e la movimentazione a seguire:

FONDI PER RISCHI ED ONERI CORRENTI				
Descrizione	Fondo per garanzia prodotti	Fondo per contenziosi in corso	Fondo indennità suppletiva di clientela	Totale
Valore al 31/12/2022	988.749	74.773	167.292	1.230.814
Utilizzi del periodo	- 455.578	- 232	- 104.583	- 560.393
Accantonamenti del periodo	394.101	-	-	394.101
Valore al 30/06/2023	927.272	74.541	62.709	1.064.522

Il Fondo per garanzia su prodotti è relativo agli oneri stimati inerenti ad interventi e riparazioni da effettuare in garanzia su macchinari già consegnati; il calcolo è stato effettuato sulla base dei *trend* storici e ha comportato un adeguamento del fondo per euro 394.101 dopo gli utilizzi del periodo pari ad euro 455.578.

Sono inoltre iscritti in questa voce il fondo di indennità suppletiva di clientela per euro 62.709 e altre passività potenziali stimate in euro 74.541.

Nello svolgimento delle proprie analisi, il *management* si consulta con i propri esperti in materia legale e tributaria. Il Gruppo accerta una passività a fronte di contenziosi quando ritiene probabile che si verificherà un esborso finanziario e quando l'ammontare delle perdite che ne deriveranno può essere ragionevolmente stimato. I fondi accantonati sono riesaminati ad ogni data di rendicontazione e rettificati in modo da rappresentare la migliore stima corrente.

23. Passività contrattuali

La prima applicazione dell'IFRS 15 ha determinato un differimento dei ricavi rispetto ai principi contabili italiani generando conseguentemente una Riserva FTA all'1 gennaio 2018 pari ad euro 15.250.613. Il valore iscritto alla voce Passività contrattuali corrisponde al valore dei beni (al netto del relativo costo del venduto) consegnati al cliente ma per i quali non è ancora terminata la fase di installazione. Se ne riporta a seguire la movimentazione:

PASSIVITA' CONTRATTUALI	
Descrizione	Passività contrattuali
Valore al 31/12/2022	2.767.210
Variazioni del periodo	- 1.045.791
Valore al 30/06/2023	1.721.419

24. Debiti commerciali

Il saldo della voce Debiti commerciali è pari ad euro 21.484.765 (euro 23.140.137 al 31 dicembre 2022), interamente con durata inferiore ai dodici mesi.

Se ne espone a seguire la variazione intervenuta nel semestre, con separata indicazione degli effetti della variazione del perimetro di consolidamento.

DEBITI COMMERCIALI	
Descrizione	Debiti commerciali
Valore al 31/12/2022	23.140.137
Variazioni del periodo	-1.664.473
Effetto della variazione del perimetro di consolidamento - Smart Point	9.101
Valore al 30/06/2023	21.484.765

25. Altri debiti

La voce Altri debiti è pari ad euro 53.901.074 e si confronta con il valore di euro 54.426.866 del 31 dicembre 2022. L'aumento della voce è influenzato per euro 490.011 dall'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento.

La composizione della voce è esposta a seguire:

ALTRI DEBITI							
Descrizione	Anticipi da clienti	Debiti verso il personale	Debiti verso istituti di previdenza	Debiti tributari	Ratei e risconti	Altri debiti	Totale
Valore al 31/12/2022	30.286.075	8.173.618	3.884.530	8.278.830	3.614.934	188.879	54.426.866
Variazioni del periodo	2.314.026	2.170.983	- 144.226	- 6.413.246	901.210	155.452	- 1.015.801
Effetto della variazione del perimetro di consolidamento - Smart Point	-	459.931	-	30.080	-	-	490.011
Valore al 30/06/2023	32.600.101	10.804.530	3.740.304	1.895.664	4.516.144	344.331	53.901.074

Gli Anticipi da clienti riguardano le somme incassate dai clienti a titolo di anticipo per vendite in corso di perfezionamento. Registrano un incremento di complessivi euro 2.314.026 conseguenti ai maggiori anticipi incassati da clienti per effetto del significativo aumento dei ricavi e degli ordinativi.

I Debiti verso il personale accolgono i debiti per retribuzioni ancora aperti alla data di chiusura del semestre. Al 30 giugno 2023 risentono dell'inclusione nel perimetro di consolidamento di Smart Point per euro 459.931.

La voce Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale ammonta ad euro 3.740.304 (euro 3.884.530 al 31 dicembre 2022) ed è ascrivibile per euro 2.303.653 alla Capogruppo. Comprende i debiti verso INPS e INAIL delle Società italiane e quelli verso gli enti previdenziali locali delle Società estere.

La voce Debiti tributari comprende i debiti per imposte dirette, al netto di eventuali acconti pagati, e l'importo delle ritenute relative agli stipendi dei dipendenti. Al 30 giugno 2023 la voce ammonta ad euro 1.895.664 e risente per euro 30.080 dell'inclusione nel perimetro di consolidamento di Smart Point.

Tra i ratei e risconti passivi sono contabilizzate prevalentemente le quote di ricavi su contratti di assistenza che risultavano già fatturati alla data di chiusura del semestre ma non di competenza dello stesso. Sono ascrivibili alla Capogruppo per euro 3.713.043.

CONTO ECONOMICO

26. Ricavi

Al 30 giugno 2023 i Ricavi ammontano ad euro 101.548.868 e si confrontano con il saldo di euro 85.453.240 del 30 giugno 2022. L'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento contribuisce per euro 56.523, già al netto dei ricavi che la società ha realizzato nei confronti di Rfxcel, suo principale cliente. Depurando tale effetto, l'incremento della voce (+18,8%) conferma il *trend* di crescita e la grande capacità di *delivery* del Gruppo.

RICAVI	
Descrizione	Ricavi
Valore al 30/06/2022	85.453.240
Valore al 30/06/2023	101.548.868
<i>di cui relativi a Smart Point</i>	56.523
Variazione	16.095.628
<i>Variazione a parità di perimetro</i>	16.039.105

In termini di evoluzione dei ricavi per area geografica, il contributo maggiore, sia in termini assoluti (45.998 euro migliaia del primo semestre 2023 contro 33.035 euro migliaia nel primo semestre 2022) sia in termini di crescita (+39,2%), è arrivato dalle Americhe, trainate dal Nord America (+50,4%), dove entro il 27 novembre 2023 i produttori farmaceutici e i player della catena di fornitura dovranno implementare soluzioni di aggregazione per risultare conformi ai requisiti del Drug Supply Chain Security Act (DSCSA), che si pone l'obiettivo di combattere la contraffazione dei farmaci. Quest'area, dove nel secondo trimestre il Gruppo ha registrato una crescita del +26,6% Y/Y, si conferma la più importante, con ricavi pari al 45,3% del totale.

Nel primo semestre 2023, l'Italia ha mostrato significativi segnali di ripresa, registrando un +23,5% Y/Y, con una forte accelerazione nel secondo trimestre, rispetto allo stesso periodo del 2022 (+102,2%), e invertendo il risultato negativo registrato nel primo trimestre 2023 (-15% Y/Y). Anche Africa & Medio Oriente (+120,4% Y/Y) e Asia & Oceania (+12,3% Y/Y) hanno registrato buoni segnali di crescita. L'Europa, invece, ha riportato un andamento negativo (-18,9%), trascinato dall'area orientale, che ha registrato un calo del 34,9%.

RICAVI PER GEOGRAFIA					
Area geografica	30/06/2023	%	30/06/2022	%	Variazione %
Italia	14.725.016	14,5%	11.926.550	14,0%	23,5%
Europa	23.931.694	23,6%	29.521.337	34,5%	-18,9%
Americhe	45.998.596	45,3%	33.034.896	38,7%	39,2%
Asia e Oceania	7.573.461	7,5%	6.742.460	7,9%	12,3%
Africa e Medio Oriente	9.320.101	9,2%	4.227.997	4,9%	120,4%
Totale	101.548.868	100,0%	85.453.240	100,0%	18,8%

27. Altri proventi

Al 30 giugno 2023 la voce Altri proventi ammonta ad euro 3.424.666 e si confronta con il valore di euro 813.837 del periodo di raffronto. L'effetto derivante dalle variazioni di perimetro è trascurabile.

Nella voce in commento sono inclusi i contributi in conto esercizio per euro 1.503.338, quasi esclusivamente afferenti alla Capogruppo, rappresentati dalle quote di competenza del periodo del credito di imposta per attività di Ricerca e Sviluppo, opportunamente riscontata per la parte di costi capitalizzata in coerenza con il principio di correlazione costi-ricavi. Sono confluiti in tale voce anche le rivalse su spese di trasporto per le vendite realizzate, pari ad euro 1.450.801 rispetto al saldo 147.633 del periodo di raffronto.

28. Variazione prodotti finiti e semilavorati

La Variazione dei prodotti finiti e semilavorati risulta positiva per euro 13.402.218 (negativa per euro 1.530.831 al 30 giugno 2022). Se ne espongono a seguire composizione e movimentazione:

VARIAZIONE DELLE RIMANENZE DI PRODOTTI FINITI E SEMILAVORATI				
Descrizione	Variazione delle rimanenze di prodotti finiti	Variazione delle rimanenze di semilavorati e prodotti in corso di lavorazione	Totale	
Valore al 30/06/2022	- 1.578.335	47.504	-	1.530.831
Valore al 30/06/2023	5.963.132	7.439.086		13.402.218
Variazione	7.541.467	7.391.582		14.933.049

L'aumento fatto registrare dalla voce, seppur influenzato dalle dinamiche inflazionistiche, è diretta conseguenza dell'aumento degli ordini da clienti e dalle aspettative di ripresa nell'*equipment*. Infatti, sebbene buona parte dell'incremento degli ordini (+22,5% nel primo semestre 2023) sia riconducibile ai business ricorrenti (Servizi e SaaS/Smart Data), l'*equipment* ha fatto registrare un *trend* in ripresa rispetto al primo trimestre 2023 e Antares Vision Group confida in un ulteriore recupero.

29. Materie prime e materiale di consumo

Le Materie prime e il materiale di consumo sono pari ad euro 40.158.908 e si confrontano con il valore di euro 18.740.414 del 30 giugno 2022.

Il forte incremento (+114,3%) rappresenta l'effetto congiunto dell'espansione del *business*, degli acquisti effettuati per la predisposizione dei prodotti finiti e semilavorati per le vendite attese già coperte da ordine (si veda Nota 28) e della volontà di dotarsi di materiali in vista dei maggiori ordinativi, oltre che in misura minore delle tensioni inflazionistiche.

30. Costi del personale

I Costi del personale ammontano ad euro 50.864.818 e si confrontano con il valore di euro 40.585.876 del 30 giugno 2022.

La movimentazione della voce risulta essere la seguente:

COSTI PER IL PERSONALE	
Descrizione	Costi per il personale
Valore al 30/06/2022	40.585.876
Valore al 30/06/2023	50.864.818
<i>di cui relativi a Smart Point</i>	422.472
Variazione	10.278.942
<i>Variazione a parità di perimetro</i>	9.856.470

L'aumento dei Costi del personale (+25,3%) è imputabile per euro 422.472 all'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento (4,1% dell'incremento). Se si esclude tale incidenza, l'incremento della voce è pari al 24,3% rispetto al dato al 30 giugno 2022 ed è coerente con la politica di assunzioni operata come consapevole investimento per il futuro: al 30 giugno 2023 il numero di dipendenti di Antares Vision Group è pari a 1.375 unità (di cui 135 unità derivanti da Smart Point) rispetto alle 1.118 unità del 30 giugno 2022.

In questa voce sono inclusi anche i costi per i Piani di Stock Option in favore dei dipendenti e dei *top manager* per euro 558.088.

31. Ammortamenti e svalutazioni

Al 30 giugno 2023 il saldo della voce Ammortamenti e svalutazioni è pari ad euro 10.361.229 e si confronta con il saldo di euro 8.644.931 del periodo di raffronto.

AMMORTAMENTI E SVALUTAZIONI				
Descrizione	Ammortamento immobilizzazioni immateriali	Ammortamento immobilizzazioni materiali	Svalutazioni	Totale
Valore al 30/06/2022	6.781.516	1.619.647	243.768	8.644.931
Valore al 30/06/2023	7.902.675	2.126.997	331.557	10.361.229
<i>di cui relativi a Smart Point</i>	780	12.192	0	12.972
Variazioni del periodo	1.121.159	507.350	87.789	1.716.298
<i>Variazioni a parità di periodo</i>	1.120.379	495.158	87.789	1.703.326

Gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali ammontano ad euro 7.902.675, rispetto ad euro 6.781.516 del 30 giugno 2022. Come già ampiamente illustrato nei paragrafi precedenti, le PPA effettuate in occasione delle diverse acquisizioni hanno comportato la rilevazione di attività immateriali rappresentate dalla Lista clienti e dalle Tecnologie che nel corso del semestre hanno generato ammortamenti per la Lista clienti per euro 2.803.805 (euro 2.707.347 al 30 giugno 2022) e ammortamenti per le Tecnologie per euro 1.360.711 (euro 1.258.915 al 30 giugno 2022). A ciò si aggiungono i maggiori ammortamenti derivanti dagli investimenti in costi di sviluppo e in software di proprietà.

Gli ammortamenti delle immobilizzazioni materiali, pari ad euro 2.126.997 (euro 1.619.646 al 30 giugno 2022), sono rappresentati perlopiù dall'ammortamento dei fabbricati, di proprietà o in *leasing*, per euro 1.202.193 (euro 1.116.267 al 30 giugno 2022), dall'ammortamento di mobili e arredi per euro 326.335 (euro 320.731 al 30 giugno 2022) e delle macchine elettroniche d'ufficio per euro 124.721 (euro 88.141 al 30 giugno 2022).

Tra le svalutazioni è inclusa la svalutazione dei crediti commerciali per euro 331.557. Il Gruppo opera un'attenta valutazione della solvibilità della clientela, monitora costantemente l'esposizione creditizia e attiva immediate procedure di recupero crediti con le controparti che presentano scaduti.

32. Incrementi di immobilizzazioni per costi interni di sviluppo

La voce Incrementi di immobilizzazioni per costi interni di sviluppo, rappresentati da costi del personale, ammonta ad euro 4.247.100, di cui euro 1.948.057 afferenti alla Capogruppo, euro 469.764 a FT System, euro 427.664 ad Applied Vision ed euro 1.401.615 a Rfxcel, rappresentati interamente da costi del personale dipendente.

Nel contesto di sviluppo e rafforzamento del proprio posizionamento competitivo, gli investimenti in ricerca (interamente spesi nel Conto Economico) e in sviluppo (capitalizzati) sono connaturati nell'attività di Antares Vision Group e consentono al Gruppo di ampliare costantemente il portafoglio di tecnologie e soluzioni utilizzate attraverso l'utilizzo di risorse umane e competenze specifiche. I costi di sviluppo capitalizzati e che trovano quindi esposizione nella voce in commento sono costi del personale sostenuti nel corso del semestre che soddisfano le condizioni previste dallo IAS 38 per la capitalizzazione e legati a progetti innovativi da cui Antares Vision Group si aspetta ricadute positive in termini di maggiori ricavi futuri.

33. Costi commerciali e di promozione

Al 30 giugno 2023 la voce Costi commerciali e di promozione ammonta ad euro 3.736.710, in aumento del 10,8% rispetto al valore di euro 3.371.003 del periodo di raffronto.

COSTI COMMERCIALI E DI PROMOZIONE	
Descrizione	Costi commerciali e di promozione
Valore al 30/06/2022	3.371.003
Valore al 30/06/2023	3.736.710
Variazione	365.707

Tale voce accoglie il costo per promozioni, pubblicità e fiere, le spese di rappresentanza e le provvigioni riconosciute ad agenti esteri, rappresentanti e procacciatori d'affari di cui Antares Vision Group si avvale per promuovere la conclusione di contratti in particolari mercati ed aree geografiche.

L'aumento rispetto al periodo di raffronto deriva in prevalenza dall'incremento delle vendite del periodo in commento, che ha comportato un aumento delle provvigioni ad agenti, e dalle fiere ed esposizioni internazionali a cui il Gruppo ha partecipato dopo le sospensioni causate dal Covid-19; nessun effetto significativo si rileva invece per l'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento.

34. Costi per servizi

La voce Costi per servizi ammonta ad euro 23.117.968 di cui euro 40.381 derivanti dalla variazione del perimetro di consolidamento. La movimentazione della voce è esposta nella seguente tabella:

COSTI PER SERVIZI	
Descrizione	Costi per servizi
Valore al 30/06/2022	22.891.290
Valore al 30/06/2023	23.117.968
<i>di cui relativi a Smart Point</i>	<i>40.381</i>
Variazione	226.678
<i>Variazione a parità di perimetro</i>	<i>186.297</i>

La voce ha fatto registrare un incremento pari ad euro 226.678 (+1,0%), ovvero euro 186.297 (+0,8%) al netto delle variazioni nel perimetro di consolidamento. A seguire è esposta la composizione della voce:

COSTI PER SERVIZI										
Descrizione	Spese di installazione	Lavorazioni esterne	Spese viaggio	Licenze, canoni e sviluppo software	Costi per collaboratori	Consulenze e onorari professionali	Spese generali e utenze	Compensi agli organi sociali	Altri costi per servizi	Totale
Valore al 30/06/2022	365.721	2.867.516	4.799.044	4.162.670	1.997.534	2.480.515	2.691.903	1.208.669	2.317.718	22.891.290
Valore al 30/06/2023	561.692	3.483.215	5.656.626	2.243.134	1.885.889	3.776.170	3.068.024	1.294.715	1.148.503	23.117.968
Variazione	195.971	615.699	857.582	(1.919.536)	(111.645)	1.295.655	376.121	86.046	(1.169.215)	226.678

Le Spese di installazione, le Lavorazioni esterne e le Spese viaggio hanno fatto registrare un incremento complessivo di euro 1.669.252 (+20,8%), in linea con i maggiori ricavi realizzati nel semestre.

La voce Consulenze e onorari professionali hanno subito un incremento di euro 1.295.655, frutto dei costi che Antares Vision Group sta sostenendo per la completa integrazione del *business* in ottica di Gruppo.

La voce Licenze, canoni e sviluppo *software* ha invece fatto registrare una diminuzione di euro 1.919.536, in buona parte frutto dell'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento e della conseguente elisione dei costi sostenuti da Rfxcel per i servizi erogati da Smart Point.

Tra gli Altri costi per servizi figurano assicurazioni per euro 502.884 e spese bancarie per euro 58.504.

35. Altre spese operative

La voce Altre spese operative ammonta ad euro 1.726.343 e hanno fatto registrare la seguente movimentazione nel corso del semestre:

ALTRE SPESE OPERATIVE	
Descrizione	Altre spese operative
Valore al 30/06/2022	1.360.122
Valore al 30/06/2023	1.726.343
<i>di cui relativi a Smart Point</i>	<i>8.861</i>
Variazione	366.221
<i>Variazione a parità di perimetro</i>	<i>357.360</i>

La composizione è riportata nella tabella a seguire:

ALTRE SPESE OPERATIVE					
Descrizione	Accantonamento a fondi	Imposte non sul reddito d'esercizio	Oneri diversi di gestione	Perdite e minusvalenze	Totale
Valore al 30/06/2022	233.561	105.392	994.632	26.537	1.360.122
Valore al 30/06/2023	400.273	133.399	1.079.602	113.069	1.726.343
Variatione	166.712	28.007	84.970	86.532	366.221

L'incremento della voce, complessivamente pari ad euro 366.221 (euro 357.360 al netto dell'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento), è ascrivibile per euro 166.712 a maggiori Accantonamenti a fondi effettuati nel semestre (euro 400.273, di cui euro 3.886 rivenienti da Smart Point, rispetto ad euro 233.561 del 30 giugno 2022). Tra questi è stato rilevato lo stanziamento a fronte delle garanzie sui prodotti relativo agli oneri stimati inerenti ad interventi e riparazioni da effettuare in garanzia su macchinari già consegnati; il calcolo è stato effettuato sulla base dei *trend* storici e ha comportato un adeguamento del fondo per euro 394.101 dopo gli utilizzi del periodo pari ad euro 455.578.

Le Imposte diverse da quelle sul reddito ammontano ad euro 133.399, in leggero aumento rispetto al saldo di euro 105.392 del periodo di raffronto.

Gli Oneri diversi di gestione sono aumentati di euro 84.970 rispetto al periodo di raffronto (di cui euro 4.975 legati all'inclusione di Smart Point nel perimetro di consolidamento); sono rappresentati da abbonamenti, quote associative, oneri doganali e altre spese di natura operativa.

Le Perdite e minusvalenze ammontano ad euro 113.069, in aumento rispetto al saldo di euro 26.537 del periodo di raffronto per effetto della rilevazione da parte di Antares Vision North America di perdite su crediti divenuti inesigibili di euro 112.766.

36. Oneri finanziari

Gli Oneri finanziari sono pari ad euro 3.352.403 e si confrontano con il valore di euro 2.152.611 del periodo di raffronto. La variazione nel perimetro di consolidamento non ha prodotto effetti.

ONERI FINANZIARI	
Descrizione	Oneri finanziari
Valore al 30/06/2022	2.152.611
Valore al 30/06/2023	3.352.403
Variationi del periodo	1.199.792

Confluiscono in tale voce:

- gli interessi passivi su finanziamenti e leasing per euro 2.968.918, quasi esclusivamente afferenti alla Capogruppo. Si ricorda che la Capogruppo ha in essere alcuni strumenti finanziari derivati a copertura del rischio di tasso di interesse sui finanziamenti intrattenuti a tasso variabile, la cui contabilizzazione comporta l'iscrizione di proventi finanziari che controbilanciano parzialmente gli interessi passivi in commento. Nel dettaglio il 39% del debito per finanziamenti iscritto nel Bilancio Consolidato semestrale è coperto da strumenti derivati e il 41% è stato negoziato a tasso fisso. Si rimanda alla Nota 37 per gli effetti positivi rivenienti dalla contabilizzazione dei derivati di copertura;
- la componente di *Interest cost* relativa all'applicazione dello IAS 19 per euro 145.312;
- la variazione di *fair value* degli strumenti finanziari derivati per euro 126.723 per i quali, non sussistendo tutti i requisiti per l'applicazione dell'*hedge accounting* secondo l'IFRS 9, viene applicata la contabilizzazione come strumenti speculativi.

37. Proventi finanziari

La movimentazione della voce Proventi finanziari, che al 30 giugno 2023 ammonta ad euro 1.467.875, è esposta nella tabella a seguire:

PROVENTI FINANZIARI	
Descrizione	Proventi finanziari
Valore al 30/06/2022	3.667.787
Valore al 30/06/2023	1.467.875
Variazioni del periodo	-2.199.912

Nella voce in commento risultano contabilizzati:

- la variazione di *fair value* dei *warrant* emessi dalla Capogruppo in contemporanea alla quotazione sul mercato Euronext Growth (AIM alla data di avvio delle negoziazioni) ed ancora in circolazione alla data di chiusura del semestre. Come già precisato nella Nota 13 Prestiti e finanziamenti non correnti a cui si rimanda, trattandosi di strumenti finanziari il cui esercizio dà diritto alla consegna di un numero variabile di azioni, la differenza di euro 577.948 rispetto al valore della passività finanziaria al 31 dicembre 2022 deve essere esposta a Conto Economico;
- l'effetto positivo per euro 611.041 derivante dalla contabilizzazione degli strumenti derivati detenuti dalla Capogruppo. Le caratteristiche tecniche, i rischi coperti, la politica di contabilizzazione e il mark to market

alla data di chiusura del periodo sono illustrati nella Nota 5 quanto agli strumenti derivati attivi e nella Nota 15 quanto agli strumenti derivati passivi;

- l'effetto positivo derivante dall'adeguamento al *fair value* dei titoli e delle polizze assicurative detenute dalla Capogruppo per euro 65.439;
- gli interessi di euro 38.877 di competenza del periodo sui certificati di deposito detenuti dalla Capogruppo.

Il forte decremento della voce rispetto al periodo di raffronto è ascrivibile prevalentemente al diverso effetto derivante dalla variazione di *fair value* dei *warrant*, che al 30 giugno 2022 ammontava ad euro 2.804.266.

38. Utili e perdite su cambi

Gli Utili e perdite su cambi risultano negativi per euro 731.398 (positivi per euro 2.004.887 al 30 giugno 2022) ed accolgono le differenze cambio generate dall'estinzione delle attività e passività in valuta (negative per euro 529.348) o dalla conversione a tassi differenti da quelli ai quali erano state convertite al momento della rilevazione iniziale (negative per euro 202.049).

Gli effetti maggiormente significativi derivano dall'andamento del dollaro americano, del real brasiliano e del rublo russo.

L'effetto della variazione di perimetro derivante dall'inclusione di Smart Point è trascurabile.

39. Proventi / (oneri) su partecipazioni

Al 30 giugno 2023 la voce assume un valore positivo per euro 83.368 rispetto al valore negativo per euro 298.356 del periodo di raffronto ed accoglie l'adeguamento del valore delle partecipazioni valutate secondo l'*Equity Method*. Più nel dettaglio:

- il risultato di periodo di pertinenza del Gruppo derivante dalla partecipazione del 37,5% nel capitale sociale di Orobix è stato negativo per euro 319.721;
- il risultato di periodo di pertinenza del Gruppo derivante dalla partecipazione del 25% nel capitale sociale di Rurall è stato negativo per euro 48.150;
- il risultato di periodo di pertinenza del Gruppo derivante dalla partecipazione del 24,9% nel capitale sociale di Optwo è stato negativo per euro 29.525;
- il risultato di periodo di pertinenza del Gruppo derivante dalla partecipazione del 45% nel capitale sociale di Siempharma è stato positivo per euro 145.800;

- il risultato di periodo di pertinenza del Gruppo derivante dalla partecipazione del 40% che AV Shenzhen detiene nel capitale sociale di Shenzhen Antaruixin Limited Liability Company è stato negativo per 286.644 Yuan, corrispondente ad euro 38.271 al tasso di cambio medio al 30 giugno 2023.

40. Imposte sul reddito

Le imposte sul reddito al 30 giugno 2023 risultano negative per euro 1.521.038 (positive per euro 1.807.620 al 30 giugno 2022). Sulle perdite fiscali maturate nel semestre dalle società del Gruppo non sono state stanziati ulteriori imposte anticipate, oltre quanto rilevato nei periodi precedenti.

Si riporta a seguire la riconciliazione tra onere fiscale teorico e onere fiscale effettivo:

	30/06/2023	%	30/06/2022	%
Risultato ante imposte	9.875.682		3.655.257	
Imposte teoriche	- 2.755.315	27,90%	- 1.019.817	27,90%
Effetto diverso imponibile IRAP	582.440	5,90%	25.961	0,71%
Componenti di reddito che non concorrono a formare la base imponibile	- 412.446	4,18%	- 352.846	9,65%
Deduzione Capitale Investito Proprio (ACE)	- 360.009	3,65%	- 1.266.091	34,64%
Costi non deducibili	1.420.629	-14,39%	1.639.215	-44,85%
Effetto rilevanza fiscale delle valutazioni al fair value degli strumenti di capitale	-	0,00%	2.804.266	-76,72%
Scioglimento delle imposte anticipate	1.347.186	-13,64%	7.791	0,21%
Effetto altre legislazioni estere	- 178.643	1,81%	36.645	-1,00%
Totale	- 1.521.038		1.807.620	

41. Utile per azione (base e diluito)

L'utile base per azione è ottenuto quale rapporto tra il risultato del Gruppo risultante dal Bilancio consolidato semestrale e la media ponderata delle azioni in circolazione durante il periodo, al netto di eventuali azioni proprie in portafoglio.

L'utile diluito per azione è ottenuto quale rapporto tra il risultato del Gruppo risultante dal Bilancio consolidato semestrale e la media ponderata delle azioni in circolazione, tenendo conto degli effetti di tutte le potenziali azioni ordinarie (ad esempio non sottoscritte) con effetto diluitivo. Si precisa che nel semestre i *warrant* non sono mai stati esercitabili e pertanto al 30 giugno 2023 non hanno determinato effetto diluitivo.

UTILE PER AZIONE		
Descrizione	30/06/2023	30/06/2022
Risultato attribuibile agli azionisti ordinari della Capogruppo	- 11.257.618	- 1.843.787
Effetto diluizione (*)	-	- 2.804.266
Totale risultato post-diluizione	- 11.257.618	- 4.648.053
Numero azioni ordinarie medio ponderato	69.093.030	69.091.358
Azioni ordinarie potenziali medie ponderate (*)	-	46.915
Numero azioni ordinarie potenziali medio ponderato	69.093.030	69.138.273
Utile per azione (EPS)	- 0,16	- 0,03
Utile per azione diluito (EPS diluted) (*)	- 0,16	- 0,07

(*) nel corso del semestre i *warrant* non sono mai stati esercitabili poiché il prezzo medio mensile è sempre stato inferiore al prezzo di esercizio. Pertanto non è verificato nessun effetto diluitivo e l'Utile per azione diluito risulta pari all'Utile per azione

Pagamenti basati su azioni

Piani di Stock Option

In data 20 maggio 2020 l'Assemblea di Antares Vision S.p.A. ha deliberato le linee guida di un piano di incentivazione azionaria denominato "Piano di Stock Option 2020-2022" (il "**Primo Piano di Stock Option**") riservato ad amministratori esecutivi e dipendenti della Capogruppo e delle società da questa controllate. L'Assemblea degli Azionisti di Antares Vision S.p.A. del 24 marzo 2021 ha approvato un secondo piano di incentivazione azionaria (il "**Secondo Piano di Stock Option**" e, insieme al Primo Piano di Stock Option, i "**Piani di Stock Option**"), riservato ad amministratori esecutivi della Capogruppo e a dipendenti chiave della stessa e delle società da questa controllate. I Piani di Stock option consistono nell'assegnazione a specifici beneficiari nominalmente individuati di un certo numero di opzioni che maturano e danno diritto di acquisire e/o sottoscrivere azioni della Capogruppo, a fronte del raggiungimento di specifici e predeterminati obiettivi (gli "Obiettivi") e del pagamento per l'acquisto/sottoscrizione di azioni ad un prezzo prestabilito, determinato tenuto conto della media dei prezzi di chiusura rilevati nell'ultimo mese anteriore alla data di assegnazione delle opzioni.

Gli obiettivi a cui è soggetta la maturazione delle opzioni sono rappresentati da:

- fatturato ed EBITDA consolidati;
- obiettivi quantitativi e qualitativi assegnati individualmente a ciascun beneficiario in funzione del ruolo ricoperto.

Per ciascuno degli obiettivi sopra illustrati sono stabiliti dei pesi di ponderazione e dei livelli di risultato target. Al raggiungimento del livello minimo di risultato (pari al 70%) per ciascuno degli Obiettivi di fatturato, EBITDA e obiettivi individuali quantitativi, il numero di opzioni maturare corrisponderà, alla somma delle percentuali di raggiungimento di ciascun obiettivo quantitativo e qualitativo, ponderato per il rispettivo peso assegnato. Al di sotto di tale soglia minima del 70% nessuna opzione viene maturata. La maturazione delle opzioni presuppone la costanza di rapporto con la Capogruppo o le società controllate durante il periodo di maturazione. La cessazione del rapporto durante il periodo di *vesting* comporta la perdita delle opzioni, salvo alcuni casi specifici. Per i dipendenti, il periodo di maturazione è pari a 36 mesi a partire dall'assegnazione di ciascuna delle 3 *tranche* annuali. Per gli amministratori esecutivi, il periodo di maturazione è pari a 48 mesi a partire dall'assegnazione di ciascun ciclo di ognuna delle 3 *tranche annuali*. Si ricorda tuttavia che gli amministratori esecutivi della Capogruppo hanno rinunciato alle opzioni così che le stesse possano essere assegnate ai dipendenti del Gruppo. Tale decisione è stata maturata da parte degli amministratori coinvolti avuto riguardo non solo alle funzioni del Piano e alla struttura della loro rispettiva remunerazione, ma anche alla loro qualità di azionisti di Antares Vision S.p.A. (seppur indirettamente, detenendo gli stessi personalmente talune azioni rappresentative del capitale

sociale di Regolo S.p.A., controllante di Antares Vision S.p.A.), che è tale da assicurare ed incentivare comunque un adeguato allineamento rispetto agli interessi del Gruppo e della generalità degli azionisti.

Per la valutazione dei Piani di Stock Option si è applicato il modello valutativo di Black & Scholes. Il metodo di valutazione di Black & Scholes si basa sulla costruzione di un portafoglio di attività sottostanti e di un certo numero di opzioni, in modo tale che il relativo rendimento atteso nel suo complesso risulti insensibile alle fluttuazioni del prezzo dell'attività ed equivalga al tasso privo di rischio. Il metodo di valutazione di Black & Scholes determina i possibili prezzi per le attività sottostanti a scadenza, oltre alle loro rispettive probabilità di accadimento, ipotizzando che siano distribuite secondo una distribuzione normale (più precisamente, una distribuzione lognormale).

Al 30 giugno 2023 il costo delle transazioni con pagamento basato su azioni è stato pari a 576 euro migliaia. Il valore iscritto a Patrimonio netto tra le Altre riserve risulta di 1.973 euro migliaia.

Movimenti nel periodo

La seguente tabella illustra il numero e i prezzi medi ponderati (PMPE) delle opzioni nel corso del periodo:

Piani di Stock Option	30/06/2023		31/12/2022	
	Numero	PMPE	Numero	PMPE
in circolazione all'inizio dell'esercizio	1.673.026	2,63	1.063.000	2,31
I tranche del I SOP	253.922	2,24	312.000	2,24
II tranche del I SOP	281.247	2,48	333.000	2,48
III tranche del I SOP	369.000	2,96		
I tranche del II SOP	326.857	2,22	418.000	2,22
II tranche del II SOP	442.000	2,96		
concesse durante l'esercizio	-	-	835.000	2,96
II tranche del I SOP	-	-	-	-
III tranche del I SOP	-	-	369.000	2,96
I tranche del II SOP	-	-	-	-
II tranche del II SOP	-	-	466.000	2,96
annullate durante l'esercizio	65.430	2,71	224.974	2,05
I tranche del I SOP	-	2,24	58.078	2,24
II tranche del I SOP	3.550	2,48	51.753	2,48
III tranche del I SOP	19.560	2,96		
I tranche del II SOP	20.320	2,22	91.143	2,22
II tranche del II SOP	22.000	2,96	24.000	2,96
esercitate durante l'esercizio	-	-	-	-
scadute durante l'esercizio	-	-	-	-
in circolazione alla fine dell'esercizio	1.607.596	2,63	1.673.026	2,63
I tranche del I SOP	253.922	2,24	253.922	2,24
II tranche del I SOP	277.697	2,48	281.247	2,48
III tranche del I SOP	349.440	2,96	369.000	2,96
I tranche del II SOP	306.537	2,22	326.857	2,22
II tranche del II SOP	420.000	2,96	442.000	2,96
esercitabili alla fine dell'esercizio	-	-	-	-

Le tabelle di seguito riportate elencano le informazioni con le quali sono stati alimentati i modelli utilizzati per la valorizzazione dei piani e delle corrispondenti *tranches*.

	PRIMO PIANO DI STOCK OPTION				SECONDO PIANO DI STOCK OPTION			
	I TRANCHE		II TRANCHE	III TRANCHE	I TRANCHE		II TRANCHE	
	Amministratori	Dipendenti	Dipendenti	Dipendenti	Dipendenti	Dipendenti	Dipendenti	
Fair value ponderato alla data della misurazione (€)	2,2416	2,2361	2,4818	2,9631	2,2164	2,9631	2,9631	
Prezzo d'esercizio dell'opzione (€)	11,4480	11,4140	12,0341	9,5538	12,0700	9,5538	9,5538	
Dividendi attesi (€)	0,2850	-	0,3086	-	-	-	-	
Volatilità attesa	0,2801	0,3047	0,2922	0,3090	0,2944	0,3090	0,3090	
Tasso di interesse <i>free risk</i>	0,0040	0,0040	0,0040	0,0140	0,0040	0,0140	0,0140	
Vita utile attesa delle opzioni (in anni)	4,4466	2,7753	3,6192	3,4082	2,8548	3,4082	3,4082	
Prezzo medio ponderato per azione (€)	10,8705	11,4140	11,8914	10,5000	11,5986	10,5000	10,5000	
Modello adottato	Black & Scholes	Black & Scholes	Black & Scholes	Black & Scholes	Black & Scholes	Black & Scholes	Black & Scholes	

ALTRE INFORMAZIONI

Garanzie prestate, impegni ed altre passività potenziali

Al 30 giugno 2023 Antares Vision Group ha prestato garanzie nei confronti dei propri clienti consistenti per 235 euro migliaia in *Performance bond* a garanzia dell'esecuzione dei contratti e del corretto funzionamento dei macchinari ceduti e per 2.840 euro migliaia in *Advance bond* su anticipi già incassati da clienti.

Conflitto Russia-Ucraina

Con riferimento all'attuale scenario nell'Est Europa, il conflitto tra Russia e Ucraina ha comportato un duro colpo per la ripresa e portato l'economia globale ad un rallentamento della crescita attesa e all'aumento dell'inflazione. Il mercato russo da tempo rappresentava un'area di sicuro interesse per le implementazioni di soluzioni di tracciatura di Antares Vision Group, soprattutto in ambito *beverage*. In questo contesto è innegabile che il conflitto rappresenti un elemento di preoccupazione soprattutto perché non sono ancora chiari gli esiti e le conseguenze della crisi che tale conflitto sta causando sia sulle sorti dell'economia mondiale, che sul business di Antares Vision Group. Per questo motivo le previsioni relativamente all'andamento del *business* nel mercato russo sono state formulate dal *management* in modo conservativo e nell'ottica della maggior prudenza possibile.

Per quanto riguarda il regime sanzionatorio, il *management*, con la supervisione costante del Consiglio di Amministrazione e degli organi di controllo, ha lavorato e lavora costantemente per garantire che l'operatività di Antares Vision Group avvenga nel pieno rispetto delle normative export control e sanzioni, dotandosi di una procedura che formalizza e rafforza le *best practices* già operativamente in essere da tempo.

In particolare, per il settore farmaceutico, ove possibile, la Capogruppo si premura di ottenere specifiche autorizzazioni dall'Autorità nazionale – UAMA (unità per le autorizzazioni dei materiali di armamento) per l'esportazione di materiali, software e servizi destinati ad uso farmaceutico. Le crescenti restrizioni e sanzioni, unitamente ai risultati della filiale russa che ha presentato un EBITDA negativo di 991 euro migliaia (negativo per 839 euro migliaia al 31 dicembre 2022), hanno condotto il *management* ad avviare alcune valutazioni su una possibile cessione delle attività in Russia.

Informazioni relative ai rischi

Rischi connessi al mercato

Il contesto competitivo in cui Antares Vision Group opera assume forme diverse a seconda del settore di mercato e dell'area geografica di riferimento. A seconda dei casi, infatti, il Gruppo si trova ad affrontare uno scenario concorrenziale caratterizzato da alcuni grandi *players* globali o da *players* locali di medie o piccole dimensioni che svolgono, anche solo in parte, attività identiche o comunque fungibili con quelle svolte da Antares Vision Group. Sussiste quindi il rischio che la posizione di Antares Vision Group sul mercato possa essere contesa da eventuali concorrenti, con conseguente perdita di una parte della clientela.

Il *management* ritiene che la gamma delle soluzioni (dall'*hardware* al *software*) dell'area di *business Track & Trace*, in cui il Gruppo è *leader*, coniugata con l'avanguardia tecnologica dei sistemi di ispezione (*Inspection*), l'offerta di servizi di *Smart Data Management*, nonché la completezza dei servizi di assistenza *pre* e *post* vendita, unita all'esperienza continuamente accumulata e alla presenza di personale tecnico ad alto tasso di specializzazione, costituiscono un forte vantaggio competitivo nel contrastare la concorrenza e siano di ostacolo all'ingresso nel breve periodo di nuovi attori commerciali.

Merita di essere menzionato il conflitto tra Russia e Ucraina che costituisce sicuramente un elemento di incertezza di preoccupazione, in quanto non sono ancora chiari gli esiti e le conseguenze di tale evento, sia sulle sorti dell'economia mondiale, che sul *business* di Antares Vision Group. L'esposizione del Gruppo è al momento limitata sia in termini di posizioni creditizie che a livello di fatturato.

Rischio di credito

Antares Vision Group è esposta a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle proprie controparti. Qualora una parte rilevante dei clienti dovesse ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, ciò determinerebbe effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e/o finanziaria di Antares Vision Group.

Il rischio di credito commerciale è monitorato mediante procedure formalizzate che garantiscono il controllo dei flussi di incasso attesi e le eventuali azioni di recupero. Inoltre, gran parte dei clienti di Antares Vision Group sono primarie società farmaceutiche e industriali, caratterizzate da un'elevata solidità economico-finanziaria, il che rende remoto il rischio di una loro insolvenza rispetto ai debiti assunti nei confronti di Antares Vision Group. Nel caso di controparti operanti in Nazioni con un rischio paese elevato, Antares Vision Group ricorre a strumenti di pagamento internazionale, quali le lettere di credito, volti a garantire il corretto e tempestivo flusso di incasso.

L'attuale conflitto tra Russia e Ucraina potrebbe determinare un rischio di insolvenza, che tuttavia è da ritenersi limitato in considerazione del fatto che le posizioni creditizie in essere hanno un'incidenza molto contenuta sul totale dei crediti. Sotto il profilo sanzionatorio, il *management*, con la supervisione costante del Consiglio di Amministrazione e degli organi di controllo, ha lavorato per garantire il pieno rispetto delle restrizioni, dotandosi di una procedura che formalizza e rafforza le *best practice* già operativamente in essere da tempo. Per il settore farmaceutico, in particolare, la Capogruppo si premura regolarmente di ottenere specifiche autorizzazioni dall'Autorità nazionale – UAMA (unità per le autorizzazioni dei materiali di armamento) per l'esportazione di materiali, software e servizi destinati ad uso farmaceutico.

Rischio di liquidità

Antares Vision Group reperisce le proprie risorse finanziarie, oltre che dai flussi derivanti dalla gestione operativa d'impresa, anche tramite il canale dell'indebitamento mediante la stipula di contratti di finanziamento.

Per perseguire la propria strategia anche attraverso le molteplici operazioni di acquisizione volte alla diversificazione del *business*, a partire da settembre 2021, la Capogruppo ha completamente rifinanziato il proprio indebitamento con una duration media di circa 6,4 anni, con un costo medio fisso (post-hedging) di circa il 2,0% e senza significativi rimborsi di capitale per i successivi quattro anni.

Per taluni finanziamenti è imposto il rispetto di vincoli di natura finanziaria su base consolidata ("*Financial covenants*") coerenti con la prassi di mercato e ampiamente rispettata alla data di predisposizione del presente documento.

Quanto alle altre Società del Gruppo, si segnala che Rfxcel ha ricevuto una linea di credito di 4 milioni di dollari, corrispondenti a 3,7 milioni di euro (di cui già utilizzati al 31 dicembre 2022 per 1,5 milioni di dollari corrispondenti a 1,4 milioni di euro) e Antares Vision Asia Pacific può beneficiare di un fido bancario con primario istituto di credito, garantito dalla Capogruppo, dell'importo di 500 euro migliaia, ad oggi utilizzata unicamente per l'emissione di *advance bond* in favore dei clienti.

Rischio di tasso di interesse

Antares Vision Group è esposta al rischio che si verifichino variazioni dei tassi di interesse con conseguente incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento finanziario, al quale ricorre mediante contratti di finanziamento a medio-lungo termine e contratti di *leasing* immobiliare caratterizzati da tassi di interesse variabili.

Allo scopo di ridurre l'ammontare dell'indebitamento soggetto alla fluttuazione dei tassi di interesse, Antares Vision Group ha adottato politiche di *hedging* facendo ricorso a taluni strumenti finanziari derivati a copertura del rischio relativo alla fluttuazione dei tassi di interesse (c.d. *interest rate swap* o IRS).

Rischio di cambio

Antares Vision Group è attivo a livello internazionale ed è pertanto esposto al rischio di cambio generato dalle variazioni del controvalore dei flussi commerciali e finanziari in valuta diversa dalle valute di conto delle singole società.

Le valute in cui è originata la maggior parte dei ricavi del Gruppo sono oltre all'Euro, il dollaro USA, il real brasiliano, il rublo russo e il dollaro di Hong Kong. Le società controllate estere hanno espresso la tendenza di sostenere costi per servizi di installazione e assistenza, costi commerciali e di promozione e costi per il personale in valuta diversa dall'Euro (prevalentemente in USD), che trovano naturale copertura dalle vendite realizzate in valuta locale dalle medesime società. Tale tendenza ha contribuito a ridurre l'impatto delle differenze cambio sostenute dal Gruppo.

A fronte di ricavi espressi prevalentemente in euro, Antares Vision Group sostiene una parte significativa dei costi in euro principalmente relativi alla produzione ed alla gestione della struttura corporate. Il management di Antares Vision Group ritiene pertanto che la bilancia valutaria appaia equilibrata.

In dettaglio i principali rapporti di cambio che interessano Antares Vision Group riguardano:

- Euro/Dollaro statunitense: in relazione a transazioni commerciali effettuate da società operanti nell'Area Euro sul mercato americano e viceversa;
- Euro/Real brasiliano: in relazione a transazioni commerciali e finanziarie effettuate da società operanti nell'Area Euro sul mercato brasiliano e viceversa;
- Euro/Rublo russo: in relazione a transazioni commerciali e finanziarie effettuate da società operanti nell'Area Euro sul mercato russo e viceversa.

Rischio ambientale

Il *business* di Antares Vision Group prevede processi produttivi a basso impatto sul territorio, in termini di consumo delle risorse naturali, di produzione di scarti industriali nonché di emissione di sostanze inquinanti. La produzione industriale di Antares Vision Group potrebbe, in talune ipotesi di eventi climatici eccezionali, ovvero in presenza di guasti o rotture gravi agli impianti, determinare, oltre a un rallentamento delle attività, danni a terzi, incidenti e/o danni ambientali, esponendo il Gruppo ad obblighi risarcitori e/o di bonifica e a responsabilità, eventualmente anche di natura penale. Antares Vision Group si adopera per prevenire questo tipo di rischi mediante l'adozione di misure ritenute adeguate dal proprio *management* e in linea con le prassi di settore.

A fianco dei diversi progetti ambientali interni, come ulteriore impegno da parte del Gruppo al raggiungimento, al mantenimento e alla condivisione di obiettivi di sostenibilità concreti e trasparenti, a partire dal 31 dicembre 2021 Antares Vision Group predispone la propria Dichiarazione Consolidata Non Finanziaria, assoggettata a revisione da parte della società di revisione, a norma del D. Lgs 254/2016.

Con riferimento ai rischi e alle conseguenze del cambiamento climatico si fornisce a seguire una sintesi dell'informativa fornita nella Dichiarazione Consolidata Non Finanziaria al 31 dicembre 2022, a cui si rimanda per maggiori approfondimenti. La Comunicazione della Commissione Europea "Orientamenti sulla comunicazione di informazioni di carattere non finanziario: Integrazione concernente la comunicazione di informazioni relative al clima" (2019/C 209/01) costituisce un supplemento delle linee guida emesse dalla stessa Commissione nel 2017 per la rendicontazione non finanziaria prevista dalla Direttiva EU 95/2014. Tale Comunicazione contiene gli orientamenti (non vincolanti) per le informazioni da fornire da parte delle imprese in materia di cambiamenti climatici, integrando le raccomandazioni della Task Force on Climate-related Financial Disclosures –TCFD) del Financial Stability Board.

Il ruolo di Antares Vision Group è quello di un player di mercato abilitante della sostenibilità. L'esigenza di mitigazione dei cambiamenti climatici e di adattamento agli stessi rafforza ed offre ad Antares Vision Group in primo luogo delle opportunità, che derivano dal ruolo che Antares Vision Group svolge per un utilizzo efficiente delle risorse naturali e dell'energia: adozione dei principi di economia circolare nell'impiego dei materiali (riduzione degli scarti e conseguente riduzione dell'energia necessaria per i processi produttivi), monitoraggio delle filiere di fornitura e del ciclo di vita dei prodotti.

Sotto il profilo dei rischi, si evidenziano possibili rischi di transizione legati ai cambiamenti dei modelli produttivi e della catena di fornitura che potrebbero, nel medio termine, influenzare la disponibilità di alcuni materiali, tenuto anche conto dei costi energetici. Il posizionamento di Antares Vision Group e la capacità di innovazione (ricerca e sviluppo nuovi materiali) si ritiene in grado di mitigare in misura significativa tali rischi. Dall'analisi svolta, non sono stati identificati rischi fisici.

Antares Vision Group non ha peraltro ancora sviluppato scenari specifici di medio-lungo periodo che quantifichino la resilienza e gli effetti economico-finanziari di un aumento delle temperature inferiore o uguale a 2 °C e uno scenario superiore a 2 °C (20)⁴.

Implicazioni finanziarie del cambiamento climatico:

Antares Vision Group non ha al momento sviluppato un modello di analisi che preveda la determinazione dell'impatto finanziario legato ai cambiamenti climatici. Come richiamato in relazione all'informativa TCFD, gli impatti legati ai cambiamenti climatici rappresentano prevalentemente un'opportunità per Antares Vision Group, grazie al ruolo e alle finalità delle soluzioni offerte, nonché ai contributi di Antares Vision Group per un utilizzo responsabile delle risorse. Pertanto, nel breve e medio termine, a parità di altre condizioni, tenuto conto dell'impegno assunto dalle imprese, in particolare per la mitigazione degli effetti dei cambiamenti climatici, e della generale consapevolezza della rilevanza della tematica, si attende che gli impatti finanziari per Antares Vision Group possano essere positivi (in termini di rafforzamento del business e penetrazione nei mercati).

Attività di direzione e coordinamento

Nonostante l'articolo 2497-sexies del Codice Civile affermi che "si presume salvo prova contraria che l'attività di direzione e coordinamento di società sia esercitata dalla società o ente tenuto al consolidamento dei loro bilanci o che comunque le controlla ai sensi dell'articolo 2359", Antares Vision Group ritiene di operare in condizioni di autonomia societaria ed imprenditoriale rispetto alla propria controllante Regolo S.p.A.. In particolare, in via esemplificativa, ma non esaustiva, la Capogruppo gestisce autonomamente la tesoreria ed i rapporti commerciali con i propri clienti e fornitori e non si avvale di alcun servizio erogato dalla propria controllante.

⁴ Raccomandazione TCFD, strategia c

Rapporti con parti correlate

Per quanto concerne i rapporti intrattenuti dalle Società del Gruppo con parti correlate, in accordo con lo IAS 24 si forniscono di seguito le informazioni relative al primo semestre 2023:

OPERAZIONI CON PARTI CORRELATE				
Parti correlate	Debiti commerciali al 30/06/2023	Crediti commerciali al 30/06/2023	Costi H1 2023	Ricavi H1 2023
Orobix	87.144	4.406	135.702	6.611
Siempharma	1.419.967	2.914.651	2.237.741	84.846
Shenzhen Antaruixin	-	1.010.358	136.670	93.527
Vigilate	7.500	187.118	585	-
Totale	1.514.611	4.116.533	2.510.699	184.984

Nella tabella a seguire sono riportati i rapporti con parti correlate nel periodo di raffronto (31 dicembre 2022 per i rapporti di natura patrimoniale, 30 giugno 2022 per le relazioni di natura economica):

OPERAZIONI CON PARTI CORRELATE				
Parti correlate	Debiti commerciali al 31/12/2022	Crediti commerciali al 31/12/2022	Costi H1 2022	Ricavi H1 2022
Orobix	89.085	10.090	144.167	27.403
Siempharma	985.784	2.293.476	488.177	65.448
Shenzhen Antaruixin	838.258	1.762.062	-	-
Vigilate	1.812	187.118	200	-
Totale	1.914.938	4.252.745	632.544	92.851

In conformità a quanto previsto dalla delibera Consob n. 17221 del 12 marzo 2010 e dalle disposizioni in tema di parti correlate emanate da Borsa Italiana S.p.A. nel maggio 2012, il Consiglio di Amministrazione di Antares Vision S.p.A. ha adottato la Procedura per le operazioni con parti correlate, la cui versione vigente, entrata in vigore a partire dalla data di inizio delle negoziazioni delle azioni ordinarie e dei *warrant* della Capogruppo su Euronext STAR Milan, è stata approvata in data 28 aprile 2021 ed è consultabile sul sito internet aziendale, sezione *Governance*.

Le operazioni poste in essere con parti correlate rientrano nella normale gestione dell'impresa e dell'attività tipica di ciascun soggetto interessato e sono effettuate a normali condizioni di mercato. Non si segnalano operazioni di carattere atipico ed inusuale.

Compensi agli organi sociali

L'importo dei corrispettivi spettanti agli amministratori ed al Collegio sindacale viene rappresentato nel prospetto a seguire:

COMPENSI AD AMMINISTRATORI E SINDACI		
Descrizione	Amministratori (*)	Sindaci
Compensi per il periodo	1.193.290	76.249

** importo comprensivo del costo relativo a Piani di Stock Option*

Informazioni ai sensi dell'Art. 149-duodecies del regolamento emittenti Consob

Il seguente prospetto evidenzia i corrispettivi riconosciuti per i servizi di revisione e per quelli diversi dalla revisione, resi da EY S.p.A. e da entità appartenenti alla sua rete:

CORRISPETTIVI A EY SPA		
Descrizione	Entità che ha erogato il servizio	Corrispettivi
Revisione contabile (*)	EY S.p.A.	38.000

** importo relativo alla revisione contabile del Bilancio Consolidato intermedio di Antares Vision Group*

Eventi successivi

Si segnala che in data 21 agosto 2023 è stata fondata AVI Excellence Private Limited, società con sede in India, detenuta per il 50% da Antares Vision S.p.A. e per il 50% da un socio di nazionalità indiana. Entro la fine dell'anno la Capogruppo prevede di incrementare la propria partecipazione fino al 99,99%, percentuale massima consentita dal diritto societario locale. AVI Excellence Private Limited diventerà un polo produttivo con l'obiettivo di sviluppare ulteriormente il mercato locale e garantire un presidio diretto sul territorio.

Note esplicative, parte finale

Le presenti Note esplicative, così come l'intero Bilancio Consolidato semestrale di cui sono parte integrante, rappresentano in modo veritiero e corretto la situazione patrimoniale e finanziaria di Antares Vision Group, i flussi di cassa ed il risultato economico del periodo.

Si rimane a disposizione per fornire i chiarimenti e le informazioni che si rendessero necessarie.

Travagliato, 11 settembre 2023

Il Consiglio di Amministrazione

Emidio Zorzella

Massimo Bonardi

Alioscia Berto

Alberto Grignolo

Martina Monico

Fabio Forestelli

Cristina Spagna

Fiammetta Roccia

Fabiola Mascardi

Copia firmata del documento è conservata presso la sede legale della Capogruppo.



Antares Vision S.p.A.

Bilancio consolidato semestrale al 30 giugno 2023

Relazione di revisione contabile limitata sul bilancio consolidato semestrale

Relazione di revisione contabile limitata sul bilancio consolidato semestrale

Agli Azionisti di
Antares Vision S.p.A.

Introduzione

Abbiamo svolto la revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale, costituito dal prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria consolidata, dal prospetto di conto economico consolidato, dal prospetto di conto economico complessivo consolidato, dal prospetto delle variazioni del patrimonio netto consolidato, dal rendiconto finanziario consolidato e dalle relative note esplicative di Antares Vision S.p.A. e controllate (Gruppo Antares Vision) al 30 giugno 2023. Gli Amministratori sono responsabili per la redazione del bilancio consolidato semestrale in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea. È nostra la responsabilità di esprimere una conclusione sul bilancio consolidato semestrale sulla base della revisione contabile limitata svolta.

Portata della revisione contabile limitata

Il nostro lavoro è stato svolto secondo i criteri per la revisione contabile limitata raccomandati dalla Consob con Delibera n. 10867 del 31 luglio 1997. La revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale consiste nell'effettuare colloqui, prevalentemente con il personale della società responsabile degli aspetti finanziari e contabili, analisi di bilancio ed altre procedure di revisione contabile limitata. La portata di una revisione contabile limitata è sostanzialmente inferiore rispetto a quella di una revisione contabile completa svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia) e, conseguentemente, non ci consente di avere la sicurezza di essere venuti a conoscenza di tutti i fatti significativi che potrebbero essere identificati con lo svolgimento di una revisione contabile completa. Pertanto, non esprimiamo un giudizio sul bilancio consolidato semestrale.

Conclusioni

Sulla base della revisione contabile limitata svolta, non sono pervenuti alla nostra attenzione elementi che ci facciano ritenere che il bilancio consolidato semestrale del Gruppo Antares Vision al 30 giugno 2023 non sia stato redatto, in tutti gli aspetti significativi, in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea.

Brescia, 13 settembre 2023

EY S.p.A.



Andrea Barchi
(Revisore Legale)